

Додаток Б

Таблиця Б.1

Динаміка фінансово закритих угод про ППП в країнах з низьким і середнім рівнем доходу по регіонам світу

Рік	Східна Азія і Тихий океан	Європа і Центральна Азія	Латинська Америка і Карибський басейн	Середній Схід та Північна Африка	Південна Азія	Африка на південь від Сахари	Усього
1990	12	1	37	1	3	2	56
1991	9	4	9	0	2	3	27
1992	19	11	41	1	4	4	80
1993	51	157	38	2	6	8	262
1994	80	36	79	3	10	8	216
1995	60	37	71	2	33	16	219
1996	96	54	95	2	31	18	296
1997	111	30	131	6	17	28	323
1998	48	25	146	9	24	28	280
1999	44	15	73	6	25	31	194
2000	47	21	89	11	14	29	211
2001	72	23	62	9	23	30	219
2002	87	12	72	4	21	10	206
2003	104	25	56	5	36	27	253
2004	85	16	43	13	34	20	211
2005	105	27	44	14	35	41	266
2006	109	37	70	1	84	35	336
2007	129	46	60	16	72	31	354
2008	84	42	63	11	61	17	278
2009	78	32	79	11	70	21	291
2010	62	35	66	4	126	20	313
2011	120	69	98	3	146	17	453
2012	143	81	90	7	161	45	527
2013	108	29	118	4	52	27	338
2014	71	26	115	6	44	13	275
2015	95	13	112	15	44	23	302
2016	88	20	101	10	37	12	268
2017	108	24	68	36	58	22	316
Разом	2168	916	2119	210	1239	513	7225

Складено автором за даними [330]

Таблиця Б.2

Сектори з найбільшими інвестиціями у проекти ППП в країнах з низьким і середнім рівнем доходу

Рік	Східна Азія і Тихий океан	Європа і Центральна Азія	Латинська Америка і Карибський басейн	Середній Схід та Північна Африка	Південна Азія	Африка на південь від Сахари
1	2	3	4	5	6	7
1990	ІКТ	Електроенергетика	ІКТ	ІКТ	ІКТ	Електроенергетика
1991	Дороги	ІКТ	ІКТ	-	Електроенергетика	Аеропорти
1	2	3	4	5	6	7
1992	Електроенергетика	ІКТ	Природний газ	Водопостачання і водовідведення	Електроенергетика	ІКТ
1993	Електроенергетика	ІКТ	Водопостачання і водовідведення	Природний газ	ІКТ	ІКТ
1994	ІКТ	ІКТ	ІКТ	ІКТ	ІКТ	ІКТ
1995	ІКТ	ІКТ	Електроенергетика	ІКТ	ІКТ	ІКТ
1996	ІКТ	ІКТ	Електроенергетика	ІКТ	ІКТ	ІКТ
1997	Електроенергетика	ІКТ	Електроенергетика	Електроенергетика	ІКТ	ІКТ
1998	Електроенергетика	ІКТ	ІКТ	ІКТ	ІКТ	ІКТ
1999	Електроенергетика	ІКТ	ІКТ	ІКТ	Електроенергетика	ІКТ
2000	ІКТ	ІКТ	Електроенергетика	ІКТ	Електроенергетика	ІКТ
2001	Електроенергетика	ІКТ	ІКТ	ІКТ	ІКТ	ІКТ
2002	Природний газ	Електроенергетика	ІКТ	ІКТ	Електроенергетика	ІКТ
2003	Електроенергетика	Електроенергетика	Електроенергетика	ІКТ	Електроенергетика	ІКТ
2004	Водопостачання і водовідведення	ІКТ	Електроенергетика	ІКТ	ІКТ	ІКТ
2005	Електроенергетика	ІКТ	Електроенергетика	ІКТ	Електроенергетика	Порти
2006	Електроенергетика	ІКТ	Електроенергетика	ІКТ	Електроенергетика	Залізниці
2007	Дороги	Електроенергетика	Електроенергетика	Аеропорти	Електроенергетика	ІКТ
2008	Електроенергетика	Електроенергетика	Дороги	Порти	Електроенергетика	Електроенергетика

Закінчення табл. Б.2

1	2	3	4	5	6	7
2009	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Водопоста-чання і водовідведе-ння	Електро-енергетика	ІКТ
2010	Електро-енергетика	Природний газ	ІКТ	Водопоста-чання і водовідведе-ння	Електро-енергетика	Електро-енергетика
2011	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика
2012	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика
2013	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Дороги	Електро-енергетика
2014	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Дороги	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Залізниці
2015	Електро-енергетика	Аеропорти	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика
2016	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Порти
2017	Електро-енергетика	Дороги	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика	Електро-енергетика

Складено автором за даними [330]

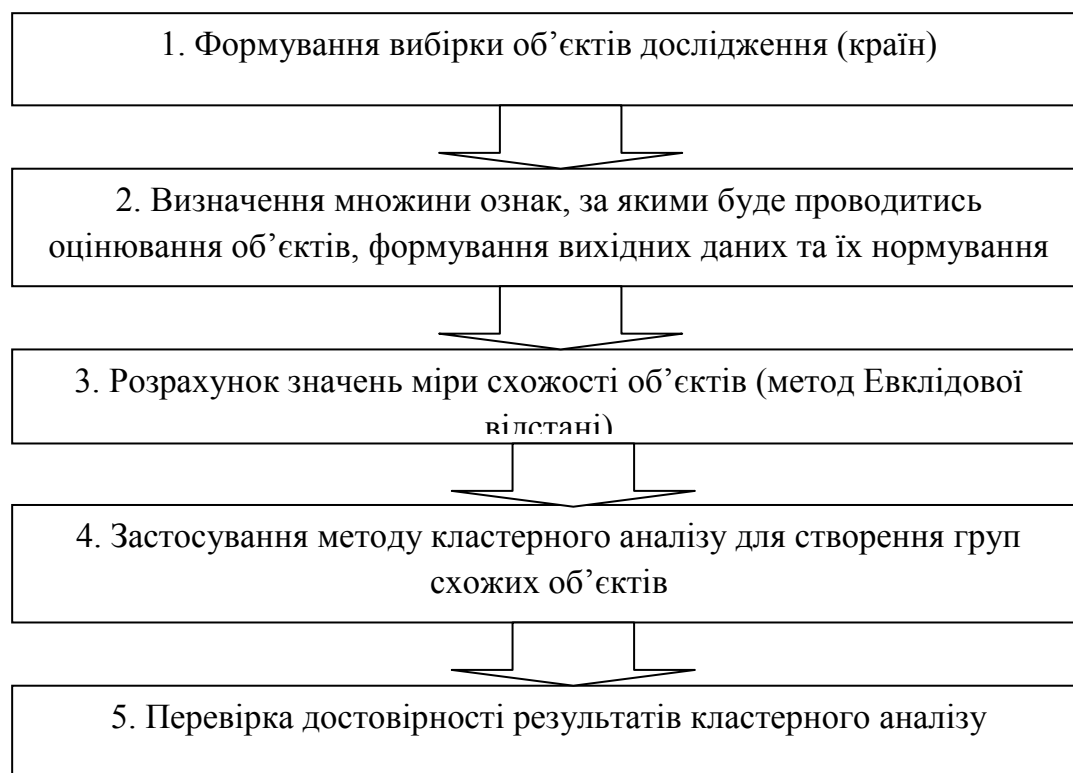


Рисунок Б.1. Послідовність етапів проведення кластерного аналізу

Побудовано автором

Об'єкти кластерного аналізу

№	Country	Infrastructure Sectors Reported	Projects reaching financial closure	Total investment, USD million
1	2	3	4	5
1	Afghanistan	Electricity, Telecom	6	1,684
2	Albania	Airports, Electricity, Seaports, Telecom, Water and sewerage	25	2,983
3	Algeria	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	28	15,699
4	American Samoa	Telecom	1	0
5	Angola	Electricity, Seaports, Telecom	9	2,457
6	Antigua and Barbuda	Telecom	1	30
7	Argentina	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	218	97,978
8	Armenia	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Telecom, Water and sewerage	15	2,961
9	Azerbaijan	Electricity, Telecom, Water and sewerage	8	2,514
10	Bangladesh	Airports, Electricity, Natural Gas, Roads, Seaports, Telecom	65	12,261
11	Belarus	Natural Gas, Railroads, Telecom	7	9,597
12	Belize	Electricity, Seaports, Telecom, Water and sewerage	6	793
13	Benin	Natural Gas, Seaports, Telecom	7	2,314
14	Bhutan	Electricity, Telecom	2	219
15	Bolivia	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Telecom, Water and sewerage	26	6,680
16	Bosnia and Herzegovina	Electricity, Telecom	4	1,947
17	Botswana	Electricity, Telecom	3	630
18	Brazil	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	770	501,802
19	Bulgaria	Airports, Electricity, Natural Gas, Seaports, Telecom, Water and sewerage	56	13,726
20	Burkina Faso	Electricity, Railroads, Telecom	5	1,295
21	Burundi	Telecom	4	96
22	Cambodia	Airports, Electricity, Railroads, Roads, Telecom	31	3,969
23	Cameroon	Airports, Electricity, Railroads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	10	3,520
24	Cape Verde	Electricity, Telecom	4	188
25	Central African Republic	Telecom, Water and sewerage	6	81
26	Chad	Electricity, Telecom	5	821
27.	Chile	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	180	66,672
28	China	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	1,237	133,544
29	Colombia	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	163	49,325
30	Comoros	Electricity, Seaports	2	1
31	Congo, Dem. Rep.	Railroads, Telecom	9	2,509
32	Congo, Rep.	Airports, Electricity, Seaports, Telecom, Water and sewerage	11	1,775
33	Costa Rica	Airports, Electricity, Roads, Seaports, Telecom	36	2,849
34	Cote d'Ivoire	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	19	5,005

Продовження табл. Б.3

1	2	3	4	5
35	Cuba	Airports, Electricity, Telecom, Water and sewerage	6	1,372
36	Djibouti	Airports, Seaports	4	576
37	Dominica	Electricity, Telecom	3	111
38	Dominican Republic	Airports, Electricity, Roads, Seaports, Telecom	30	9,136
39	Ecuador	Airports, Electricity, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	31	8,327
40	Egypt, Arab Rep.	Airports, Electricity, Natural Gas, Seaports, Telecom, Water and sewerage	26	25,890
41	El Salvador	Electricity, Telecom	17	4,644
42	Eritrea	Telecom	1	40
43	Ethiopia	Electricity, Telecom	3	4
44	Fiji	Electricity, Telecom	3	345
45	Gabon	Electricity, Railroads, Seaports, Telecom	12	1,043
46	Gambia, The	Electricity, Telecom	5	42
47	Georgia	Airports, Electricity, Natural Gas, Seaports, Telecom, Water and sewerage	35	4,031
48	Ghana	Electricity, Natural Gas, Seaports, Telecom, Water and sewerage	23	8,171
49	Grenada	Electricity, Telecom	2	130
50	Guatemala	Electricity, Railroads, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	37	8,237
51	Guinea	Electricity, Seaports, Telecom, Water and sewerage	8	1,364
52	Guinea-Bissau	Electricity, Telecom	3	176
53	Guyana, CR	Electricity, Telecom, Water and sewerage	4	264
54	Haiti	Electricity, Seaports, Telecom, Water and sewerage	10	552
55	Honduras	Airports, Electricity, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	29	5,664
56	India	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	852	338,015
57	Indonesia	Electricity, Natural Gas, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	109	67,618
58	Iran, Islamic Rep.	Electricity, Telecom	10	4,921
59	Iraq	Electricity, Seaports, Telecom	10	10,814
60	Jamaica	Airports, Electricity, Railroads, Roads, Seaports, Telecom	14	3,820
61	Jordan	Airports, Electricity, Railroads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	33	10,244
62	Kazakhstan	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Telecom, Water and sewerage	36	12,018
63	Kenya	Airports, Electricity, Railroads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	25	9,339
64	Kiribati	Telecom	1	0
65	Korea, Dem. Rep.	Telecom	1	474
66	Kosovo	Airports, Electricity, Telecom, Water and sewerage	4	1,074
67	Kyrgyz Republic	Natural Gas, Telecom, Water and sewerage	9	449
68	Lao PDR	Airports, Electricity, Roads, Telecom	20	10,970
69	Lebanon	Seaports, Telecom, Water and sewerage	8	827
70	Lesotho	Electricity, Telecom	3	185
71	Liberia	Electricity, Seaports, Telecom	8	659
72	Lithuania	Electricity, Natural Gas, Telecom	13	3,900
73	Macedonia, FYR	Airports, Electricity, Telecom	6	2,499
74	Madagascar	Airports, Electricity, Railroads, Seaports, Telecom	11	903
75	Malawi	Electricity, Railroads, Telecom	7	986
76	Malaysia	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	106	62,824
77	Maldives	Airports, Telecom	2	630
78	Mali	Electricity, Railroads, Telecom	5	1,812
79	Mauritania	Telecom	3	459

Продовження табл. Б.3

1	2	3	4	5
80	Mauritius	Airports, Electricity, Seaports, Telecom, Water and sewerage	13	765
81	Mexico	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	244	138,531
82	Micronesia, Fed. Sts.	Telecom	1	0
83	Moldova	Electricity, Natural Gas, Seaports, Telecom	7	1,028
84	Mongolia	Electricity, Telecom	5	164
85	Montenegro	Electricity, Seaports, Telecom, Water and sewerage	6	876
86	Morocco	Electricity, Natural Gas, Seaports, Telecom, Water and sewerage	21	32,234
87	Mozambique	Electricity, Natural Gas, Railroads, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	18	3,483
88	Myanmar	Electricity, Natural Gas, Seaports, Telecom	8	2,995
89	Namibia	Electricity, Telecom, Water and sewerage	5	201
90	Nepal	Electricity, Roads, Telecom, Water and sewerage	27	1,522
91	Nicaragua	Electricity, Seaports, Telecom	18	3,082
92	Niger	Telecom, Water and sewerage	5	687
93	Nigeria	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Roads, Seaports, Telecom	55	38,551
94	Pakistan	Airports, Electricity, Natural Gas, Seaports, Telecom	87	35,385
95	Panama	Electricity, Railroads, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	30	9,068
96	Papua New Guinea	Electricity, Telecom, Water and sewerage	3	286
97	Paraguay	Roads, Telecom	5	1,860
98	Peru	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	122	46,641
99	Philippines	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	128	64,684
100	Romania	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	51	26,038
101	Russian Federation	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	338	152,915
102	Rwanda	Electricity, Telecom	10	856
103	Samoa	Telecom	1	10
104	São Tomé and Príncipe	Electricity, Telecom	2	57
105	Senegal	Airports, Electricity, Railroads, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	18	4,341
106	Serbia	Electricity, Telecom, Water and sewerage	7	5,866
107	Seychelles	Telecom	3	94
108	Sierra Leone	Electricity, Seaports, Telecom	8	410
109	Solomon Islands	Telecom	0	10
110	Somalia	Airports, Telecom	16	23
111	South Africa	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Roads, Telecom, Water and sewerage	89	51,304
112	South Sudan	Telecom	5	111
113	Sri Lanka	Electricity, Seaports, Telecom	73	6,132
114	St. Lucia	Electricity, Telecom	2	185
115	St. Vincent and the Grenadines	Telecom	1	208
116	Sudan	Seaports, Telecom, Water and sewerage	7	4,377
117	Suriname	Telecom	1	60
118	Swaziland	Telecom	1	124
119	Syrian Arab Republic	Seaports, Telecom	6	1,636
120	Tajikistan	Electricity, Telecom	8	1,482
121	Tanzania	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	27	4,728
122	Thailand	Airports, Electricity, Natural Gas, Railroads, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	141	52,347
123	Timor-Leste	Electricity, Telecom	2	0

Закінчення табл. Б.3

1	2	3	4	5
124	Togo	Electricity, Natural Gas, Railroads, Seaports, Telecom	8	1,580
125	Tonga	Electricity, Telecom	3	38
126	Tunisia	Airports, Electricity, Natural Gas, Telecom, Water and sewerage	9	7,052
127	Turkey	Airports, Electricity, Natural Gas, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	178	118,032
128.	Turkmenistan	Telecom	1	267
129	Uganda	Electricity, Railroads, Telecom, Water and sewerage	28	4,674
130	Ukraine	Electricity, Natural Gas, Seaports, Telecom, Water and sewerage	58	14,640
131	Uruguay	Airports, Electricity, Natural Gas, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	30	6,099
132	Uzbekistan	Railroads, Telecom, Water and sewerage	9	3,985
133	Vanuatu	Electricity, Telecom	4	87
134	Venezuela, RB	Airports, Electricity, Roads, Telecom, Water and sewerage	18	17,139
135	Vietnam	Airports, Electricity, Natural Gas, Roads, Seaports, Telecom, Water and sewerage	84	13,388
136	West Bank and Gaza	Electricity, Telecom, Water and sewerage	6	1,496
137	Yemen, Rep.	Electricity, Seaports, Telecom	10	1,644
138	Zambia	Electricity, Railroads, Telecom, Water and sewerage	9	2,416
139	Zimbabwe	Electricity, Railroads, Roads, Telecom	6	2,202

Побудовано за даними [330]

Таблиця Б.4

Вихідні дані об'єктів за оціночними характеристиками

№	Country	Projects reaching financial closure	Total investment, USD million
1	2	3	4
1	Afghanistan	6	1684
2	Albania	25	2983
3	Algeria	28	15699
4	American Samoa	1	0
5	Angola	9	2457
6	Antigua and Barbuda	1	30
7	Argentina	218	97978
8	Armenia	15	2961
9	Azerbaijan	8	2514
10	Bangladesh	65	12261
11	Belarus	7	9597
12	Belize	6	793
13	Benin	7	2314
14	Bhutan	2	219
15	Bolivia	26	6680
16	Bosnia and Herzegovina	4	1947
17	Botswana	3	630
18	Brazil	770	501802
19	Bulgaria	56	13726
20	Burkina Faso	5	1295
21	Burundi	4	96
22	Cambodia	31	3969
23	Cameroon	10	3520
24	Cape Verde	4	188
25	Central African Republic	6	81
26	Chad	5	821
27	Chile	180	66672
28	China	1237	133544
29	Colombia	163	49325
30	Comoros	2	1
31	Congo, Dem. Rep.	9	2509
32	Congo, Rep.	11	1775
33	Costa Rica	36	2849
34	Cote d'Ivoire	19	5005
35	Cuba	6	1372
36	Djibouti	4	576
37	Dominica	3	111
38	Dominican Republic	30	9136
39	Ecuador	31	8327
40	Egypt, Arab Rep.	26	25890
41	El Salvador	17	4644
42	Eritrea	1	40
43	Ethiopia	3	4
44	Fiji	3	345
45	Gabon	12	1043
46	Gambia, The	5	42
47	Georgia	35	4031
48	Ghana	23	8171

Продовження табл. Б.4

1	2	3	4
49	Grenada	2	130
50	Guatemala	37	8237
51	Guinea	8	1364
52	Guinea-Bissau	3	176
53	Guyana, CR	4	264
54	Haiti	10	552
55	Honduras	29	5664
56	India	852	338015
57	Indonesia	109	67618
58	Iran, Islamic Rep.	10	4921
59	Iraq	10	10814
60	Jamaica	14	3820
61	Jordan	33	10244
62	Kazakhstan	36	12018
63	Kenya	25	9339
64	Kiribati	1	0
65	Korea, Dem. Rep.	1	474
66	Kosovo	4	1074
67	Kyrgyz Republic	9	449
68	Lao PDR	20	10970
69	Lebanon	8	827
70	Lesotho	3	185
71	Liberia	8	659
72	Lithuania	13	3900
73	Macedonia, FYR	6	2499
74	Madagascar	11	903
75	Malawi	7	986
76	Malaysia	106	62824
77	Maldives	2	630
78	Mali	5	1812
79	Mauritania	3	459
80	Mauritius	13	765
81	Mexico	244	138531
82	Micronesia, Fed. Sts.	1	0
83	Moldova	7	1028
84	Mongolia	5	164
85	Montenegro	6	876
86	Morocco	21	32234
87	Mozambique	18	3483
88	Myanmar	8	2995
89	Namibia	5	201
90	Nepal	27	1522
91	Nicaragua	18	3082
92	Niger	5	687
93	Nigeria	55	38551
94	Pakistan	87	35385
95	Panama	30	9068
96	Papua New Guinea	3	286
97	Paraguay	5	1860
98	Peru	122	46641
99	Philippines	128	64684
100	Romania	51	26038
101	Russian Federation	338	152915

Закінчення табл. Б.4

1	2	3	4
102	Rwanda	10	856
103	Samoa	1	10
104	São Tomé and Príncipe	2	57
105	Senegal	18	4341
106	Serbia	7	5866
107	Seychelles	3	94
108	Sierra Leone	8	410
109	Solomon Islands	0	10
110	Somalia	16	23
111	South Africa	89	51304
112	South Sudan	5	111
113	Sri Lanka	73	6132
114	St. Lucia	2	185
115	St. Vincent and the Grenadines	1	208
116	Sudan	7	4377
117	Suriname	1	60
118	Swaziland	1	124
119	Syrian Arab Republic	6	1636
120	Tajikistan	8	1482
121	Tanzania	27	4728
122	Thailand	141	52347
123	Timor-Leste	2	0
124	Togo	8	1580
125	Tonga	3	38
126	Tunisia	9	7052
127	Turkey	178	118032
128	Turkmenistan	1	267
129	Uganda	28	4674
130	Ukraine	58	14640
131	Uruguay	30	6099
132	Uzbekistan	9	3985
133	Vanuatu	4	87
134	Venezuela, RB	18	17139
135	Vietnam	84	13388
136	West Bank and Gaza	6	1496
137	Yemen, Rep	10	1644
138	Zambia	9	2416
139	Zimbabwe	6	2202

Побудовано автором

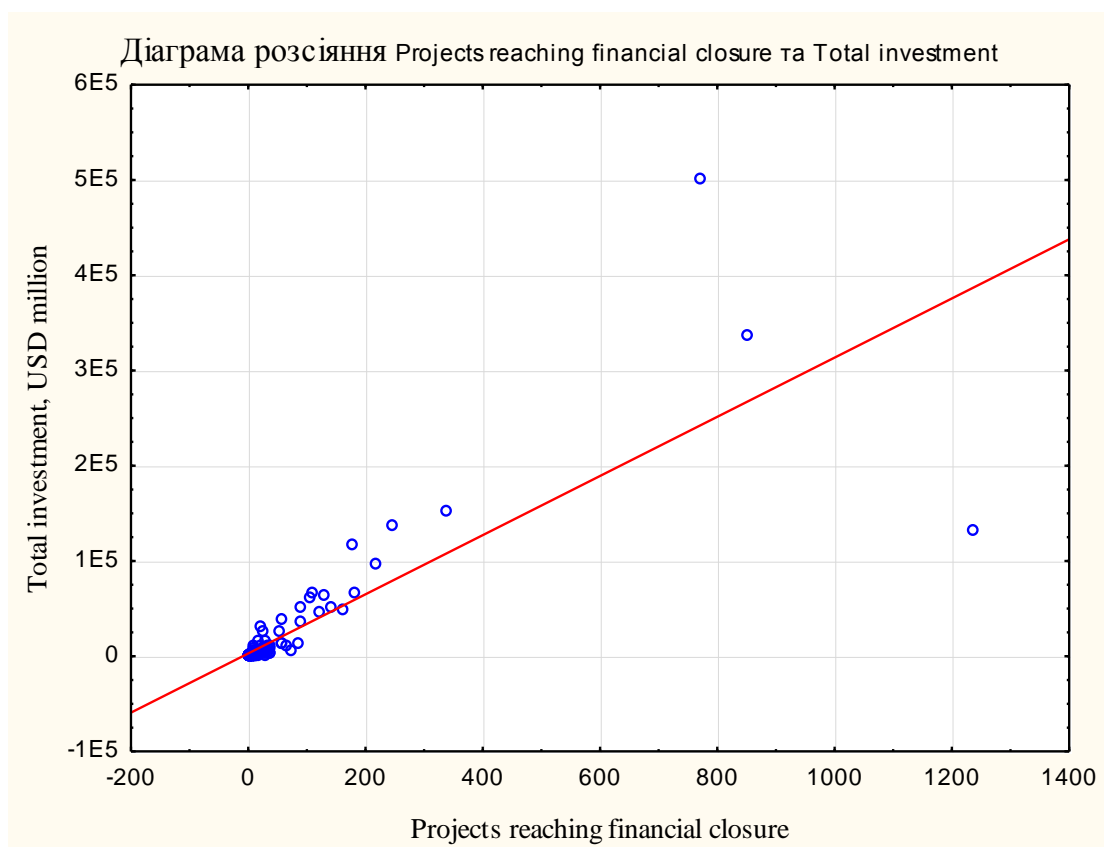


Рисунок Б.2. Діаграма розсіювання

Побудовано автором

Таблиця Б.5

Нормовані дані для кластерного аналізу

№	Country	Projects reaching financial closure	Total investment, USD million
1	2	3	4
1	Afghanistan	-0,286	-0,285
2	Albania	-0,156	-0,262
3	Algeria	-0,136	-0,036
4	American Samoa	-0,320	-0,314
5	Angola	-0,265	-0,271
6	Antigua and Barbuda	-0,320	-0,314
7	Argentina	1,161	1,424
8	Armenia	-0,224	-0,262
9	Azerbaijan	-0,272	-0,270
10	Bangladesh	0,117	-0,097
11	Belarus	-0,279	-0,144
12	Belize	-0,286	-0,300
13	Benin	-0,279	-0,273
14	Bhutan	-0,313	-0,311
15	Bolivia	-0,149	-0,196
16	Bosnia and Herzegovina	-0,299	-0,280
17	Botswana	-0,306	-0,303

Продовження табл. Б.5

1	2	3	4
18	Brazil	4,927	8,589
19	Bulgaria	0,056	-0,071
20	Burkina Faso	-0,292	-0,291
21	Burundi	-0,299	-0,313
22	Cambodia	-0,115	-0,244
23	Cameroon	-0,258	-0,252
24	Cape Verde	-0,299	-0,311
25	Central African Republic	-0,286	-0,313
26	Chad	-0,292	-0,300
27	Chile	0,902	0,868
28	China	8,114	2,055
29	Colombia	0,786	0,561
30	Comoros	-0,313	-0,314
31	Congo, Dem. Rep.	-0,265	-0,270
32	Congo, Rep.	-0,252	-0,283
33	Costa Rica	-0,081	-0,264
34	Cote d'Ivoire	-0,197	-0,226
35	Cuba	-0,286	-0,290
36	Djibouti	-0,299	-0,304
37	Dominica	-0,306	-0,313
38	Dominican Republic	-0,122	-0,152
39	Ecuador	-0,115	-0,167
40	Egypt, Arab Rep.	-0,149	0,145
41	El Salvador	-0,211	-0,232
42	Eritrea	-0,320	-0,314
43	Ethiopia	-0,306	-0,314
44	Fiji	-0,306	-0,308
45	Gabon	-0,245	-0,296
46	Gambia, The	-0,292	-0,314
47	Georgia	-0,088	-0,243
48	Ghana	-0,170	-0,169
49	Grenada	-0,313	-0,312
50	Guatemala	-0,074	-0,168
51	Guinea	-0,272	-0,290
52	Guinea-Bissau	-0,306	-0,311
53	Guyana, CR	-0,299	-0,310
54	Haiti	-0,258	-0,305
55	Honduras	-0,129	-0,214
56	India	5,487	5,683
57	Indonesia	0,417	0,885
58	Iran, Islamic Rep.	-0,258	-0,227
59	Iraq	-0,258	-0,123
60	Jamaica	-0,231	-0,247
61	Jordan	-0,101	-0,133
62	Kazakhstan	-0,081	-0,101
63	Kenya	-0,156	-0,149
64	Kiribati	-0,320	-0,314
65	Korea, Dem. Rep.	-0,320	-0,306
66	Kosovo	-0,299	-0,295
67	Kyrgyz Republic	-0,265	-0,307
68	Lao PDR	-0,190	-0,120
69	Lebanon	-0,272	-0,300
70	Lesotho	-0,306	-0,311

Продовження табл. Б.5

1	2	3	4
71	Liberia	-0,272	-0,303
72	Lithuania	-0,238	-0,245
1	2	3	4
73	Macedonia, FYR	-0,286	-0,270
74	Madagascar	-0,252	-0,298
75	Malawi	-0,279	-0,297
76	Malaysia	0,397	0,800
77	Maldives	-0,313	-0,303
78	Mali	-0,292	-0,282
79	Mauritania	-0,306	-0,306
80	Mauritius	-0,238	-0,301
81	Mexico	1,338	2,144
82	Micronesia, Fed. Sts.	-0,320	-0,314
83	Moldova	-0,279	-0,296
84	Mongolia	-0,292	-0,312
85	Montenegro	-0,286	-0,299
86	Morocco	-0,183	0,257
87	Mozambique	-0,204	-0,253
88	Myanmar	-0,272	-0,261
89	Namibia	-0,292	-0,311
90	Nepal	-0,142	-0,287
91	Nicaragua	-0,204	-0,260
92	Niger	-0,292	-0,302
93	Nigeria	0,049	0,370
94	Pakistan	0,267	0,313
95	Panama	-0,122	-0,154
96	Papua New Guinea	-0,306	-0,309
97	Paraguay	-0,292	-0,281
98	Peru	0,506	0,513
99	Philippines	0,547	0,833
100	Romania	0,021	0,148
101	Russian Federation	1,980	2,399
102	Rwanda	-0,258	-0,299
103	Samoa	-0,320	-0,314
104	São Tomé and Príncipe	-0,313	-0,313
105	Senegal	-0,204	-0,237
106	Serbia	-0,279	-0,210
107	Seychelles	-0,306	-0,313
108	Sierra Leone	-0,272	-0,307
109	Solomon Islands	-0,327	-0,314
110	Somalia	-0,217	-0,314
111	South Africa	0,281	0,596
112	South Sudan	-0,292	-0,313
113	Sri Lanka	0,172	-0,206
114	St. Lucia	-0,313	-0,311
115	St. Vincent and the Grenadines	-0,320	-0,311
116	Sudan	-0,279	-0,237
117	Suriname	-0,320	-0,313
118	Swaziland	-0,320	-0,312
119	Syrian Arab Republic	-0,286	-0,285
120	Tajikistan	-0,272	-0,288
121	Tanzania	-0,142	-0,231
122	Thailand	0,635	0,614

Закінчення табл. Б.5

1	2	3	4
123	Timor-Leste	-0,313	-0,314
124	Togo	-0,272	-0,286
125	Tonga	-0,306	-0,314
126	Tunisia	-0,265	-0,189
127	Turkey	0,888	1,780
128	Turkmenistan	-0,320	-0,310
129	Uganda	-0,136	-0,232
130	Ukraine	0,069	-0,055
131	Uruguay	-0,122	-0,206
132	Uzbekistan	-0,265	-0,244
133	Vanuatu	-0,299	-0,313
134	Venezuela, RB	-0,204	-0,010
135	Vietnam	0,247	-0,077
136	West Bank and Gaza	-0,286	-0,288
137	Yemen, Rep.	-0,258	-0,285
138	Zambia	-0,265	-0,272
139	Zimbabwe	-0,286	-0,275

Розраховано автором

Примітка:

Нормування даних проведено за формулою:

$$Z_{ij} = \frac{x_{ij} - \bar{x}_i}{\sigma_i}, \quad (\text{Б.1})$$

де x_{ij} - значення i -ої ознаки ($i = \overline{1,2}$) для j -го об'єкта сукупності ($j = \overline{1,139}$);

\bar{x}_i - середнє значення ознаки;

σ_i - стандартне відхилення i -ої ознаки ($i = \overline{1,2}$) за усіма об'єктами сукупності.

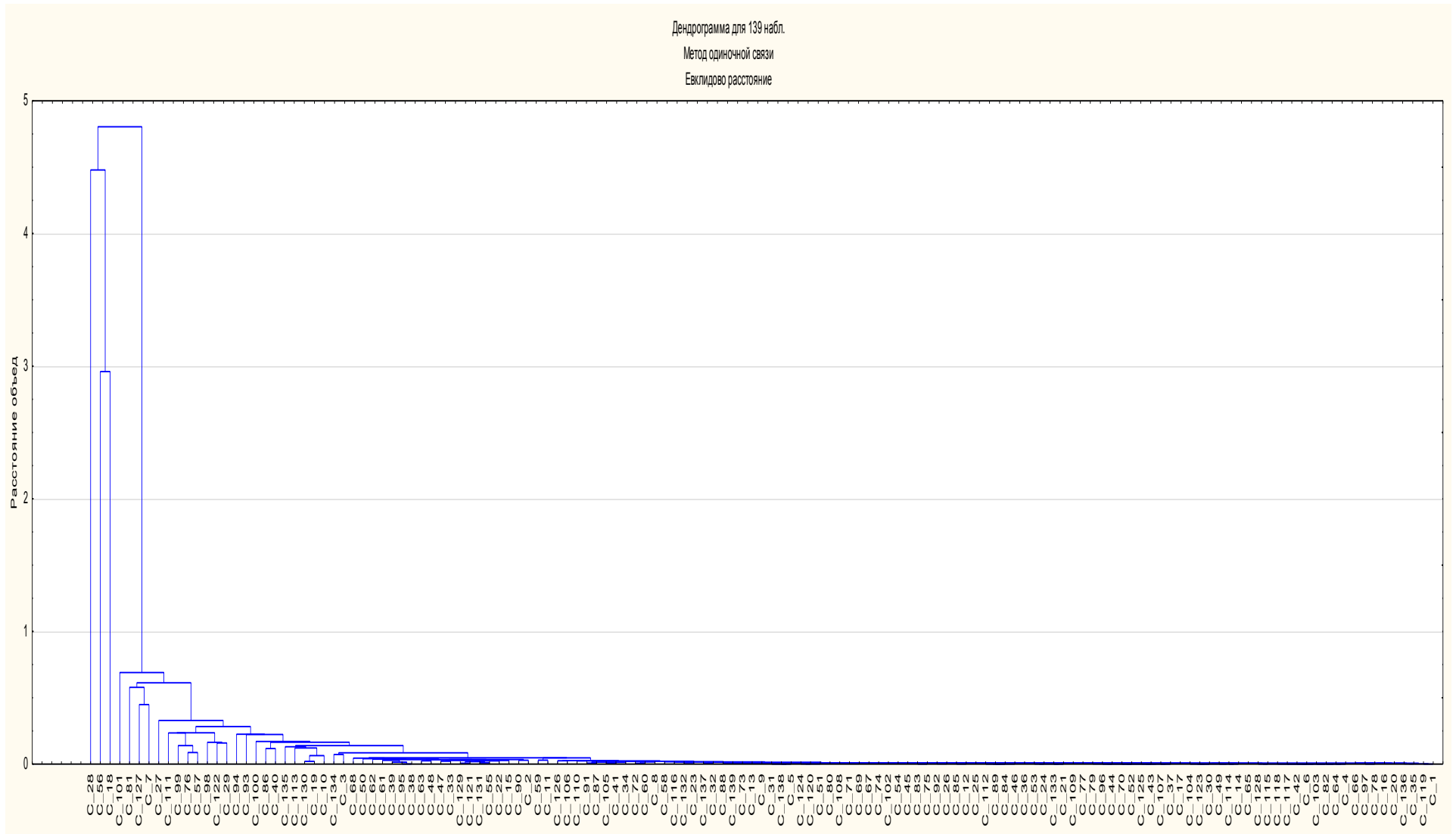


Рисунок Б.3. Дендрограмма ієрархичного агломеративного аналізу

Побудовано автором

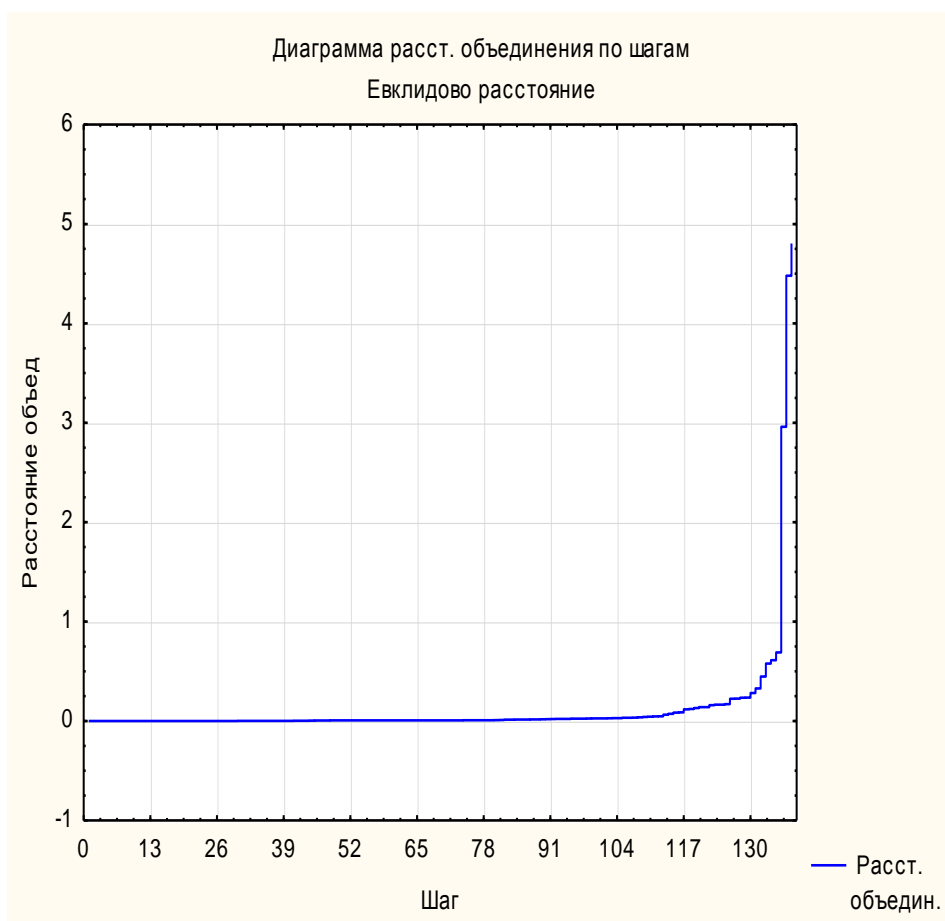


Рисунок Б.4. Графік схеми об'єднання

Побудовано автором

Таблиця Б.6

Результати кластерного аналізу методом k-середніх.

№	Країна	Проекти, що набули фінансового закриття (Projects reaching financial closure), од.		Обсяг інвестицій (Total investment), млн. дол. США		Кластер	Відстань
		факт	нормоване значення	факт	нормоване значення		
1	2	3	4	5	6	7	8
1	Afghanistan	6	-0,286	1684	-0,285	5	0,006153
2	Albania	25	-0,156	2983	-0,262	5	0,087334
3	Algeria	28	-0,136	15699	-0,036	4	0,060949
4	American Samoa	1	-0,320	0	-0,314	5	0,036275
5	Angola	9	-0,265	2457	-0,271	5	0,013621
6	Antigua and Barbuda	1	-0,320	30	-0,314	5	0,036067
7	Argentina	218	1,161	97978	1,424	2	0,384304
8	Armenia	15	-0,224	2961	-0,262	5	0,041057
9	Azerbaijan	8	-0,272	2514	-0,270	5	0,011981
10	Bangladesh	65	0,117	12261	-0,097	4	0,130573
11	Belarus	7	-0,279	9597	-0,144	5	0,100306
12	Belize	6	-0,286	793	-0,300	5	0,011833

Продовження табл. Б.6

1	2	3	4	5	6	7	8
13	Benin	7	-0,279	2314	-0,273	5	0,009010
14	Bhutan	2	-0,313	219	-0,311	5	0,030738
15	Bolivia	26	-0,149	6680	-0,196	4	0,095168
16	Bosnia and Herzegovina	4	-0,299	1947	-0,280	5	0,016300
17	Botswana	3	-0,306	630	-0,303	5	0,023894
18	Brazil	770	4,927	501802	8,589	1	2,393835
19	Bulgaria	56	0,056	13726	-0,071	4	0,087955
20	Burkina Faso	5	-0,292	1295	-0,291	5	0,011557
21	Burundi	4	-0,299	96	-0,313	5	0,024584
22	Cambodia	31	-0,115	3969	-0,244	4	0,114714
23	Cameroon	10	-0,258	3520	-0,252	5	0,027453
24	Cape Verde	4	-0,299	188	-0,311	5	0,023708
25	Central African Republic	6	-0,286	81	-0,313	5	0,020033
26	Chad	5	-0,292	821	-0,300	5	0,014657
27	Chile	180	0,902	66672	0,868	3	0,301877
28	China	1237	8,114	133544	2,055	1	2,759434
29	Colombia	163	0,786	49325	0,561	3	0,197599
30	Comoros	2	-0,313	1	-0,314	5	0,032362
31	Congo, Dem. Rep.	9	-0,265	2509	-0,270	5	0,014140
32	Congo, Rep.	11	-0,252	1775	-0,283	5	0,018184
33	Costa Rica	36	-0,081	2849	-0,264	4	0,124100
34	Cote d'Ivoire	19	-0,197	5005	-0,226	5	0,070934
35	Cuba	6	-0,286	1372	-0,290	5	0,006723
36	Djibouti	4	-0,299	576	-0,304	5	0,020322
37	Dominica	3	-0,306	111	-0,313	5	0,027789
38	Dominican Republic	30	-0,122	9136	-0,152	4	0,059058
39	Ecuador	31	-0,115	8327	-0,167	4	0,064453
40	Egypt, Arab Rep.	26	-0,149	25890	0,145	4	0,175123
41	El Salvador	17	-0,211	4644	-0,232	5	0,060541
42	Eritrea	1	-0,320	40	-0,314	5	0,035999
43	Ethiopia	3	-0,306	4	-0,314	5	0,028711
44	Fiji	3	-0,306	345	-0,308	5	0,025903
45	Gabon	12	-0,245	1043	-0,296	5	0,023933
46	Gambia, The	5	-0,292	42	-0,314	5	0,022407
47	Georgia	35	-0,088	4031	-0,243	4	0,109842
48	Ghana	23	-0,170	8171	-0,169	4	0,091955
49	Grenada	2	-0,313	130	-0,312	5	0,031383
50	Guatemala	37	-0,074	8237	-0,168	4	0,056330
51	Guinea	8	-0,272	1364	-0,290	5	0,004668
52	Guinea-Bissau	3	-0,306	176	-0,311	5	0,027247
53	Guyana, CR	4	-0,299	264	-0,310	5	0,023003
54	Haiti	10	-0,258	552	-0,305	5	0,018677
55	Honduras	29	-0,129	5664	-0,214	4	0,098425
56	India	852	5,487	338015	5,683	1	0,516140
57	Indonesia	109	0,417	67618	0,885	3	0,173875
58	Iran, Islamic Rep.	10	-0,258	4921	-0,227	5	0,043684
59	Iraq	10	-0,258	10814	-0,123	5	0,116322
60	Jamaica	14	-0,231	3820	-0,247	5	0,042802
61	Jordan	33	-0,101	10244	-0,133	4	0,039134
62	Kazakhstan	36	-0,081	12018	-0,101	4	0,012856
63	Kenya	25	-0,156	9339	-0,149	4	0,075505

Продовження табл. Б.6

1	2	3	4	5	6	7	8
64	Kiribati	1	-0,320	0	-0,314	5	0,036275
65	Korea, Dem. Rep.	1	-0,320	474	-0,306	5	0,033347
66	Kosovo	4	-0,299	1074	-0,295	5	0,017060
67	Kyrgyz Republic	9	-0,265	449	-0,307	5	0,016739
68	Lao PDR	20	-0,190	10970	-0,120	4	0,089370
69	Lebanon	8	-0,272	827	-0,300	5	0,010370
70	Lesotho	3	-0,306	185	-0,311	5	0,027173
71	Liberia	8	-0,272	659	-0,303	5	0,012370
72	Lithuania	13	-0,238	3900	-0,245	5	0,039978
73	Macedonia, FYR	6	-0,286	2499	-0,270	5	0,012778
74	Madagascar	11	-0,252	903	-0,298	5	0,020076
75	Malawi	7	-0,279	986	-0,297	5	0,007837
76	Malaysia	106	0,397	62824	0,800	3	0,132486
77	Maldives	2	-0,313	630	-0,303	5	0,028150
78	Mali	5	-0,292	1812	-0,282	5	0,011205
79	Mauritania	3	-0,306	459	-0,306	5	0,025058
80	Mauritius	13	-0,238	765	-0,301	5	0,029631
81	Mexico	244	1,338	138531	2,144	2	0,146398
82	Micronesia, Fed. Sts.	1	-0,320	0	-0,314	5	0,036275
83	Moldova	7	-0,279	1028	-0,296	5	0,007317
84	Mongolia	5	-0,292	164	-0,312	5	0,021083
85	Montenegro	6	-0,286	876	-0,299	5	0,010952
86	Morocco	21	-0,183	32234	0,257	4	0,258244
87	Mozambique	18	-0,204	3483	-0,253	5	0,056944
88	Myanmar	8	-0,272	2995	-0,261	5	0,017831
89	Namibia	5	-0,292	201	-0,311	5	0,020686
90	Nepal	27	-0,142	1522	-0,287	5	0,095255
91	Nicaragua	18	-0,204	3082	-0,260	5	0,055051
92	Niger	5	-0,292	687	-0,302	5	0,015832
93	Nigeria	55	0,049	38551	0,370	4	0,334450
94	Pakistan	87	0,267	35385	0,313	3	0,308896
95	Panama	30	-0,122	9068	-0,154	4	0,059709
96	Papua New Guinea	3	-0,306	286	-0,309	5	0,026361
97	Paraguay	5	-0,292	1860	-0,281	5	0,011361
98	Peru	122	0,506	46641	0,513	3	0,108355
99	Philippines	128	0,547	64684	0,833	3	0,119866
100	Romania	51	0,021	26038	0,148	4	0,178640
101	Russian Federation	338	1,980	152915	2,399	2	0,557065
102	Rwanda	10	-0,258	856	-0,299	5	0,016212
103	Samoa	1	-0,320	10	-0,314	5	0,036205
104	São Tomé and Príncipe	2	-0,313	57	-0,313	5	0,031930
105	Senegal	18	-0,204	4341	-0,237	5	0,062180
106	Serbia	7	-0,279	5866	-0,210	5	0,053503
107	Seychelles	3	-0,306	94	-0,313	5	0,027933
108	Sierra Leone	8	-0,272	410	-0,307	5	0,015387
109	Solomon Islands	0	-0,327	10	-0,314	5	0,040317
110	Somalia	16	-0,217	23	-0,314	5	0,046603
111	South Africa	89	0,281	51304	0,596	3	0,180434
112	South Sudan	5	-0,292	111	-0,313	5	0,021655
113	Sri Lanka	73	0,172	6132	-0,206	4	0,188127
114	St. Lucia	2	-0,313	185	-0,311	5	0,030981
115	St. Vincent and the Grenadines	1	-0,320	208	-0,311	5	0,034896

Закінчення табл. Б.6

1	2	3	4	5	6	7	8
116	Sudan	7	-0,279	4377	-0,237	5	0,034829
117	Suriname	1	-0,320	60	-0,313	5	0,035863
118	Swaziland	1	-0,320	124	-0,312	5	0,035436
119	Syrian Arab Republic	6	-0,286	1636	-0,285	5	0,006082
120	Tajikistan	8	-0,272	1482	-0,288	5	0,003888
121	Tanzania	27	-0,142	4728	-0,231	5	0,103005
122	Thailand	141	0,635	52347	0,614	3	0,085089
123	Timor-Leste	2	-0,313	0	-0,314	5	0,032370
124	Togo	8	-0,272	1580	-0,286	5	0,003592
125	Tonga	3	-0,306	38	-0,314	5	0,028414
126	Tunisia	9	-0,265	7052	-0,189	5	0,068883
127	Turkey	178	0,888	118032	1,780	2	0,339435
128	Turkmenistan	1	-0,320	267	-0,310	5	0,034531
129	Uganda	28	-0,136	4674	-0,232	5	0,107236
130	Ukraine	58	0,069	14640	-0,055	4	0,099660
131	Uruguay	30	-0,122	6099	-0,206	4	0,091424
132	Uzbekistan	9	-0,265	3985	-0,244	5	0,031048
133	Vanuatu	4	-0,299	87	-0,313	5	0,024671
134	Venezuela, RB	18	-0,204	17139	-0,010	4	0,111179
135	Vietnam	84	0,247	13388	-0,077	4	0,222281
136	West Bank and Gaza	6	-0,286	1496	-0,288	5	0,006214
137	Yemen, Rep.	10	-0,258	1644	-0,285	5	0,013241
138	Zambia	9	-0,265	2416	-0,272	5	0,013220
139	Zimbabwe	6	-0,286	2202	-0,275	5	0,009662

Розраховано автором

Таблиця Б.7

Описова статистика кластерів

Перший кластер			Другий кластер			Третій кластер			Четвертий кластер			П'ятий кластер		
середнє	станд. відх.	дисперсія	середнє	станд. відх.	дисперсія	середнє	станд. відх.	дисперсія	середнє	станд. відх.	дисперсія	середнє	станд. відх.	дисперсія
6,176	1,701	2,894	1,342	0,464	0,215	0,526	0,217	0,047	-0,068	0,118	0,014	-0,277	0,041	0,002
5,442	3,274	10,717	1,936	0,426	0,181	0,665	0,194	0,038	-0,089	0,157	0,025	-0,286	0,036	0,001

Розраховано автором

Таблиця Б.8

Характеристика репрезентанти кластерів

№	Країна	Проекти, що набули фінансового закриття (Projects reaching financial closure), од.		Обсяг інвестицій (Total investment), млн. дол. США		Кластер	Відстань
		факт	нормоване значення	факт	нормоване значення		
56	India	852	5,487	338015	5,683	1	0,516140
81	Mexico	244	1,338	138531	2,144	2	0,146398
122	Thailand	141	0,635	52347	0,614	3	0,085089
62	Kazakhstan	36	-0,081	12018	-0,101	4	0,012856
124	Togo	8	-0,272	1580	-0,286	5	0,003592

Розраховано автором

Таблиця Б.9

Динаміка укладання угод ППП та обсягів залучених інвестицій у країнах-репрезентантах протягом 1990-2017 рр.

Рік	Індія		Мексика		Таїланд		Казахстан		Того	
	Кількість угод ППП, од	Обсяг інвестицій, млн. дол. США	Кількість угод ППП, од	Обсяг інвестицій, млн. дол. США	Кількість угод ППП, од	Обсяг інвестицій, млн. дол. США	Кількість угод ППП, од	Обсяг інвестицій, млн. дол. США	Кількість угод ППП, од	Обсяг інвестицій, млн. дол. США
1990	1	2	17	52197	5	13639	-	-	-	-
1991	1	614	3	396	3	385	-	-	-	-
1992	2	13	7	2233	2	1915	-	-	-	-
1993	3	1051	8	451	9	3472	-	-	-	-
1994	6	28051	9	465	4	1492	11	84	-	-
1995	16	33471	7	1864	10	6493	1	-	-	-
1996	16	4344	12	1875	14	3278	4	1075	1	-
1997	12	10548	21	4725	13	1985	8	5549	1	-
1998	19	7012	18	7448	3	601	2	2068	-	-
1999	21	3595	12	2284	6	309	5	2162	1	155
2000	11	2003	11	3092	10	11507	1	300	1	68
2001	16	16705	4	17999	5	1245	-	-	-	-
2002	15	2323	6	5126	-	-	-	-	-	-
2003	27	1401	4	1448	3	1381	-	-	-	-
2004	20	660	9	1810	2	439	-	-	-	-
2005	22	2509	5	989	5	1748	1	23	2	667
2006	72	19943	10	1859	2	216	-	-	-	-
2007	56	19557	14	6502	-	-	3	548	-	-
2008	38	17735	5	1344	2	1374	-	-	1	196
2009	43	32009	9	1627	-	-	-	-	-	-
2010	104	49075	7	2692	6	1055	-	-	-	-
2011	120	359781	13	4204	8	1700	-	-	-	-
2012	127	30618	11	4347	19	1936	-	-	1	442
2013	49	6070	23	5768	12	616	-	-	-	-
2014	37	4579	13	5586	6	4344	-	-	-	-
2015	37	4152	10	4758	13	1678	-	-	-	-
2016	32	4310	13	4009	3	436	-	-	-	-
2017	44	4845	20	8567	6	4566	1	75	-	-

Побудовано за даними [330]

Таблиця Б.10

Кількість проектів ППП, що реалізуються в Україні (за сферами)

Сфера	Станом на 01.01. 2016	Станом на 01.01. 2017	Станом на 01.01. 2018
1	2	3	4
Пошук, розвідка родовищ корисних копалин та їх видобування	1	1	1
Виробництво, транспортування і постачання тепла	-	6	10
Будівництво та/або експлуатація автострад, доріг, залізниць, злітно-посадкових смуг на аеродромах, мостів, шляхових естакад, тунелів і метрополітенів, морських і річкових портів та їх інфраструктури	16	16	7
Машинобудування	-	-	-
Збір, очищення та розподілення води	30	37	39
Охорона здоров'я	-	-	-
Туризм, відпочинок, рекреація, культура та спорт	1	1	-
Забезпечення функціонування зрошувальних і осушувальних систем	-	-	-
Поводження з відходами, крім збирання та перевезення	112	112	116
Виробництво, розподілення та постачання електричної енергії	5	5	2
Управління нерухомістю	2	2	2
Надання соціальних послуг, управління соціальною установою, закладом	-	-	-
Виробництво та впровадження енергозберігаючих технологій, будівництво та капітальний ремонт житлових будинків, повністю чи частково зруйнованих внаслідок бойових дій на території проведення антитерористичної операції	-	-	-
Встановлення модульних будинків та будівництво тимчасового житла для внутрішньо переміщених осіб	-	-	-
Надання освітніх послуг та послуг у сфері охорони здоров'я	-	-	-
Управління пам'ятками архітектури та культурної спадщини	-	-	-
Інші	4	6	3
Всього	171	186	182

Складено автором за [88; 90; 89]

Додаток В

Таблиця В.1

Підходи до виокремлення форм ППП

Автор	Джерело	Форми ППП
1	2	3
С. В. Тринчук	[276]	- контрактні відносини, які у свою чергу поділяють на проекти по напрямках (обслуговування; на управління, в тому числі акціями підприємств; на надання суспільних послуг і виконання робіт; на будівництво; на виконання замовлення(постачання продукції для державних потреб); - оренда; - лізинг; - концесія; - угоди про розподіл продукції; - спільні підприємства.
О. М. Головінов	[56]	- контракти і підряди на здійснення певних суспільно необхідних видів діяльності; - орендні відносини (лізингові); - концесійні угоди ; - угоди про розподіл продукції; - спільні підприємства; - інші.
В. Ф. Колесниченко	[139]	- контракт; - аренда; - концессия; - соглашение о разделе продукции; - совместное предприятие.
О. М. Левковець	[153]	- контракти; - оренда та лізинг; - концесія; - угоди про розподіл продукції; - змішані приватно-державні підприємства і спільна діяльність.
Л. В. Пельтек	[204]	- державний контракт; - договір оренди; - договір концесії; - угода про розподіл продукції; - державно-приватні підприємства.
О. І. Амоша, Д. Ю. Череватський, І. П. Петрова	[5]	- контракт на управління; - оренда; - концесія; - спільне підприємство.

Продовження табл. В.1

1	2	3
Д. Ю. Наумов	[187]	<ul style="list-style-type: none"> - контракт на обслуговування державних об'єктів; - контракт на управління державними об'єктами; - оренда державних об'єктів (майна); - концесія.
Н. В. Безбах, В. В. Брагинський	[18]	<ul style="list-style-type: none"> - контракти на надання послуг; - оренда; - фінансовий лізинг; - концесії; - угоди про розподіл продукції; - спільні підприємства (державно-приватні).
Представництво ООН в Україні	[100]	<ul style="list-style-type: none"> - контракти на послуги (державні контракти); - контракти на управління (O&M, OM&M); - лізингові угоди (BLT, BLTM, LROT); - концесії; - змішані типи контрактів (BOT, DBOT, ROT, BOOT, DBFO, DCMF, DBFOM, BOO); - спільна діяльність держави та бізнесу.
В. Г. Варнавський	[36]	<ul style="list-style-type: none"> - контракты, которые государство предоставляет частным компаниям: на выполнение работ и оказание общественных услуг, на управление, на поставку продукции для государственных нужд, контракты технической помощи и т. д.; - арендные (лизинговые) отношения; - концессия; - соглашения о разделе продукции; - государственно-частные предприятия.
Е. С. Мадіярова	[161]	<ul style="list-style-type: none"> - государственные контракты; - контракты на обслуживание; - аренда; - концессии; - различные виды концессионно-франчайзинговых форм; - соглашения о разделе продукции; - совместные предприятия; - создание и функционирование особых экономических зон, научно-производственных и технико-внедренческих зон; - венчурные фонды; - технопарки; - контракты на оказание технической помощи; - паевые инвестиционные фонды.

Продовження табл. В.1

1	2	3
Н. О. Толстоброва, Л. В. Кожемякін	[274]	<ul style="list-style-type: none"> - краткосрочные контракты (контракты на выполнение работ и оказание общественных услуг, контракты на управление, контракты на поставку продукции для государственных нужд, контракты технической помощи, которые государство предоставляет частным компаниям); - аренда (лизинг, хай ринг, рейтинг); - концессия; - соглашения о разделе продукции; - акционирование и создание совместных предприятий.
О. О. Ляхович	[159]	<ul style="list-style-type: none"> - договірна; - інституційна.
Європейська комісія	[217]	<ul style="list-style-type: none"> - договірна; - інституційна.
О. М. Вінник	[45]	<ul style="list-style-type: none"> - договірна; - інституційна (чи корпоративна).
О. Маслюківська	[326]	<ul style="list-style-type: none"> - договірна; - інституційна.
А. І. Кредісов, А. О. Білоус	[147]	<ul style="list-style-type: none"> - договірні форми (концесійні угоди, договори щодо виконання певного обсягу робіт (з поставки продукції, управління, технічної допомоги тощо)); - інституційні форми (будь-які спільні підприємства між державними органами і приватними учасниками).
Н. Гражевська, А. Мостепанюк	[60]	<ul style="list-style-type: none"> - традиційна; - інвестиційна; - науково-освітня.
Ю. В. Іванова	[117]	<ul style="list-style-type: none"> - передача в частное (доверительное) управление государственного имущества с распределением доходов; - совместное инвестирование средств в осуществление проектов с договорным распределением получаемых доходов.
Національна рада США	[327]	<ul style="list-style-type: none"> - звільнений від оподаткування лізинг; - проект під ключ.
І. В. Запатріна, Т. Б. Лебеда	[114]	<ul style="list-style-type: none"> - BOT (Build, Operate, Transfer) - будівництво експлуатація/управління передача; - BOOT (Build, Own, Operate, Transfer) - будівництво володіння експлуатація/управління передача; - BTO (Build, Transfer, Operate) -будівництво передача експлуатація/управління; - BOO (Build, Own, Operate) будівництво володіння експлуатація/управління; - BOMT (Build, Operate, Maintain, Transfer) - будівництво експлуатація/управління обслуговування передача;

Закінчення табл. В.1

1	2	3
		- DBOOT (Design, Build, Own, Operate, Transfer) - проектування будівництво володіння експлуатація/управління передача; - DBFO (Design, Build, Finance, Operate) - проектування будівництво - фінансування експлуатація/управління.
Д. Ю. Наумов	[187]	- BOT (англ. Build — Operate — Transfer); - BOOT (англ. Build — Own — Operate -Transfer); - BOO (англ. Build — Own — Operate); - BOMT (англ. Build, Operate, Maintain, Transfer); - BBO (англ. Buy — Build — Operate); - BTO (англ. Build — Transfer — Operate); - BLT (англ. Build — Lease - Transfer); - BLTM (англ. Build — Lease — Transfer — Maintain); - DBOOT (англ. Design, Build, Own, Operate, Transfer); - LRO (англ. Lease — RehabilitateOperate).

Складено автором

Таблиця В.2

Основні підходи до класифікації моделей ППП

Автор	Джерело	Класифікаційна ознака	Види моделей
1	2	3	4
С. Підгаець	[209]	юридична ознака	за типом контракту, укладеного між державним та приватним секторами
Світовий банк	[330]	за ступенем участі приватного сектору	- контракти на управління та лізингу (Management and Lease Contracts); - концесії (Concessions), базові форми концесії: відновлення, експлуатація/ управління, передача (rehabilitate, operate, transfer ROT); відновлення, лізинг/оренда, передача (rehabilitate, lease or rent, transfer RLТ); будівництво, відновлення, експлуатація/управління, передача (build, rehabilitate, operate, transfer BROТ); - «проекти зеленого поля»

Продовження табл. В.2

1	2	3	4
			(Greenfield Projects): будівництво, лізинг, передача (build, lease, transfer BLT); будівництво, лізинг, передача (build, lease, transfer BLT); будівництво, експлуатація/управління, передача (build, operate, transfer BOT); будівництво, володіння, експлуатація/управління (build, own, operate BOO); комерційний проект (merchant); оренда (rental); - продаж активів (Divestitures): повний (Full) - уряд передає 100 % капіталу об'єкту приватному партнеру; частковий (Partial) - уряд частково передає об'єкт державної власності в розпорядження приватного сектору
О. В. Длугопольський, А. Ю. Жуковська	[87]	особливі форми власності, фінансування й управління, строки реалізації проектів	- модель оператора; - модель кооперації (5-10 років); - модель концесії (20-30 років); - модель договору (3-5 років); - модель лізингу (8-15 років).
С. М. Фролов, О. О. Білопільська	[283]	цілі ДПП	- організаційні моделі: залучення третіх організацій, використання можливостей передачі об'єктів під зовнішнє управління; концесії; - моделі фінансування: комерційний найм; оренда; усі види лізингу; попереднє та інтегроване проектне фінансування ; - моделі кооперації: контракти; оренда; концесія; спільні підприємства .
І. В. Запатріна, Т. Б. Лебеда	[114]	залежно від вирішуваних в межах ДПП задач	- організаційні моделі: залучення третіх організацій; переуступки окремих функцій і контрактних зобов'язань; передачі об'єктів в

Закінчення табл. В.2

1	2	3	4
			управління; - моделі фінансування: оренда; лізинг; комерційний найм; інтегроване проектне фінансування; - моделі кооперації.
А. В. Мостепанюк	[184]	рівень ризику та частка участі приватного сектора	- дизайн і будівництво; - контракт на технічне обслуговування; - будівництво та фінансування; - проектування-будівництво-фінансування-володіння; - проектування-будівництво-фінансування-володіння-передача; - концесія; - приватизація.
Л. В. Пельтек	[204]	за ступенем взаємозалежності партнерів у ході взаємодії	- контракт на виконання поставань товарів, робіт і послуг для державних потреб; - модель «оператор»; - модель «кооперація».
О. В. Пильтяй	[208]	за масштабом залученості державного і приватного секторів та ступеня розподілу ризиків	

Складено автором

Додаток Д

Таблиця Д.1

Визначення у науковій літературі економічних інтересів України

Автор	Джерело	Рік	Формулювання національних економічних інтересів
1	2	3	4
О. І. Барановський	[15, с. 20]	1999	<p><i>Основні інтереси України в сфері економічних відносин:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - підвищення ефективності фінансової системи на основі підтримання державних витрат у відповідності з наявними ресурсами і бюджетними асигнуваннями за дотримання таких пріоритетів, як цільове інвестування в сферу наукоємного і високотехнологічного виробництва, посилення стримування інфляційних процесів, протидія «втечі» українського капіталу за кордон, стимулювання іноземних довгострокових капітальних вкладень у виробничу сферу; - створення правової основи, що забезпечує ефективне формування та функціонування фінансово-кредитної системи, а також правоохоронного механізму її захисту від кримінальних процесів і зазіхань.
О. І. Барановський	[14, с. 298]	2014	<p><i>Основні інтереси України в сфері економічних відносин:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - підвищення ефективності фінансової системи; - створення правової основи, що забезпечує ефективне формування та функціонування фінансово-кредитної системи, а також правоохоронного механізму її захисту від кримінальних процесів і зазіхань.
В. І. Мунтіян	[186, с. 23]	1999	<p><i>Головний інтерес України</i> – посісти таке місце у світовому розподілі праці, міжнародної торгівлі та фінансах, яке б відповідало її природним, трудовим та інтелектуальним ресурсам, сприяло б реалізації потенціалу великої європейської держави.</p> <p><i>Найважливіші національні економічні інтереси:</i></p> <p>1. Створення самодостатньої, конкурентоспроможної, потужної національної економіки складного типу.</p>

1	2	3	4
			<p>2. Забезпечення незалежності й свободи вибору шляхів розвитку країни, збереження її територіальної цілісності, умов побудови демократичної, правової держави.</p> <p>3. Створення надійної системи економічної безпеки України, налагодження її самостійного, прогресивного соціально-економічного розвитку.</p> <p>4. Здійснення прогресивних економічних перетворень на базі власної моделі реформ.</p> <p>5. Створення системи ефективного управління різними сферами суспільного життя, визначення місця і функцій державного управління в системі життєзабезпечення країни.</p> <p>6. Здійснення широкого комплексу інституційних змін з метою динамічного розвитку національної економіки.</p> <p>7. Здійснення ефективної реформи податкової системи, посилення стимулюючого впливу податків на розвиток виробництва.</p> <p>8. Досягнення фінансової стабільності, подолання кризи платежів.</p> <p>9. Здійснення структурної перебудови економіки; надання пріоритету тим галузям, розвиток яких забезпечуватиме швидку окупність витрат та прибутковість, насамперед у сільському господарстві.</p> <p>10. Забезпечення ефективного розвитку національної промисловості.</p> <p>11. Здійснення державою протекціоністських заходів, спрямованих на підтримку як вітчизняного товаровиробника, так і вітчизняного споживача.</p> <p>12. Істотне зменшення енергомісткості й матеріаломісткості ВВП.</p> <p>13. Здійснення кардинальної модернізації виробництва.</p> <p>14. Створення замкнених циклів виробництва стратегічно важливої продукції, зокрема, військової техніки та озброєння.</p> <p>15. Створення потужного воєнно-промислового комплексу, зокрема, ракетно-космічної галузі та власної єдиної і надійно захищеної інформаційної системи.</p> <p>16. Збереження та розвиток інтелектуального та науково-технічного потенціалів України.</p>

1	2	3	4
			<p>17. Створення достатніх запасів державних золотовалютних резервів.</p> <p>18. Здійснення політики енерго- і ресурсозбереження.</p> <p>19. Пошук і освоєння родовищ нафти, газу, вугілля, золота, алмазів тощо.</p> <p>20. Забезпечення альтернативних джерел надходження нафти і газу.</p> <p>21. Проведення земельної реформи, надання соціальної допомоги селу.</p> <p>22. Здійснення реформи агропромислового комплексу, відродження села.</p> <p>23. Залучення внутрішніх інвестиційних ресурсів до розвитку національної економіки.</p> <p>24. Зростання добробуту українських громадян.</p> <p>25. Вирішення державою соціальних проблем (житлове забезпечення, безробіття, бідність, злочинність тощо).</p> <p>26. Забезпечення населення продовольчими товарами необхідної якості та калорійності, поліпшення структури споживання.</p> <p>27. Забезпечення сприятливої демографічної ситуації, відтворення природного приросту населення: до 2010 року вийти на рівень 1990 року.</p> <p>28. Забезпечення умов для досягнення рівня середньої тривалості життя населення 1990 року, який становить 72,5 року.</p> <p>29. Розвиток внутрішнього ринку та внутрішнього попиту.</p> <p>30. Проведення рішучої боротьби з "тіньовою" економікою.</p> <p>31. Створення соціально-однорідного середовища в усіх регіонах держави, усунення дисбалансу в їхньому соціально-економічному розвитку.</p> <p>32. Забезпечення зайнятості населення, проведення всеохоплюючої інвентаризації трудових ресурсів.</p> <p>33. Створення рівних соціальних і економічних можливостей для всіх громадян України.</p> <p>34. Здобуття Україною гідного місця у світовому розподілі праці та міжнародній торгівлі, інтеграція у світове господарство.</p>

1	2	3	4
			<p>35. Побудова економічних відносин з іншими країнами на засадах рівноправності та взаємовигідності.</p> <p>36. Забезпечення конкурентоспроможності вітчизняної продукції.</p> <p>37. Вдосконалення товарної структури експорту та імпорту.</p> <p>38. Забезпечення географічної збалансованості експорту та імпорту.</p> <p>39. Нарощування експортного потенціалу, забезпечення позитивного сальдо зовнішньоторговельної діяльності.</p> <p>40. Підтримка вітчизняних експортерів, сприяння виробникам імпортозамінної продукції, особливо критичного імпорту.</p> <p>41. Захист національного ринку від несприятливої дії світової кон'юнктури та іноземної конкуренції.</p> <p>42. Ефективне використання Україною свого вигідного географічного положення для здійснення міжнародного транзиту.</p>
В. Т. Шлимко	[55, с. 433]	2001	<p><i>Пріоритетні національні економічні інтереси:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - створення самодостатньої, конкурентоспроможної, соціально орієнтованої, потужної національної економіки; - здійснення прогресивних економічних перетворень на базі власної моделі реформ; - зростання добробуту українських громадян; - вирішення державою соціальних питань (безробіття, бідність, злочинність, житлове забезпечення).
В. А. Предборський	[218, с. 18]	2005	<p><i>Пріоритетні національні інтереси, на засадах яких повинен будуватися та розвиватися ринок:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - формування єдиного ринкового та інформаційного простору; - інвестиційна привабливість; - здійснення структурної перебудови економіки; - створення достатніх запасів державних золотовалютних резервів;

1	2	3	4
			<ul style="list-style-type: none"> - подолання інфляції; - захист національного ринку від несприятливої дії світової кон'юнктури та іноземної конкуренції; - прискорення відтворювального процесу; - покриття дефіциту бюджету; - збереження накопичень громадян; - стабілізація курсу національної валюти; - реалізація регіональних соціально-економічних програм; - пожвавлення підприємницької активності; - підвищення зайнятості населення; - доступ на міжнародні ринки капіталу; - зміцнення міжнародного авторитету фінансової системи держави та її окремих інститутів; - раціоналізація ринку; - прогнозованість соціально-економічного розвитку.
М. М. Єрмошенко, К. С. Горячева	[101, с. 32]	2010	<p><i>Національні економічні інтереси 1-го рівня:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - об'єктивна необхідність задоволення всією сукупністю ресурсів зростаючих матеріальних і духовних потреб людей; - оптимальне забезпечення потреб економіки в різного роду ресурсах, необхідних для її ефективного функціонування; - задоволення потреб економіки в ефективно діючому економічному механізмі, заснованому на засадах інноваційно спрямованої ринкової економіки; - забезпечення відповідності потреб економічної системи в ефективній структурі державного управління і регулювання; - збалансованість між національними і регіональними інтересами в економічній сфері; - збалансованість між національними економічними інтересами і економічними інтересами первинних ланок господарства;

1	2	3	4
			<ul style="list-style-type: none"> - збалансованість між національними інтересами в економічній сфері і міжнародними економічними інтересами та економічними інтересами інших країн. <p><i>Національні економічні інтереси 2-го рівня:</i></p> <p>Перша група - пов'язані із реформуванням економічної сфери і створенням її інфраструктури, яка б задовольняла потребам інноваційно спрямованої ринкової економіки:</p> <ul style="list-style-type: none"> - створення умов для активізації інноваційного розвитку економічних суб'єктів та розвитку вітчизняних науково-технічного та інноваційного потенціалів і підвищення конкурентоспроможності національної економіки; - запровадження економічного механізму збереження і відтворення природних, трудових, інтелектуальних, енергетичних ресурсів і основних фондів країни на інноваційних засадах, а також економічного стимулювання найефективнішого їх використання; - удосконалення бюджетної системи на основі розробки і прийняття нового Бюджетного кодексу, що надавало би можливість систематично виконувати бюджетні призначення і ліквідувати нецільове використання бюджетних коштів; - суттєве вдосконалення податкової системи на основі розробки і прийняття Податкового кодексу, який би, з одного боку, вирішував проблему наповнення дохідної частини бюджету, а з іншого, заохочував підприємства в ефективній роботі на інноваційних засадах; - вдосконалення і розвиток грошово-кредитної системи з метою забезпечення грошовою масою і кредитами потреб економіки і населення; - реформування системи залучення вітчизняних і іноземних інвестицій у національну економіку з метою забезпечення самовідтворення національної економіки і економічного зростання країни на інноваційній основі;

1	2	3	4
			<ul style="list-style-type: none"> - прискорення розвитку національної банківської системи на чолі з незалежним Національним банком України, що дозволило би мати потужний банківський сектор, спроможний забезпечувати достатнє фінансування національної економіки, громадян і суспільства; - створення повноцінного фондового сектору, спроможного забезпечувати перебудову національної економіки, залучення збережень населення і підприємств в її розвиток, а також надійний захист майна громадян і економічних суб'єктів; - реформування системи оплати праці; - розвиток і становлення потужного ринку страхових послуг, який би ефективно захищав майнові і соціальні інтереси населення, фінансові інтереси банків, інвесторів, підприємств і організацій; - реформування пенсійної системи, медичного і соціального забезпечення. <p>Друга група - пов'язані із вирішенням найгостріших проблем сьогодення в економіці країни:</p> <ul style="list-style-type: none"> - забезпечення збалансованості структури зовнішньої торгівлі, що передбачатиме як задоволення потреб внутрішнього ринку і захист вітчизняних товаровиробників з використанням прийнятих у міжнародній практиці засобів, так і розвиток експортного потенціалу; - відтворення якості основного капіталу; - наявність міцних і конкурентоспроможних транснаціональних корпорацій, створених за участю вітчизняних підприємств; - подолання кредитної кризи і забезпечення економічної і фінансової стабілізації в країні; - легалізація тіньової економіки в офіційну, повернення тіньових капіталів з-за кордону і забезпечення їх вкладення в розвиток національної економіки; - ліквідація заборгованості із заробітної плати, пенсій, інших соціальних виплат;

1	2	3	4
			<ul style="list-style-type: none"> - забезпечення стабільності національної грошової одиниці і її конвертованості, утворення достатнього золотовалютного запасу країни; - поступове зниження інфляції і доведення її до 5% на рік; - досягнення і підтримання позитивного зовнішньоторговельного сальдо і сальдо платіжного балансу.
Є. Б. Ніколаєв	[191]	2011	<i>Ключові національні інтереси країни в економічній сфері</i> <ul style="list-style-type: none"> - розвиток економіки; - поліпшення добробуту населення.
О. М. Мартин	[168]	2013	<i>Стратегічними економічними національними інтереси України:</i> <ul style="list-style-type: none"> - довгострокове стає економічне зростання; - високі темпи зростання ВВП; - підвищення конкурентоспроможності економіки; - зростання добробуту та якості життя громадян; - розвиток демократичного суспільства, який базується на багатовіковій культурі і традиціях.

Складено автором

Таблиця Д.2

Класифікації інтересів, які набули найбільшого поширення у наукових дослідженнях економічного спрямування

Автор	Джерело	Класифікаційна ознака	Класифікаційні види
1	2	3	4
<i>Класифікація інтересів</i>			
В. П. Горбулін, А. Б. Качинський	[58, с. 34]	ступінь загальності	індивідуальні (особисті)
			групові
			корпоративні
			суспільні (загальні)
			національні
		загальнолюдські	
		суб'єкти (носії інтересів)	особистості
			суспільства
			регіону
			держави
			коаліції держав
		світової спільноти	
		ступінь соціальної значущості	життєво важливі
			важливі
			мало важливі
		сфери життєдіяльності	економічної
			зовнішньополітичної
			воєнної
			соціальної
			інформаційної
			екологічної
		тощо	
		тривалість дії	постійні
			довготривалі
короткотривалі			
характер спрямованості	економічної		
	зовнішньополітичної		
	воєнної		
	соціальної		
	інформаційної		
	екологічної		
тощо			

Продовження табл. Д.2

1	2	3	4
		характер взаємодії	такі, що збігаються такі, що не збігаються, паралельні, конфронтаційні
<i>Класифікація національних інтересів</i>			
Г. П. Ситник	[255, с. 78]	характер	коаліційні
			національні
		взаємність	однобічні
			взаємні
		ступінь черговості	першочергові
			інші
		масштаб	глобальні
			регіональні
			локальні
		ступінь важливості	фундаментальні
			життєво важливі
			інтереси виживання
			важливі
			істотні
			другорядні
		термін дії	тощо
			постійні
			довгострокові
середньострокові			
види політики	поточні		
	зовнішні		
сфери прояву	внутрішні		
	воєнно-політичні		
	економічні		
	соціальні		
			тощо
<i>Класифікація національних економічних інтересів</i>			
В. І. Мунтіян	[186, с. 22]	ступінь важливості	життєво важливі
			стратегічні
			тактичні
		тривалість дії	довготермінові
			середньотермінові
			короткотермінові
		характер зіткнення	паралельні
			конфронтаційні
			розбіжні
спільні			

Продовження табл. Д.2

1	2	3	4
		місце дії	внутрішні зовнішні
		ступінь реалізації	не реалізовані частково реалізовані реалізовані
		сфери розповсюдження	виробничі фінансові експортно-імпортні технологічні інституційні воєнно-економічні соціально-економічні демографо-економічні еколого-економічні та ін.
В. А. Предборський	[218, с. 19]	ступінь важливості	життєво важливі стратегічні тактичні
		тривалість дії	довготермінові середьотермінові короткотермінові
		характер зіткнення	паралельні конфронтаційні розбіжні спільні
		місце дії	внутрішні зовнішні ступінь реалізації не реалізовані частково реалізовані реалізовані
		сфери розповсюдження	виробничі фінансові експортно-імпортні технологічні соціально-економічні військові та ін.

Продовження табл. Д.2

1	2	3	4
<i>Класифікація національних інтересів у фінансовій сфері</i>			
О. І. Барановський	[15, с. 15]		короткострокові
			середньострокові
			довгострокові
			тимчасові
			постійні
			життєво важливі
	другорядні		
<i>Класифікація економічних інтересів підприємства</i>			
Г. В. Козаченко, В. П. Пономарьов, О. М. Ляшенко	[133, с. 96]	вид	економічні
			соціальні
			екологічні
		природа	політичні
			природні
		ступінь значимості	примусові
			глобальні
			пріоритетні
		розподіл у часі	другорядні
			поточні
		локалізація	стратегічні
			галузеві
регіональні			
	функціональні		
О. М. Ляшенко	[160, с. 192]	природа виникнення	природні
			штучні (вимушені)
		об'єкт	майнові
			немайнові
			фінансові
			інвестиційні
			інтелектуальні
		суб'єкт	інформаційні тощо
			особисті
			групові
		персоніфікація	колективні
			інтереси власників
менеджерів			
характер	персоналу		
	унікальні		
	інноваційні		

Продовження табл. Д.2

1	2	3	4
			адаптаційні
			традиційні
			рутинні
		цілеспрямованість	багатоцільові
			одно цільові
		рівень структуризації	структуровані
			слабко структуровані
			неструктуровані
		управлінська ієрархія	стратегічні
			поточні
			оперативні
		значущість	першочергові
			другорядні
		змінюваність	постійні
			змінні
		локалізація у структурі зовнішнього середовища	мегарівневі
			макрорівневі
			мезорівневі
			мікрорівневі
		форма існування у часі	безперервні
			проектні (тимчасові)
			періодично повторювані
			неповторні (одноразові)
		форма існування у просторі	комплексні
			точечні
		часовий горизонт	довгострокові
			короткострокові
		ступінь усвідомлення	дійсні
			помилкові
		можливість вимірювання	вимірювані
важко вимірювані			
невимірні			
спосіб вимірювання	визначені		
	імовірнісні		
	невизначені		

Продовження табл. Д.2

1	2	3	4
		можливість взаємоузгодження	узгоджувані важко узгоджувані не узгоджувані
		спосіб взаємоузгодження	стандарті нестандартні (такі, що потребують творчих рішень)
		альтернативність при узгодженні	безальтернативні (інваріантні) альтернативні (варіантні)
<i>Класифікація фінансових інтересів підприємства</i>			
І. О. Бланк	[24, с. 28]	рівень фінансової діяльності	фінансові інтереси підприємства в цілому фінансові інтереси окремих структурних підрозділів («центрів відповідальності») підприємства фінансові інтереси здійснення окремих господарських операцій
		функціональний вид фінансової діяльності	у сфері інвестиційної діяльності підприємства у сфері кредитної діяльності підприємства у сфері емісійної діяльності підприємства у сфері інноваційної діяльності підприємства у сфері поточних видів фінансової діяльності підприємства
		рівень значимості	головний фінансовий інтерес пріоритетні фінансові інтереси другорядні фінансові інтереси

Закінчення табл. Д.2

1	2	3	4
		відношення до підприємства	внутрішні
			зовнішні
		часовий період	поточні (тактичні)
			довгострокові (стратегічні)

Складено автором

Додаток Е

Таблиця Е.1

Сегментація факторів середовища ППП

Група факторів	Фактор
1	2
Зовнішнє середовище непрямого впливу	
Міжнародні	Діяльність міжнародних та наддержавних утворень (ООН, ЄС, СОТ та ін.)
	Тенденції розвитку світової економіки
	Стан міжнародних фінансових ринків
	Економічні і політичні умови в інших країнах
	Діяльність ТНК
	Діяльність міжнародних фінансових інституцій
	Міжнародне право
Соціально-культурні	Демографічні: народжуваність, смертність, інтенсивність міграції/еміграції, середня тривалість життя, стиль життя, освітні стандарти
	Норми
	Традиції
	Цінності
	Відношення до праці
	Очікування у суспільстві
	Відношення до уряду
	Соціальна відповідальність
Інноваційно-технологічні	Нові технології
	Нові матеріали
	Потреба у традиційному обладнанні і матеріалах
Економічні	Економічна стабільність
	Стадія розвитку економічного циклу
	Інфляція або дефляція
	Валютний курс
	База і ставки оподаткування, податкові пільги
	Купівельна спроможність населення
	Структура і динаміка споживання
	Доступність кредиту
	Стан ринку цінних паперів
	Процентні ставки
	Фінансова спроможність підприємств реального сектору економіки
	Рівень продуктивності основного капіталу і праці в галузі
	Конкуренція в галузі

Продовження табл. Е.1

1	2
	Стан системи державних фінансів
	Кредитний рейтинг країни
Політичні	Політичний процес
	Політичне функціонування (лобі, опозиція тощо)
	Відносини уряду з іншими країнами
	Вимоги місцевих влад
	Корупція
Юридичні	Стан дозвільної системи
	Податкове законодавство
	Бюджетне право та фіскальні правила
	Патентне законодавство
	Сертифікація та стандартизація продукції
	Законодавство про охорону природного середовища
	Складність, рухливість та невизначеність законодавства
	Політика регіонального розвитку
	Антимонopolна політика
	Грошово-кредитна політика
	Законодавче регулювання права власності
	Політика у зовнішньоекономічній сфері
	Інститути внутрішнього ринку
	Ефективність судової і правоохоронної системи
	Законодавство про землю
	Інвестиційна політика
	Політика у сфері ППП
	Цінова та тарифна політика
	Політика в інноваційній сфері
Фактори охорони навколишнього середовища	Природно-кліматичні
	Природно-ресурсні
	Природоохоронні
Зовнішнє середовище прямого впливу	
Ринок робочої сили	Наявність кваліфікованої робочої сили
Споживачі	Зміни уподобань споживачів
	Ринкова влада споживачів
	Дохід споживачів
	Стиль життя
	Відношення до якості товарів і послуг
	Стан споживчого попиту

Продовження табл. Е.1

1	2
Постачальники	Постачальники матеріальних ресурсів
	Постачальники фінансових ресурсів
	Постачальники енергії та комунальних послуг
	Постачальники інформації
	Інші постачальники (спеціалізовані фірми і установи (бухгалтерські, аудиторські тощо), транспортні агенції, страхові компанії, засоби зв'язку і передання інформації, кадрові агенції)
Конкуренти	Характер діяльності конкурентів
	Конкурентні спроможності постачальників
	Конкурентні спроможності споживачів
	Конкуренти-товарозамінники
Контактні аудиторії	Суб'єкти фінансової сфери (банківські установи, брокерські компанії, інвестиційні компанії, фондові біржа, акціонери, кредитори та дебітори, фінансові радники та консультанти, платіжні системи)
	Суб'єкти державного сектору (працівники фіскальної служби, служби статистики, реєстраційної служби та санітарно-епідеміологічного контролю)
	Засоби масової інформації (преса, Інтернет, радіо, телебачення тощо)
	Громадські організації (неурядові організації, споживчі організації, організації захисту навколишнього середовища, представники інтересів національних меншин тощо)
	Місцева громадськість(місцеві ради ветеранів, мешканці районів, прилеглих до місця розташування підприємства; організації, розташовані поряд із підприємством)
	Внутрішні контактні аудиторії
	Внутрішнє середовище
Фінансові	Рівень рентабельності
	Дивідендна політика
	Дохідність проекту ППП
	Наявність інвестиційної політики
	Фінансовий стан партнера
Виробничі	Структура виробленої продукції (робіт, послуг), її частка в загальному платоспроможному попиті
	Структура та стан основних засобів
	Використання оборотних засобів
	Структура собівартості

Закінчення табл. Е.1

1	2
	Система контролю якості
	Рівень інноваційної діяльності
	Наявність НІОКР
	Ступінь диверсифікації закупівель
	Ритмічність поставок
	Якість поставленої сировини та матеріалів
	Політика ресурсозбереження
	Впровадження нових технологій
	Впровадження природоохоронних заходів
Кадрові	Компетентність та якість персоналу
	Рівень вмотивованості персоналу
	Корпоративна культура
Маркетингові	Асортимент продукції
	Ступінь диверсифікації споживачів
	Портфель замовлень на виробництво
	Політика розрахунків з покупцями
	Маркетингова політика
Організаційні	Стан забезпечення ефективного перебігу процесів, що забезпечують діяльність суб'єктів господарювання
	Організаційна структура управління
	Наявність протиріч між партнерами

Авторська розробка

Додаток Ж

Таблиця Ж.1

Визначення основних понять методології оцінювання економічної безпеки

Поняття	Визначення поняття
Індекс	відносний показник, що виражає відношення рівня даного явища до його рівня в минулий період або до рівня аналогічного явища, прийнятого як база.
Індикатор	показник, що відображає хід процесу або стан об'єкта спостережень, його якісні і кількісні характеристики. Відхилення індикаторів від граничних (порогових) значень призводить до порушення нормального перебігу відтворювальних процесів, виникнення або посилення негативних тенденцій суспільного розвитку. Індикатори економічної безпеки не тільки дають можливість кількісно визначити параметри необхідного розвитку економічної системи, а й сформулювати якісні вимоги, які є, по суті, цілями економічної безпеки. З метою забезпечення єдиної інформаційної спрямованості індикатори поділяються на стимулятори і дестимулятори. Зв'язок між інтегральним індексом і індикатором-стимулятором прямий, між інтегральним індексом і індикатором-дестимулятором – зворотний. Дестимулятори перетворюються на стимулятори за допомогою нормування.
Критерій	ознака, на основі якої проводиться оцінка, порівняння альтернатив, класифікація об'єктів і явищ.
Метод	упорядкована сукупність способів і прийомів отримання нових знань і перевірки на істинність знань, які були накопичені попередньо.
Методика	сукупність прийомів дослідження, що включає техніку і різноманітні операції з фактичним матеріалом. Методика відіграє значну роль у науковому пізнанні в емпіричних дослідженнях (спостереженні та експерименті).
Показник	виражена числом характеристика певної властивості економічного об'єкта, процесу або рішення. Показник дає якісно-кількісну характеристику соціально-економічних явищ, об'єктів і процесів.
Порогові значення індикаторів	кількісні параметри, що окреслюють межу між безпечною і небезпечною зоною в різних сферах економіки. Порогові значення індикаторів економічної безпеки надають рівню безпеки кількісну визначеність.

Складено автором за [186, с. 36; 15, с. 32; 160, с. 153; 171, с. 13; 179, с. 93, 97; 290, с. 5; 197, с. 26; 295, с. 5]

Таблиця Ж.2

Порівняння офіційних методик розрахунку рівня економічної безпеки
України

Критерій порівняння	Методика 2007 року [170]	Методика 2013 року [172]
1	2	3
Визначення поняття «економічна безпека»	Економічна безпека – це такий стан національної економіки, який дає змогу зберігати стійкість до внутрішніх і зовнішніх загроз і здатний задовольняти потреби особи, сім'ї, суспільства та держави	Економічна безпека – це стан національної економіки, який дає змогу зберігати стійкість до внутрішніх і зовнішніх загроз, забезпечувати високу конкурентоспроможність у світовому економічному середовищі і характеризує здатність економіки до сталого та збалансованого зростання
Визначення поняття «фінансова безпека»	Фінансова безпека – це такий стан бюджетної, грошово-кредитної, банківської, валютної системи та фінансових ринків, який характеризується збалансованістю, стійкістю до внутрішніх і зовнішніх негативних загроз, здатністю забезпечити ефективно функціонування національної економічної системи та економічне зростання	Фінансова безпека – це стан фінансової системи країни, за якого створюються необхідні фінансові умови для стабільного соціально-економічного розвитку країни, забезпечується її стійкість до фінансових шоків та дисбалансів, створюються умови для збереження цілісності та єдності фінансової системи країни
Складові економічної безпеки	<ul style="list-style-type: none"> - макроекономічна безпека; - фінансова безпека; - зовнішньоекономічна безпека; - виробнича безпека; - енергетична безпека; - демографічна безпека; - соціальна безпека; - продовольча безпека; - інвестиційна безпека; - науково-технологічна безпека. 	<ul style="list-style-type: none"> - макроекономічна безпека; - фінансова безпека; - зовнішньоекономічна безпека; - виробнича безпека; - енергетична безпека; - демографічна безпека; - соціальна безпека; - продовольча безпека; - інвестиційно-інноваційна безпека.
Складові фінансової безпеки	<ul style="list-style-type: none"> - бюджетна безпека; - валютна безпека; - грошово-кредитна безпека; 	<ul style="list-style-type: none"> - бюджетна безпека; - валютна безпека; - грошово-кредитна безпека;

Продовження табл. Ж.2

1	2	3
	- боргова безпека; - банківська безпека; - безпека страхового ринку; - безпека фондового ринку.	- боргова безпека; - банківська безпека; - безпека небанківського фінансового ринку.
Кількість індикаторів	117	128
Джерела вхідної інформації та порядок розрахунку індикаторів	Відсутні	Наведені
Типи індикаторів залежно від економічного змісту	Два типи: стимулятор, дестимулятор.	Три типи: стимулятор, дестимулятор, змішаний тип
Присвоєння характеристичних значень певній величині індикатора складової економічної безпеки	Здійснюється експертним методом, діапазон розбивається на 5 інтервалів	Здійснюється за допомогою аналогового методу, законодавчо-нормативного критерію, експертної оцінки; діапазон вимірюється від 0 до 1 (або від 0 до 100 відсотків) та ділиться на 5 інтервалів (оптимальний, задовільний, незадовільний, небезпечний, критичний, абсолютно небезпечний рівні)
Періодичність перегляду системи індикаторів та їх характеристичних значень	У разі необхідності, але не рідше ніж один раз на два роки	У разі необхідності, але не рідше ніж один раз п'ять років
Нормування індикаторів	Два методи	Порядок нормування визначено для кожного типу індикаторів залежно від економічного змісту
Методи визначення вагових коефіцієнтів	Експертне оцінювання, метод головних компонент	Експертне оцінювання
Вагові коефіцієнти для розрахунку інтегрального показника економічної безпеки	- макроекономічна безпека (0,1005); - фінансова безпека (0,1127); - зовнішньоекономічна безпека (0,0901); - виробнича безпека (0,0769); - енергетична безпека (0,1324); - демографічна безпека (0,0836); - соціальна безпека (0,0808); - продовольча безпека	- макроекономічна безпека (0,1224); - фінансова безпека (0,1294); - зовнішньоекономічна безпека (0,1095); - виробнича безпека (0,1218); - енергетична безпека (0,1148); - демографічна безпека (0,0913); - соціальна безпека (0,1013); - продовольча безпека

Закінчення табл. Ж.2

1	2	3
	(0,1108); - інвестиційна безпека (0,0939); - науково-технологічна безпека (0,1183).	(0,1007); - інвестиційно-інноваційна безпека (0,1089).
Вагові коефіцієнти для розрахунку фінансової безпеки	- бюджетна безпека (0,2023); - валютна безпека (0,1558); - грошово-кредитна безпека (0,1953); - боргова безпека (0,1256); - банківська безпека (0,1629); - безпека страхового ринку (0,0628); - безпека фондового ринку (0,0953).	- бюджетна безпека (0,2023); - валютна безпека (0,1686); - грошово-кредитна безпека (0,1753); - боргова безпека (0,1746); - банківська безпека (0,1723); - безпека небанківського фінансового ринку (0,1068).
Розрахунок інтегрального індексу за кожною сферою безпеки	Для першого і другого методу нормування розраховуються інтегральні індикатори за кожною сферою (адитивне згортання з врахуванням вагомості індикатора). Узагальнений інтегральний індикатор за кожною сферою економічної безпеки визначається як середньоарифметичне інтегральних індикаторів, отриманих двома методами нормування. Вагомість індикаторів економічної безпеки наведена у методиці.	Адитивна згортка індикаторів економічної безпеки з врахуванням їх вагомості. Вагомість індикаторів економічної безпеки наведена у методиці.
Розрахунок інтегрального індикатору економічної безпеки в цілому	Адитивна згортка узагальнених інтегральних індикаторів за кожною сферою економічної безпеки з врахуванням її вагомості.	Адитивна згортка інтегральних індексів за кожною сферою безпеки з врахуванням її вагомості.
Періодичність розрахунків	Щокварталу	Двічі на рік

Авторська розробка

Додаток 3

Таблиця 3.1

Переліки загроз економічній та фінансовій безпеці України, визначених різними авторами та наведені в концептуальних документах державної влади

Джерело	Перелік загроз
1	2
[133, с. 26]	<ul style="list-style-type: none"> – діяльність тіньових структур, неконтрольований відтік за межі України інтелектуальних, матеріальних, фінансових ресурсів – значне скорочення виробництва й істотне скорочення кінцевого споживання – криміналізація економіки, існування значної за розмірами тіньової економіки, посилення впливу мафіозних структур – невпевненість в гарантованості поставок сировини та енергоресурсів на довгостроковій основі за відсутності або виснаженні власних геологічних запасів, зростаючої дорожнечі видобутку ключових корисних копалин – протиріччя між падінням рівня науково-технічного потенціалу та зростаючими вимогами до якості і конкурентоспроможності виробництва – протиріччя між виробництвом і інвестиціями – різка диференціація населення за доходами – збереження системи прихованої дискримінації, політичного і економічного домінування, фактичне несприйняття впливовими колами розвинених країн принципу рівного партнерства, використання асиметричної залежності – технологічна залежність від передових країн світу при створенні ними штучних перепон на шляху поширення досягнень НТП – фінансова залежність вітчизняної економіки від інших країн і міжнародних фінансових організацій – експорт не забезпечує валютні потреби держави
[218, с. 20]	<ul style="list-style-type: none"> – посилення структурної деформації економіки – поглиблення майнового розшарування суспільства – високий рівень зовнішнього та внутрішнього боргу – тенденція до перетворення України на паливно-сировинну периферію розвинутих країн – втеча з країни валютних ресурсів – надмірна відкритість економіки
[186, с. 26]	<ul style="list-style-type: none"> – ввезення в Україну технічно застарілих та екологічно небезпечних виробництв – ведення проти України прихованої інформаційної та економічної війни – високий рівень матеріало- та енергомісткості виробництва – високий рівень морального та фізичного зносу основних фондів – високий ступінь галузевого лобізму при прийнятті управлінських рішень – витіснення іноземними товарами вітчизняної продукції з внутрішнього ринку – відсутність експортно-імпоротної збалансованості, значне від'ємне зовнішньоторговельне сальдо – відсутність золотовалютного резерву, алмазного фонду

Продовження табл. 3.1

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – відсутність надійної системи економічної безпеки України – втрата традиційних ринків збуту військової та машинобудівної продукції – депопуляція населення – деформована структура виробництва, відсутність науковообґрунтованої структурної перебудови економіки – домінування видобувних і базових галузей з низьким ступенем переробки сировини – загрозливий стан науки, освіти, культури, довкілля – залежність процесу реформування економіки України від іноземних кредитів та інших іноземних позик – застарілі виробничі технології у більшості галузей виробництва – зацікавленість та прагнення світової спільноти не допустити у нову економічну систему такого конкурента як Україна – зволікання з проведенням земельної реформи, занепад села – значне приховане безробіття. Втрата фахових освітніх знань, вимушені перекваліфікації тощо – значний антропогенно-техногенний вплив, погіршення якості земельних ресурсів – значний сектор тіньової економіки – зростання "тіньової" економіки, посилення її криміналізації – зростання зовнішньої заборгованості, нераціональне використання іноземних кредитів – зруйнування системи відтворення виробничого потенціалу – корупція в управлінських структурах – криза платежів, значна заборгованість у виплаті заробітної плати, пенсій, стипендій та інших соціальних виплат – критичне звуження ресурсного простору (тобто, можливостей задоволення потреб держави в сировинних ресурсах) і втрата можливостей адаптації економічної системи до скорочення сировинних і енергетичних ресурсів – критичний стан інфраструктури держави – масове порушення прав споживача Зростання економічних злочинів – монопольна залежність України від імпорту з країн СНД багатьох видів продукції стратегічного характеру, відсутність географічної збілансованості процесів експорту та імпорту – навязування хибних економічних методик та порад, дія яких, зрештою, призведе до утворення підсистеми для обслуговування Україною індустріально розвинених країн світу. Втручання в економіку України міжнародних фінансових організацій, іноземних радників та консультантів, зокрема, МВФ та Світового банку. – надмірна відкритість економіки України, невважена лібералізація зовнішньоекономічної діяльності – наявність у суспільстві соціальної напруженості – невважене реформування відносин власності, відсутність ефективного власника приватизованого майна – недосконала система збереження державних таємниць економічного характеру

Продовження табл. 3.1

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – недосконалість національного законодавства, пов'язаного з управлінням економічними процесами – недостатній державний контроль за здійсненням експорту та імпорту – недостатня база даних щодо власної мінерально-сировинної бази, особливо тих її компонентів, які Україна змушена імпортувати – неефективне використання природних ресурсів, широкомасштабне нехтування правилами охорони навколишнього середовища та екології – неефективність управління державним сектором економіки, зловживання при здійсненні приватизаційних процесів – некерований відтік за кордон інтелектуальних і трудових ресурсів – нелегальний вивіз з України капіталу – неможливість оплатити значною частиною населення соціально-комунальних послуг і водночас - невідшкодування державою субсидій, а звідси - криза в енергетиці – необгрунтоване зростання цін на споживчому ринку, відсутність паритету цін на сільськогосподарську та промислову продукцію – непослідовність і безсистемність у здійсненні економічних реформ, відсутність власної моделі реформ та їх ідеологічного обгрунтування – нераціональна структура експорту, надмірний вивіз сировинних ресурсів – неефективність бюджетної, податкової та банківської систем – низький рівень видобутку нафти, газу, вугілля для забезпечення власних потреб – низький рівень замкнених циклів виробництва стратегічно важливої продукції, зокрема, військової техніки і озброєння – низький рівень заробітної платні, відсутність мотивації різних груп населення – низький рівень інвестиційної діяльності – низький рівень продуктивності праці – перетворення української економіки в об'єкт протиборства політичних угруповань та мафіозних структур – погіршення фізичного і духовного здоров'я населення, моральна деградація особи, сім'ї, суспільства – поглиблення розриву в рівнях доходів різних груп населення – розбіжність цілей присутнього в Україні іноземного капіталу та інтересів економічного розвитку України – розвал фінансової системи держави – соціальна незахищеність значної частини населення, зростання бідності – техногенна та природні катастрофи, негативний вплив наслідків Чорнобильської катастрофи – широкомасштабне і безсистемне проведення конверсії воєнно-промислового комплексу – штучність курсу національної грошової одиниці – якісна деградація і структурна криза індустріальної системи внаслідок критичного падіння промислового, технологічного, науково-технічного, експортного, платіжного потенціалів держави
[13, с. 104]	<ul style="list-style-type: none"> – технологічна залежність – відтік грошового капіталу за кордон – відтік науково-технічних працівників і висококваліфікованих робітників

Продовження табл. 3.1

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – орієнтири України на забезпеченні потреби в нафті і газі з Росії – дії зовнішніх суб'єктів – неефективні "правила гри" для сумісних підприємств і вільних економічних зон – обумовленість надання кредитів політичними і економічними вимогами – арешти майна, рахунків, що належать державі, окремим фірмам, установам, організаціям та фізичним особам – політичне протистояння – розбалансованість економічної структури – втрати орієнтирів розвитку технологій – брак стабільного економічного зростання та спад виробництва – недостатній рівень інвестицій – зневажання розвитком малого бізнесу – процес деіндустріалізації – висока матеріало-, праце-, енерго- і капіталоємність виробництва, низька його якість і конкурентна спроможність – дестабілізація грошово-кредитної системи – безробіття – падіння якості життя населення – криміналізація економіки і формування її тіньового сектору – недосконалість політичних, економічних та правових інститутів формування господарчого механізму суспільства – недосконалість політичних, економічних та правових інститутів формування господарчого механізму суспільства – поведінка окремих суб'єктів економічної діяльності
[125, с. 35]	<ul style="list-style-type: none"> – значна частка сировинного експорту у зовнішньоекономічній діяльності та втрата традиційних ринків збуту – високий рівень корупції у державно-управлінській сфері – високий рівень зношеності матеріально-технічної бази багатьох економічних галузей, передусім матеріального виробництва – недосконалість законодавства у сфері економічних відносин та механізмів формування економічної політики – залежність забезпечення України від імпорту продовольчих товарів, товарів повсякденного попиту, технологічної продукції стратегічного значення – надто різка диференціація у доходах та споживанні населення, зростання рівня бідності, високий рівень безробіття – низький рівень заробітної плати, відсутність мотивації до праці – зниження інвестиційних надходжень в економіку держави – низький рівень науково-технічного потенціалу, втрата лідерства на важливих напрямках науково-технічного розвитку – недосконалість законодавства у сфері економічних відносин та механізмів формування економічної політики – усунення держави від монополії у виробництві й реалізації алкогольних напоїв та тютюнових виробів, необгрунтована лібералізація зовнішньоекономічної діяльності – значна частка сировинного експорту у зовнішньоекономічній діяльності та втрата традиційних ринків збуту – надто різка диференціація у доходах та споживанні населення, зростання рівня бідності, високий рівень безробіття

Продовження табл. 3.1

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – відсутність на державному рівні розробленої концепції та системи економічної безпеки – значна частка сировинного експорту у зовнішньоекономічній діяльності та втрата традиційних ринків збуту – скуповування іноземними фірмами підприємств України з метою усунення їх як зовнішніх, так і внутрішніх ринків збуту – негативна, антисоціальна політика у сфері приватизації, що призводить до значного зниження вартості об'єктів приватизації
[67, с. 377]	<ul style="list-style-type: none"> – зростання (високий рівень) тіньової економіки – деформована структура виробництва, відсутність науково обґрунтованої структурної перебудови економіки – домінування видобувних і базових галузей з низьким ступенем переробки сировини – незадовільна орієнтація на виробництво продукції кінцевого споживання – високий рівень матеріало- та енергомісткості виробництва, що зумовлює низьку конкурентоспроможність української продукції – корупція в управлінській сфері – критичний стан основних засобів – соціальна не захищеність значної частини населення, зростання бідності – погіршення фізичного і духовного здоров'я населення, моральна деградація особи, сім'ї, суспільства – прояви моральної та духовної деградації суспільства – некерований відтік за кордон інтелектуальних і трудових ресурсів – неефективність державного регулювання та управління соціально-економічними процесами, ослаблення системи державного регулювання і контролю у сфері економіки – неефективність податкової системи – масове ухилення від сплати податків – значний антропогенно-техногенний вплив, погіршення якості земельних, водних ресурсів – монопольна залежність від імпорту багатьох видів продукції стратегічного характеру, відсутність географічної збалансованості – соціальна не захищеність значної частини населення, зростання бідності – поглиблення розриву в рівнях доходів різних груп населення. Зростання соціальної нерівності – низький рівень заробітної плати, відсутність мотивації до праці – велика боргова залежність держави, критичні обсяги державних зовнішнього і внутрішнього боргів, нераціональне використання іноземних кредитів – посилення криміналізації економіки – низький рівень інвестиційної діяльності в країні – неефективне використання природних ресурсів нераціональне, виснажливе використання мінерально-сировинних природних ресурсів як невідновлюваних, так і відновлюваних; – застарілі технології у більшості галузей виробництва, високі витрати, низька якість продукції – втрата значної частини науково-технічного потенціалу, позицій на важливих напрямках науково-технічного прогресу

Продовження табл. 3.1

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – зниження тривалості життя та скорочення народжуваності населення. демографічні деформації, що набули кризового характеру – небезпека депопуляції, загострення демографічної кризи – недосконалість національного законодавства, пов'язаного з регулюванням економічних процесів – недостатній контроль за здійсненням експорту та імпорту – низька ефективність використання паливно-енергетичних ресурсів, відносно повільні темпи впровадження новітніх технологій – енергетична криза – монополізація економіки, низький рівень конкуренції – занепад агропромислового комплексу, низька якість вітчизняної аграрної продукції як наслідок неналежних умов зберігання; – нерозвиненість сучасної фінансової, організаційної, інформаційної та транспортної інфраструктури – збереження малоперспективної моделі міжнародної спеціалізації України як виробника й експортера сировинної – значне приховане безробіття – погіршення санітарно-епідемічної ситуації: поширення соціальних хвороб, зокрема наркоманії, алкоголізму, туберкульозу, ВІЛ-СНІДу, епідемій, небезпечних інфекційних захворювань
[65]	<ul style="list-style-type: none"> – підробка продуктів та послуг – шахрайства, крадіжки, пограбування – порушення економічних законів, господарського права та етики ведення бізнесу – втрата інвестицій – втрата майна, технологій і наукових розробок – втрата комерційної таємниці – руйнація системи управління регіоном – втрата ринків збуту та постачальників
[234]	<ul style="list-style-type: none"> – монопольно-олігархічна, низькотехнологічна, ресурсовитратна економічна модель; – відсутність чітко визначених стратегічних цілей, пріоритетних напрямів і завдань соціально-економічного, воєнно-економічного та науково-технічного розвитку України, а також ефективних механізмів концентрації ресурсів для досягнення таких цілей; – високий рівень "тінізації" та криміналізації національної економіки, кримінально-кланова система розподілу суспільних ресурсів; – деформоване державне регулювання і корупційний тиск на бізнес; – надмірна залежність національної економіки від зовнішніх ринків; – неефективне управління державним боргом; – зменшення добробуту домогосподарств та зростання рівня безробіття; – активізація міграційних процесів унаслідок бойових дій; – руйнування економіки та систем життєзабезпечення на тимчасово окупованих територіях, втрата їх людського потенціалу, незаконне вивезення виробничих фондів на територію Росії.
[126]	<ul style="list-style-type: none"> – залежність країни від імпорту багатьох видів продукції, у тому числі стратегічного значення, продовольчих товарів – збільшення зовнішньої заборгованості

Продовження табл. 3.1

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – деградація природного середовища – руйнування науково-технічного потенціалу й деіндустриалізація економіки – недостатній експортний та валютний контроль і незамкнутість митного кордону – втрата продовольчої незалежності – нерозвинутість транспортної інфраструктури, яка обслуговує експортно-імпортні операції – нерозвинутість сучасної фінансової, організаційної й інформаційної інфраструктури підтримки конкурентоспроможності експорту та раціоналізації структури імпорту – переважання сировинних товарів в експорті, втрата традиційних ринків збуту військової та машинобудівної продукції – зростання безробіття й ослаблення трудової мотивації – спад виробництва й втрата як зовнішнього, так і внутрішнього ринку – порушення фінансового забезпечення регіону
[78, с. 106]	<ul style="list-style-type: none"> – погіршення соціальних показників – ерозія внутрішнього ринку й посилення імпортозалежності – збільшення заборгованості держави й приватного сектору перед іноземними кредиторами та неефективне використання залучених іноземних ресурсів – гальмування й блокування інвестиційної активності – руйнування науково-технічного потенціалу та згорання перспективних досліджень – економічний спад – зниження конкурентоспроможності країни – втрата зовнішніх ринків – ерозія внутрішнього ринку й посилення імпортозалежності
[46, с. 112]	<ul style="list-style-type: none"> – зростання зовнішнього державного боргу України – низький рівень прямих іноземних інвестицій (ПІІ) в українську економіку – наростаюче науково-технологічне відставання України – нарощування обсягів відпливу капіталу за межі України – втрата Україною транзитних переваг у галузі транспортування енергоносіїв і вантажів – запровадження економічних санкцій щодо України – витіснення українських підприємств з пострадянського простору внаслідок посилення Росією контролю за зовнішньоекономічною активністю країн СНД
[179, с. 91]	<ul style="list-style-type: none"> – структурна деформація економіки – вплив з країни фінансових і трудових ресурсів – поглиблення майнового розшарування суспільства – збільшення зовнішнього боргу – криміналізація економічних відносин – зниження інвестиційної та інноваційної активності та руйнування науково-технічного потенціалу – скорочення ресурсного потенціалу – зниження інвестиційної та інноваційної активності та руйнування науково-технічного потенціалу

Продовження табл. 3.1

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – незаконна конкуренція – погіршення стану інфраструктури – тенденції до перетворення України на науково-технічну й сировинну периферію розвинутих країн – вплив з країни фінансових і трудових ресурсів – посилення ресурсної, фінансової і технологічної залежності – надмуїна відкритість економіки – нездатність економічної системи вийти з економічної кризи
[206]	<ul style="list-style-type: none"> – спад виробництва, недовантаження виробничих потужностей, зношеність основних фондів, деградація наукоємних виробництв, що призводить до посилення економічної залежності від зарубіжних країн – значне зменшення витрат на наукову та інноваційну діяльність, включаючи кошти держбюджету. Зниження якості досліджень на стратегічно важливих наукових напрямках, скорочення числа науково-технічних кадрів, в тому числі й найбільш кваліфікованих, які переходять у сферу бізнесу або покидають Україну, скорочення фахівців, які займаються ґрундовими дослідженнями, що призводить до розвалу науково-технічного потенціалу країни – економічна злочинність (незаконна торгівля енергоносіями, мінеральними ресурсами, посадові злочини, корупція, хабарництво, рекет, порушення правил ведення валютних операцій, ухилення від сплати податків тощо) – зниження інвестиційної активності – спад виробництва, недовантаження виробничих потужностей, зношеність основних фондів, деградація наукоємних виробництв, що призводить до посилення економічної залежності від зарубіжних країн – значне зменшення витрат на наукову та інноваційну діяльність, включаючи кошти держбюджету. Зниження якості досліджень на стратегічно важливих наукових напрямках, скорочення числа науково-технічних кадрів, в тому числі й найбільш кваліфікованих, які переходять у сферу бізнесу або покидають Україну, скорочення фахівців, які займаються ґрундовими дослідженнями, що призводить до розвалу науково-технічного потенціалу країни – залежність стабільного постачання енергоносіїв від політичних рішень держави-постачальника – дефіцит паливно-енергетичних ресурсів – набуття монопольного становища окремими виробниками або великими фірмами у виробництві життєво необхідних товарів – стагнація аграрного сектору, зниження якості харчування населення – затяжний характер економічної кризи в Україні, відсутність помітного прогресу в структурній перебудові економіки, побудові цивілізованих ринкових відносин – спад виробництва, недовантаження виробничих потужностей, зношеність основних фондів, деградація наукоємних виробництв, що призводить до посилення економічної залежності від зарубіжних країн – низька конкурентоспроможність національної економіки, викликана відсталістю технологічної бази більшості галузей, високою енергоємністю, низькою якістю продукції та високими витратами виробництва –

Продовження табл. 3.1

	<ul style="list-style-type: none"> – погіршення стану платіжно-грошової системи, концентрація основної грошової маси на посередницьких операціях і короткострокових формах кредитування
[155]	<ul style="list-style-type: none"> – деформована структура української економіки – сильно зношене в стратегічних галузях устаткування – недосконалість податкової системи – достатньо високий зовнішній борг – низький рівень зовнішніх інвестицій – низький рівень внутрішніх інвестицій – недосконалість і незавершеність законодавчої бази – слабка розвиненість фондового ринку – значна залежність економіки від іноземних кредитів – недостатньо висока конкурентоспроможність вітчизняної продукції – втручання міжнародних фінансових організацій в ринкові перетворення країни – зростання нерівномірності соціально-економічного розвитку регіонів – дефіцит платіжного балансу країни – криза платежів – досить високий рівень інфляції – недостатньо коректна (достовірна і прозора) інформація державних органів статистики
[101, с. 60]	<ul style="list-style-type: none"> – недосконалість і незавершеність національного законодавства у фінансово-кредитній сфері – масове ухиляння від сплати податків – неповернення з боку держави значних сум ПДВ – неефективність податкової системи – зростання тіньової економіки, посилення її криміналізації, нелегальний перетік валютних коштів вітчизняних підприємців за кордон – низький рівень інвестиційної діяльності – недосконалість бюджетної системи, низький рівень бюджетної дисципліни і надмірні державні витрати та дефіцит бюджету – високий рівень інфляції – штучність курсу національної грошової одиниці – відсутність достатнього золотовалютного запасу і алмазного фонду держави – зростання тіньової економіки, посилення її криміналізації, нелегальний перетік валютних коштів вітчизняних підприємців за кордон – нестабільність та недосконалість правового регулювання у фінансовій сфері – втручання міжнародних фінансових організацій у національну фінансово-кредитну сферу – значна заборгованість у виплаті заробітної плати, пенсій та інших соціальних виплат – неповноцінність фондового ринку – нерозвиненість страхового ринку – слабкість банківської системи – зростання внутрішнього боргу країни – зростання зовнішнього державного боргу і нераціональне використання зарубіжних кредитів

Продовження табл. 3.1

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – значне відємне зовнішньоторгівельне сальдо – дефіцит платіжного балансу країни – залежність реформування економіки країни від отримання іноземних кредитів та іншої зарубіжної допомоги – залежність вітчизняного фінансового ринку від світового – нерозвиненість системи довірчого управління майном
[15, с. 28; 14, с. 337]	<ul style="list-style-type: none"> – недосконалість чинного законодавства – гострий дефіцит інвестиційних ресурсів, недофінансування капіталовкладень у галузі господарського комплексу України – зростання дефіциту бюджету – недостатність офіційних валютних резервів – надмірно високий рівень доходності державних цінних паперів – надмірно високі відсоткові ставки за кредити або надто швидке їх зростання – критична залежність від зовнішніх запозичень – слабка диверсифікація зовнішніх запозичень – випереджаюче зростання попиту на фінансові ресурси із ростанням їх пропозиції – фінансова дестабілізація вітчизняної економіки, зростання неплатежів і кредиторської та дебіторської заборогованості суб'єктів господарювання – неефективне використання фінансових ресурсів – надмірно низькі ціни на продукцію, товари, послуги порівняно з цінами ресурсів на їх виробництво – протиправні дії представників виконавчої влади – екстремістські дії – криміналізація фінансово-кредитної сфери – наявність потенційних злочинців, недобросовісних партнерів і конкурентів – аварії, вибухи, пожежі антропогенно-техногенного походження – помилки в реалізації економічної та соціальної політики – дискримінаційні заходи окремих зарубіжних країн щодо українських товаровиробників на ринках цих країн – трудові конфлікти і страйки на підприємствах – стихійні лиха – високий рівень монополізму на ринках
[237]	<ul style="list-style-type: none"> – нерівномірний розподіл податкового навантаження на суб'єктів господарювання, що зумовлює ухилення від сплати податків та відплив капіталу за кордон – тінізація економіки – відплив капіталу за кордон внаслідок погіршення інвестиційного клімату – низький рівень бюджетної дисципліни і незбалансованість бюджетної системи – істотні коливання обмінного курсу національної валюти, не обумовлені дією макроекономічних факторів – недостатній рівень золотовалютних резервів – слабкий розвиток фондового ринку, зокрема в частині застосування механізмів обліку та переходу прав власності на цінні папери, а також забезпечення захисту прав інвесторів на фондовому ринку

Закінчення табл. 3.1

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – збільшення обсягу державного боргу – значна залежність від експортно-імпоротної діяльності – погіршення стану зовнішньої торгівлі, зростання дефіциту платіжного балансу, зокрема рахунка поточних операцій – значна залежність від зовнішніх кредиторів – обмеженість доступу до міжнародних фінансових ринків – значний рівень доларизації економіки – вплив світових фінансових криз на фінансову систему держави – недостатній рівень капіталізації фінансової системи – відплив капіталу за кордон внаслідок погіршення інвестиційного клімату
[74, с. 6-8]	<ul style="list-style-type: none"> – високий рівень тінізації економіки – негативні показники державного бюджету, стану банківського сектору та фондового ринку – тривала рецесія в країнах-торговельних партнерах України – негативні процеси на ринках, які погіршують, а іноді унеможливають залучення державою фінансових ресурсів для виконання зобов'язань – ймовірність погіршення фінансового стану підприємств реального сектору економіки як первинної ланки, де створюється ВВП – ймовірність погіршення стану фінансових ринків, що визначають можливості державних запозичень

Складено автором

Таблиця 3.2

Переліки загроз економічній та фінансовій безпеці регіону, визначені різними авторами

Джерело	Перелік загроз
1	2
[133, с. 44]	<ul style="list-style-type: none"> – руйнування науково-технічного потенціалу – екологічні загрози – тінізація економіки і зростання економічної злочинності – відсутність фінансового забезпечення – неврегульованість взаємовідносин регіонів з центральними органами виконавчої влади – недостатній професіоналізм адміністративних ресурсів – недосконала нормативно-правова база
[216, с. 24]	<ul style="list-style-type: none"> – зміна рівня і структури доходів населення – зміна рівня і структури витрат населення – зміна демографічної ситуації – зміна рівня економічної активності населення – зростання соціальної напруженості в суспільстві – зниження кордону малообеспеченності (зростання бідності) – зміна рівня добробуту населення – спад виробництва

Продовження табл. 3.2

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – зниження конкурентоспособності вітчизняної продукції – структурна деформація економіки – зміна стану науково-технічної сфери – зниження рівня оновлення основних фондів – зміна рівня інвестиційної активності, зростання зовнішнього боргу – зміна екологічної ситуації – криміналізація економіки – нераціональна структура регіонального бюджету – залежність від імпорту стратегічних ресурсів – низька ефективність регіональної системи оподаткування
[250]	<ul style="list-style-type: none"> – відсутність достатньої підтримки конкурентоспроможності вітчизняної експортної продукції – технологічна відсталясть промислових підприємств – низький рівень науковемної продукції – зростання економічної злочинності та криміналізації – значна боргова залежність та дотаційність регіонів – нераціональне використання коштів місцевих бюджетів та іноземних кредитів – неврегульованість відносин регіонів із центральними органами влади – низька професійна компетенція управлінських кадрів регіональних органів управління – неефективна державна галузева та регіональна політика – тінізація економіки – неефективна структура експорту та імпорту регіону – значна боргова залежність та дотаційність регіонів – надмірна зовнішня відкритість економіки регіону – неконтрольований вплив за кордон інтелектуальних і трудових ресурсів
[307]	<ul style="list-style-type: none"> – зниження життєвого рівня населення та його часткова деградація – підвищення частки населення поза межею бідності – зниження життєвого рівня населення та його часткова деградація – зниження чисельності населення – рівень спаду промислового виробництва в регіоні до 1991 р. – зниження рівня завантаження виробничих потужностей у галузях промисловості – зниження частки машинобудування у структурі промисловості – згорання НДР – зношення основних фондів у різних галузях промисловості – неефективне зростання іноземних інвестицій – низька інвестиційна привабливість регіону – перевищення порогового значення забруднення навколишнього середовища – криміналізація іноземного капіталу – політичне протистояння з „центром” – зниження рівня кваліфікації працівників – зростання зовнішнього боргу – надмірна відкритість економіки, зростання імпорту – відтік інтелекту

Продовження табл. 3.2

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – територіальний сепаратизм – політичні загрози – втеча капіталу за кордон – втрата зовнішніх ринків – низький експортний потенціал підприємств – продаж акцій стратегічно важливих підприємств – переважання імпорту продовольства – залежність від виробників нафтопродуктів та електроенергії – зростання втрат від аварій та техногенних катастроф – зростання рівня захворюваності населення – втрата внутрішніх ринків – зниження рівня кваліфікації працівників відсутність капітального будівництва – зростання безробіття
[305, с. 104]	<ul style="list-style-type: none"> – низька ресурсна забезпеченість економічної сфери регіонів – політична нестабільність у країні – недосконале правове регулювання фінансово-кредитної сфери – недосконалість правової бази, що змушує підприємства маневрувати між законами і підзаконними актами – неефективність податкової й валютної політик держави – зростання податків з доходів громадян – недостатня податкоспроможність регіонів – значне податкове навантаження на суб'єктів господарювання – недоотримання та нецільове витрачання екологічних зборів – неефективність податкової й валютної політик держави – недостатній обсяг міжнародних резервів – високий рівень монополізму на фінансовому ринку, нестабільність фінансового і валютного ринків – неефективність податкової й валютної політик держави – неефективна протекціоністська політика – прорахунки в інвестиційній політиці – недосконалість регіональної влади – недостатній інноваційний розвиток регіону – використання застарілих технологій і обладнання, що гальмує процеси їх модернізації та оновлення – висока зношеність основних засобів – знищення обладнання та інших засобів – недостатні видатки на капітальний ремонт основних засобів природоохоронного призначення – зниження заробітної плати та інших соціальних виплат – недостатні заощадження населення – знецінення грошових заощаджень – зростання безробіття – тінізація світової фінансової системи – високий рівень інфляції та тінізації економіки – підвищення цін на матеріальні блага, тарифи, послуги – кризові тенденції світової фінансової системи

Закінчення табл. 3.2

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – зміна кон'юнктури світових цін і зовнішньої торгівлі – зміна процентних ставок на світовому ринку – агресивне завоювання потужними країнами світового фінансового простору – посилення глобалізаційних процесів та конкуренції між державами у фінансовій сфері – високий рівень внутрішнього і зовнішнього боргів – надмірний державний борг – прорахунки в інвестиційній політиці – надмірна залежність національної економіки від іноземного інвестування – низька інвестиційна привабливість і активність регіонів – брак інвестицій у основний капітал на охорону навколишнього природного середовища та раціональне використання природних ресурсів – недосконалість бюджетної системи, міжбюджетного регулювання – дефіцит державного бюджету – дефіцит місцевих бюджетів – непередбачені фінансові витрати – великі процентні ставки за кредитами – недосконалість банківської системи, розходження її інтересів із інтересами реального сектору економік – збільшення процентних ставок за кредитами – втрата інвестованих і депозитних коштів – високий рівень монополізму на фінансовому ринку, нестабільність фінансового і валютного ринків – нерозвиненість ринку фінансових послуг – брак інвестицій у основний капітал на охорону навколишнього природного середовища та раціональне використання природних ресурсів – недоотримання та нецільове витрачання екологічних зборів – недостатні видатки на капітальний ремонт основних засобів природоохоронного призначення – замала фінансова підтримка на охорону біологічного різноманіття – надмірна залежність національної економіки від іноземного інвестування – безконтрольність зовнішніх фінансових операцій, пов'язаних із їх інтенсифікацією й мобільністю через широке застосування новітніх інформаційних технологій – неправильний вибір фінансових пріоритетів регіонального розвитку – недооцінка світовою спільнотою економічних перетворень в Україні – недофінансування соціальної сфери – брак інформації про зовнішнє середовище, що не забезпечує зворотного зв'язку

Складено автором

Таблиця 3.3

Переліки загроз економічній та фінансовій безпеці підприємства, визначені різними авторами

Джерело	Перелік загроз
1	2
[282]	<ul style="list-style-type: none"> – недоліки у роботі з персоналом (недосконале планування, розстановка, організація, управління персоналом, невирішеність соціальних проблем працівників підприємства, висока плинність кадрів, відсутність фахових керівників для корпорацій, неефективна робота служби внутрішньої безпеки) – низький рівень внутрішньогосподарського контролю за здійсненням фінансово-господарських операцій, веденням бухгалтерського обліку матеріальних цінностей і грошових коштів, складанням бухгалтерської та іншої документації фірми, що безпосередньо сприяють вчиненню корисливих злочинів на підприємстві – недоліки у роботі з персоналом (недосконале планування, розстановка, організація, управління персоналом, невирішеність соціальних проблем працівників підприємства, висока плинність кадрів, відсутність фахових керівників для корпорацій, неефективна робота служби внутрішньої безпеки) – низький рівень організації роботи з конфіденційними документами (фінансовими, цивільно-правовими, технічними, електронними носіями інформації тощо) – незадовільний стан забезпечення збереження матеріальних цінностей, грошових коштів та відомостей, що становлять комерційну, банківську та іншу таємницю – низький організаційний рівень захисту компютерних систем від несанкціонованого доступу – розкрадання матеріальних коштів і цінностей особами, що не працюють у даній фірмі – промислове шпигунство (таємне спостереження за співробітниками фірми, зараження компютерних програм вірусами, засилання агентів, копіювання компютерних програм і даних, підслуховування переговорів тощо) – незаконні дії конкурентів (переманювання співробітників фірми, які володіють комерційною таємницею на більш високі посади, прямий підкуп співробітників представниками конкурентів, компрометація діяльності фірми та компрометація керівників та окремих співробітників фірми представниками конкурентів, укладення фіктивних цивільно-правових угод, паралізація діяльності фірми з використанням повноважень державних органів, засобів масової інформації, погрози фізичних розправ над співробітниками фірми та їхніми близькими, аж до їх усунення, пограбування, розбійних нападів) – корупція у владних структурах (можливість впливу через працівників різних контролюючих органів, податкової служби, адміністрації) – неправомірні дії працівників правоохоронних органів (безпідставне проведення перевірок; неправомірне вилучення документів, у тому числі, що містять комерційну таємницю й таке інше) – порушення фінансової дисципліни у розрахунках з постачальниками та партнерами, затримка у виплаті заробітної плати працівникам, що може призвести до розірвання укладених угод і судових позовів – недоліки у роботі з акціонерами (недопущення їх до участі в управлінні товариством, низький рівень дивідендних виплат або їх відсутність протягом тривалого часу, порушення прав акціонерів з приводу надання їм необхідної

Продовження табл. 3.3

1	2
	<p>інформації)</p> <ul style="list-style-type: none"> – недоліки у роботі з топ-менеджментом (неефективна система матеріального і нематеріального стимулювання, недостатній розмір оплати праці, незацікавленість у результатах праці, відсутність можливості самовираження, задоволення власних амбіцій, залучення до прийняття стратегічних рішень) – порушення фінансового, податкового, господарського законодавства, що виражається у приховуванні отриманих доходів, веденні подвійної бухгалтерії, здійсненні фіктивних господарських операцій
[143]	<ul style="list-style-type: none"> – звільнення провідних висококваліфікованих працівників, що приводить до ослаблення інтелектуального потенціалу – зниження питомої ваги інженерно-технічних працівників – відтік кадрів – плинність кадрів – фізичне старіння кадрів, їх знань, кваліфікацій – низька кваліфікація кадрів – праця за сумісництвом, що поязана з низькою віддачею працівника і можливим виходом конфіденційної інформації за межі підприємства – зниження ліквідності підприємства – підвищення кредиторської та дебіторської заборгованості – зниження фінансової стійкості – дії, спрямовані на підрив технологічного потенціалу підприємства – порушення технологічної дисципліни – моральне старіння використовуваних технологій – звільнення провідних висококваліфікованих працівників, що приводить до ослаблення інтелектуального потенціалу – зниження питомої ваги інженерно-технічних працівників
[281, с. 33]	<ul style="list-style-type: none"> – втрата фінансових ресурсів, зменшення власного капіталу і зниження ринкової вартості підприємства, зменшення фінансової стійкості та ліквідності підприємства – втрата фінансових ресурсів, зменшення власного капіталу і зниження ринкової вартості підприємства, зменшення фінансової стійкості та ліквідності підприємства – втрата фінансових ресурсів, зменшення власного капіталу і зниження ринкової вартості підприємства, зменшення фінансової стійкості та ліквідності підприємства – наукові відкриття – спекулятивні операції з цінними паперами підприємства – агресивна купівля акцій підприємства зовнішнім інвестором – неефективне фінансове планування та управління активами – неефективне управління ринком акцій підприємства – помилки у виборі дивідендної політики – загрози, спричинені свідомими або несвідомими діями чи бездіяльністю суб'єкта безпеки, різних органів влади та організацій – незаконні дії конкурентів – цінова та інші форми конкуренції – лобіювання конкурентами негативних рішень органів влади – розголошення власними співробітниками конфіденційної інформації

Продовження табл. 3.3

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – несанкціонований доступ й розголошення науково-технічних розробок, ноу-хау, винаходів, конфіденційної інформації підприємства (– здирство з боку кримінальних структур – промислове шпигунство – втрата або псування виробничих фондів підприємства, пошкодження будівель, приміщень, систем зв'язку, зумовлена діями чи бездіяльністю певних суб'єктів – низька кваліфікація фахівців – негативні впливи на фізичний або психологічний стан працівників з метою отримання конфіденційної інформації про підприємство – втрата фінансових ресурсів, зменшення власного капіталу і зниження ринкової вартості підприємства, зменшення фінансової стійкості та ліквідності підприємства – розкрадання матеріальних засобів і цінностей особами, що не працюють у цій фірмі – неефективна робота служби фінансової або економічної безпеки й осіб, що відповідають за перевірки – стан світової фінансової кон'юнктури – суспільно-політичні процеси в країні – форс-мажорні обставини – ненадійність постачальників та партнерів, фінансово-кредитних установ
[125, с. 42]	<ul style="list-style-type: none"> – недоліки у роботі з персоналом підприємства - у плануванні, організації та управлінні персоналом (підбір, розстановка, організація праці, підвищення кваліфікації, навчання кадрів та забезпечення мотивації до праці) – плинність кадрів, відсутність досвідчених фахівців-професіоналів на важливих організаційно-виробничих ділянках підприємства, неефективна робота служби економічної безпеки – низький рівень внутрігосподарського контролю за здійсненням фінансово-господарських операцій, веденням бухгалтерського обліку матеріальних цінностей та грошових коштів, складанням бухгалтерської та іншої документації фірми, що безпосередньо сприяють вчиненню корисливих злочинів на підприємстві – не вирішеність соціальних проблем працівників підприємства (низька заробітна плата, соціальна незахищеність, відсутність мотивації до праці тощо) – низький рівень організації роботи з конфіденційними документами (фінансовими документами, планами, звітами, цивільно-правовими документами, кресленнями, технічною документацією, електронними носіями інформації тощо), оскільки саме ці джерела інформації можуть бути об'єктами неправомірних зазіхань – незадовільний стан забезпечення збереження матеріальних цінностей, грошових коштів та відомостей, що становлять комерційну, банківську та іншу таємницю – низький організаційний рівень захисту комп'ютерних систем від несанкціонованого доступу – розкрадання матеріальних коштів і цінностей особами, що не працюють у даній фірмі – промислове шпигунство (таємне спостереження за співробітниками фірми, зараження комп'ютерних програм вірусами, засилання агентів, копіювання комп'ютерних програм і даних, підслуховування переговорів тощо)

Продовження табл. 3.3

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – незаконні дії конкурентів (переманювання співробітників фірми, які володіють комерційною таємницею на більш високі посади, прямий підкуп співробітників представниками конкурентів, компрометація діяльності фірми та компрометація керівників та окремих співробітників, укладання фіктивних цивільно-правових угод, паралізація діяльності фірми із використанням повноважень державних органів, засобів масової інформації тощо) – протизаконні дії з боку кримінальних структур (вимагання та шантаж співробітників фірми; викрадення комп'ютерної інформації або заволодіння нею шляхом шахрайства чи зловживання службовим становищем; пропонування більш вигідних умов найму на службу, компрометація діяльності фірми та компрометація керівників та окремих співробітників, паралізація діяльності фірми із використанням повноважень державних органів, засобів масової інформації, погрози фізичних розправ над співробітниками фірми, аж до усунення, пограбування і розбійні напади тощо) – неправомірні дії працівників правоохоронних органів (безпідставне проведення перевірок; неправомірне вилучення документів, у тому числі, що містять комерційну таємницю й таке інше)
[24, с. 62]	<ul style="list-style-type: none"> – зниження ефективності фінансової діяльності підприємства під деструктивним впливом різних факторів і умов, що призводять до зменшення його ринкової вартості – зниження суми чистого прибутку в розрахунку на одиницю власного капіталу, – зниження суми власних фінансових ресурсів, сформованих із внутрішніх джерел – недостатній рівень фінансової гнучкості підприємства (можливості залучення фінансових ресурсів із зовнішніх джерел) – зниження рівня фінансової стійкості – недостатній рівень платоспроможності – незбалансованість грошових потоків – зниження обсягу інвестицій – зниження рівня ефективності реалізуємих інвестиційних проектів – зниження рівня ефективності портфеля фінансових інвестицій – розширення портфеля прийнятих фінансових ризиків – підвищення ймовірності реалізації фінансових ризиків – зростання можливого збитку при реалізації фінансових ризиків – старіння використовуваних фінансових інструментів – старіння використовуваних фінансових технологій – зниження ефективності організаційної структури управління фінансами – низький рівень організаційної культури фінансових менеджерів – виникнення і поглиблення фінансової кризи – можливість ворожого поглинання підприємства – можливість банкрутства і ліквідації підприємства
[128]	<ul style="list-style-type: none"> – наявність значних фінансових зобов'язань підприємства (як великої кількості позикових засобів, так і великих заборгованостей підприємства) – недостатньо розвинену правову систему захисту прав інвесторів і виконання законодавства – скупка акцій, боргів підприємстванабажаними партнерами чи

Продовження табл. 3.3

1	2
	<p>підставними компаніями</p> <ul style="list-style-type: none"> – навмисні або випадкові помилки менеджменту у сфері управління фінансами підприємства, пов'язані з: вибором стратегії підприємства; управлінням й оптимізацією активів і пасивів підприємства (розробка, впровадження і контроль управління дебіторською й кредиторською заборгованостями, вибір інвестиційних проектів і джерел їх фінансування, оптимізація амортизаційної й податкової політики – нерозвиненість ринків капіталу та їхньої інфраструктури – недостатньо розвинену правову систему захисту прав інвесторів і виконання законодавства – криза грошової і фінансово-кредитної систем – нестабільність економіки – недосконалість механізмів формування економічної політики
[302, с. 62]	<ul style="list-style-type: none"> – застосування неефективних інструментів управління ризиком у контрактах – глобальне погіршення стійкості фінансових систем, виникнення загрозливих кризових тенденцій, брак сучасних фінансових інструментів (у т.ч. міжнародних) ефективного регулювання й контролю – скуповування акцій, боргів підприємств як системний інструмент неформального інституціонального регулювання та недобросовісної конкурентної боротьби – недостатня розвиненість правової системи захисту прав інвесторів – глобальне погіршення стійкості фінансових систем, виникнення загрозливих кризових тенденцій, брак сучасних фінансових інструментів (у т.ч. міжнародних) ефективного регулювання й контролю – посилення конкуренції між країнами в межах світового економічного простору – загострення онкурентної боротьби за право використання природних ресурсів – скуповування акцій, боргів підприємств як системний інструмент неформального інституціонального регулювання та недобросовісної конкурентної боротьби – протиправна діяльність у формі промислового шпигунства, шахрайств або відмивання грошей та їх подальшої легалізації – збільшення розриву між розвинутими державами, котрі формують постіндустриальне суспільство, та рештою країн – поділ країн на ті, які активно розвивають виробництво нелімітованих ресурсів (інформації та знань), і такі, що є власниками природних ресурсів – сировинна спрямованість країн із низьким рівнем розвитку, що поглиблює їхню економічну залежність від держав-лідерів – почастищення виникнення світових фінансових криз та посилення їх негативних наслідків із високою інерційністю – високі процентні ставки за кредитами комерційних банків – зниження якості дебіторської заборгованості – нагромадження кредиторської заборгованості – брак власних оборотних коштів – надлишкові виробничі потужності – використання неефективних форм фінансування відновлення основних фондів

Продовження табл. 3.3

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – використання робочої сили з низьким рівнем кваліфікації – висока плинність кадрів – спадна динаміка ліквідності підприємства
[49, с. 78]	<ul style="list-style-type: none"> – використання неефективних інструментів управління ризиком у контрактах підприємства – підвищення процентних ставок за кредитами комерційних банків – зниження рівня дебіторської заборгованості – брак власних оборотних коштів – надлишкові виробничі потужності – використання неефективних форм фінансування відновлення основних фондів – посилення волатильності валютного ринку
[213]	<ul style="list-style-type: none"> – корупція, зловживання та протиправні дії, пов'язані з намаганням правопорушників скористатися з недосконалості правової бази у сфері інвестиційної діяльності, приватизаційних процесів, порушення майнових прав юридичних і фізичних осіб – рівень розвитку науково-технічного потенціалу, інформатизації, технологічної озброєності – стимулювання інноваційних процесів (висока енергозатратність виробництва, зумовлена пасивністю держави у залученні до вітчизняного виробництва передових енергозберігаючих технологій) – недотримання правил безпеки на виробництві – рейдерські захвати фй протиправна діяльність кримінальних структур – дії підприємства, що негативно впливають на його репутацію серед партнерів, у діловому світі загалом, неефективний менеджмент, пасивність і бездіяльність (навмисна чи ненавмисна), яка негативно позначається на фінансово-економічних показниках і може призводити до збитків. – корупція, зловживання та протиправні дії, пов'язані з намаганням правопорушників скористатися з недосконалості правової бази у сфері інвестиційної діяльності, приватизаційних процесів, порушення майнових прав юридичних і фізичних осіб – ефективність політики держави щодо забезпечення якості життя громадян – регулювання ринку (посилення конкурентної боротьби за залучення необхідних для виробництва сировинних ресурсів, збутом готової продукції, конкуренцією із зарубіжними суб'єктами ринкових відносин – ефективність політики держави щодо забезпечення якості життя громадян – рівень доходів населення – рівень ефективності використання географічних, кліматичних та інших особливостей – залежність від глобальних впливів – стабільність фінансової ситуації в країні – рівень зовнішньої та внутрішньої заборгованості – регулювання ринку (посилення конкурентної боротьби за залучення необхідних для виробництва сировинних ресурсів, збутом готової продукції, конкуренцією із зарубіжними суб'єктами ринкових відносин – виникнення конфліктних ситуацій із конкурентами, акціонерами, кримінальними угрупованнями – протиправна діяльність конкурентів, організованих злочинних структур і

Продовження табл. 3.3

1	2
	<p>приватних осіб, які займаються промисловим шпигунством, шахрайством або вороже налаштовані до субекта ринкових відносин</p> <ul style="list-style-type: none"> – виникнення конфліктних ситуацій із конкурентами, акціонерами, кримінальними угрупованнями – особливості оподаткування (запровадження численних і різноманітних методик встановлення ставок оподаткування та порядку розрахунків) – стимулювання інноваційних процесів (висока енергозатратність виробництва, зумовлена пасивністю держави у залученні до вітчизняного виробництва передових енергозберігаючих технологій) – корупція, зловживання та протиправні дії, пов'язані з намаганням правопорушників скористатися з недосконалості правової бази у сфері інвестиційної діяльності, приватизаційних процесів, порушення майнових прав юридичних і фізичних осіб – корупція, зловживання та протиправні дії, пов'язані з намаганням правопорушників скористатися з недосконалості правової бази у сфері інвестиційної діяльності, приватизаційних процесів, порушення майнових прав юридичних і фізичних осіб – дії підприємства, що негативно впливають на його репутацію серед партнерів, у діловому світі загалом, неефективний менеджмент, пасивність і бездіяльність (навмисна чи ненавмисна), яка негативно позначається на фінансово-економічних показниках і може призводити до збитків. – неефективне використання фінансових, інформаційних та інших ресурсів – неефективне використання фінансових, інформаційних та інших ресурсів – втрата чи навмисна передача важливої для підприємства інформації конкурентам, випадкове чи свідоме її розголошення – виникнення конфліктних ситуацій із конкурентами, акціонерами, кримінальними угрупованнями – протиправна діяльність конкурентів, організованих злочинних структур і приватних осіб, які займаються промисловим шпигунством, шахрайством або вороже налаштовані до субекта ринкових відносин – рейдерські захвати фй протиправна діяльність кримінальних структур – протиправна діяльність конкурентів, організованих злочинних структур і приватних осіб, які займаються промисловим шпигунством, шахрайством або вороже налаштовані до субекта ринкових відносин
[180, с. 34]	<ul style="list-style-type: none"> – стагнація або кризовий стан національної економіки – високий рівень інфляції – недосконалість господарського законодавства, його нестабільність – нерозвиненість фінансової інфраструктури – несприятливий інвестиційний клімат – низька купівельна спроможність населення – зниження місткості внутрішнього ринку країни внаслідок демографічної ситуації – високий рівень податкових ставок – коливання курсів валют – девальвація національної грошової одиниці – високий рівень цін – жорстка цінова та нецінова конкуренція – копіювання товарного знаку чи товарної марки

Продовження табл. 3.3

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – комерційний шпіонаж – зниження кількісних та якісних характеристик трудових ресурсів – переманювання цінних кадрів та клієнтури конкурентами – організація страйків працівників підприємства – низька кваліфікація управлінського персоналу – відсутність належної мотивації працівників – нечітка або взагалі непрозроблена система відповідальності керівників та працівників – недружні захоплення та поглинання, рейдерство тощо – копіювання товарного знаку чи товарної марки – надзвичайні ситуації та стихійні лиха – форс-мажорні обставини (військові, соціальні конфлікти тощо) – організація страйків працівників підприємства – поширення будь-якої інформації, що може негативно вплинути на діловий імідж підприємства – невизначеність місії та цілей розвитку – зрив, неналежне виконання укладених договорів – відмова від співробітництва – розрив договірних відносин – відмова від відвантаженої продукції – затримка оплати продукції – неплатоспроможність, банкрутство дебіторів – надання податкових та інших пільг конкурентам – енергетична залежність від інших країн світу – дефіцит або відсутність власних природних ресурсів – несприятливі міжнародні угоди, рішення або дії з боку коермих іноземних держав (економічна блокада, ембарго тощо) – низька якість сировини, комплектуючих матеріалів – неритмічність постачання – застосування її недобросовісних форм, зокрема недобросовісної реклами – зміна смаків та уподобань споживачів – дискримінація підприємства – корупція посадових осіб – високий рівень кредитних ставок – жорсткі умови надання кредитів – неналежний розвиток окремих банківських послуг – поширення будь-якої інформації, що може негативно вплинути на діловий імідж підприємства – висунення вимог, що суперечать фінансово-економічним інтересам підприємства – невідповідність місії і цілям організаційної структури – низька конкурентоспроможність продукції – прийняття необґрунтованих господарських рішень – конфлікти між управлінськими кадрами і трудовим колективом – зношеність основних фондів – незавантажених виробничих потужностей – високий рівень ризику портфеля фінансових інвестицій

Продовження табл. 3.3

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – зниження інвестиційної активності – зменшення рентабельності інвестиційних проектів, портфеля фінансових інвестицій – прийняття необґрунтованих господарських рішень – зосередження управління і права власності в одних руках – конфлікти між управлінськими кадрами і трудовим колективом – недосконала організація фінансового менеджменту – відсутність чи неефективність фінансового планування та контролю – неефективне управління активами та капіталом – ризикована політика фінансування – неправильна (не спрямована на розвиток) політика використання прибутку – простої обладнання високий рівень і неоптимальна структура виробничих витрат – дефіцит фінансових ресурсів – незбалансованість грошових потоків – недиверсифікована фінансова діяльність – високий рівень ризику портфеля фінансових інвестицій – відсутність або недостатній обсяг резервних та страхових фондів – незадовільний техніко-технологічний рівень виробництва – невідповідність ринковій ситуації стратегії маркетингу – нехтування маркетинговими дослідженнями – обмежена товарно-асортиментна політика – необґрунтована цінова політика – низька конкурентоспроможність продукції – відсутність або неефективність маркетингових комунікацій – неправильна збутова політика – високий рівень збутових витрат
[211, с. 14]	<ul style="list-style-type: none"> – несприятливі зміни політичної ситуації – макроекономічні потрясення – макроекономічні потрясення – макроекономічні потрясення – зміна законодавства, що впливає на умови господарської діяльності (податкового, відносин власності, договірною тощо) – нерозвиненість інфраструктури ринку – протиправні дії кримінальних структур – шахрайство – використання недобросовісної конкуренції – протиправні дії конкурентів, їх прагнення оволодіти контрольним пакетом акцій – несанкціонований доступ конкурентів до конфіденційної інформації, складова комерційної таємниці – промислово-економічне шпигунство – моральні (психологічні) загрози, залякування, шантаж і фізична, небезпечна для життя дія на працівників та їх сім'ї (вбивства, викрадення, побиття) – розкрадання матеріальних засобів – крадіжки грошових коштів і цінностей

Продовження табл. 3.3

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – протиправні дії конкурентів, їх прагнення оволодіти контрольним пакетом акцій – зараження програм ЕОМ різними компютерними вірусами – протизаконні фінансові операції – надзвичайні ситуації природного і технічного характеру – несанкціонований доступ конкурентів до конфіденційної інформації, складова комерційної таємниці – пошкодження будівель, приміщень тощо – правова невизначеність економічних відносин – залежність деяких керівників від кримінального світу – привласнення і розтрата майна – надання окремим фірмам переваг у конкуренції з іншими підприємствами – обмеження доступу на ринок за допомогою монопольної змови фірми-конкурента з іншими фірмами-монополістами – дискримінація з боку фірм-монополістів у наданні послуг, продажу монопольних товарів, а також щодо цін на послуги і товари – шахрайство з боку фірм-конкурентів (зокрема й у змові з працівниками фірми) – підроблення продукції – протиправні дії працівників – відтік кваліфікованих кадрів, неправильна оцінка їх кваліфікації, низька компетентність – смерть провідних фахівців і керівників – залежність деяких керівників від кримінального світу – низький освітній рівень керівників – вихід із ладу обчислювальної техніки – підроблення продукції – аварії, пожежі, вибухи – перебої в енерго-, водо-, тепlopостачанні – порушення режиму збереження конфіденційної інформації – недостатній рівень дисципліни – вибір ненадійних партнерів та інвесторів – вибір ненадійних партнерів та інвесторів – недостатня патентна захищеність – істотні упущення як у тактичному, так і в стратегічному плануванні, пов'язані насамперед із вибором мети, неправильною оцінкою можливостей підприємства, помилками у прогнозуванні змін зовнішнього середовища – обмеження з боку держави можливостей економічного зростання – примушування виробників продавати продукцію визначеним споживачам, примушування покупців придбавати товари і послуги у визначених виробників і продавців – заборона реалізувати товар з одного регіону в інший або за кордон – надання окремим фірмам переваг у конкуренції з іншими підприємствами – істотні порушення договірних відносин партнерами
[121]	<ul style="list-style-type: none"> – інфляція – зміни і недосконалість законодавства – зниження якості чи конкурентоспроможності товарів – навмисні неправомірні дії чи бездіяльність працівників підприємства

Закінчення табл. 3.3

1	2
	<ul style="list-style-type: none"> – збільшення втрат робочого часу – втрата чи псування товарів – втрата важливої комерційної інформації – погіршення достовірності та втрата доступу до інформації – зростання вартості обладнання – знос матеріально-технічної бази – погіршення ефективності використання торгової площі – несприятливий в державі інвестиційний клімат – прорахунки в інвестиційній політиці – втрата фінансових ресурсів через неефективне управління ними – прорахунки в інвестиційній політиці – погіршення ефективності управління підприємством – прорахунки при укладанні договорів на поставку товарних засасів у неадекватних розмірах – погіршення договірних взаємовідносин – втрата контрактів та договорів через підробку фінансових та інших документів персоналом підприємства – зниження купівельної спроможності населення – відставання від конкурентів за рівнем техніко-технологічного забезпечення – погіршення фінансової стійкості і ліквідності підприємства – погіршення фінансової стійкості і ліквідності підприємства – збільшення кількості товару, що не відповідає якості та стандартам – збитки та втрати через невідповідність екологічним нормам – продаж екологічно небезпечних товарів – недотримання правил та норм утилізації відходів – зниження витрат на природоохоронну діяльність

Складено автором

Додаток И

Таблиця И.1

Функціональні складові економічної та фінансово-економічної безпеки підприємства, запропоновані різними вторами

Складові економічної / фінансово-економічної безпеки	[186]	[118]	[178]	[199]	[273]	[246]	[281]	[294]	[306]	[257]	[284]	[116]	Кількість джерел, в яких виокремлюється складова
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
Фінансова	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	12
Ринкова		+				+				+			3
Безпека збуту					+								1
Маркетингова							+						1
Інтерфейсна		+				+				+			3
Соціальна			+	+						+			3
Інтелектуальна і кадрова (інтелектуально-кадрова)	+						+				+	+	4
Інтелектуальна		+						+		+			3
Кадрова		+				+		+	+	+			5
Б. відносин праці					+								1
Виробнича			+	+	+				+				4
Техніко-технологічна	+			+			+			+	+	+	6
Технологічна		+				+							2
Правова		+				+		+					3
Політико-правова	+									+	+	+	4
Законодавчо-правова									+				1
Інституційно-правова							+						1
Екологічна	+	+				+		+	+	+	+	+	8
Інформаційна	+	+				+	+	+		+		+	7
Інформаційно-аналітична									+				1

Закінчення табл. И.1

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
Силова	+	+				+	+	+	+	+		+	8
Ефективність використання підприємства ресурсів				+									1
Операційна								+					1
Інноваційна								+					1
Організаційно-управлінська										+			1
Інвестиційна										+			1
Ресурсна										+			1

Складено автором

Таблиця И.2

Показники оцінювання складових ФЕБ підприємства, які мають найбільшу кількість згадувань у запропонованих різними авторами методичних підходах

№	Назва показника	[186]	[118]	[178]	[199]	[273]	[192]	[246]	[212]	[152]	[22]	[15]	[101]	[24]	[281]	[138]	[149]	[180]	[306]	[257]	[284]	[116]	Всього згадувань
		3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	
1	2																						24
1	Фінансова безпека																						
	Показники фінансової стійкості																						
1.1	коефіцієнт автономії			+	+	+		+	+		+			+	+	+	+	+			+		12

Продовження табл. И.2

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24
1.2	коефіцієнт фінансування (коефіцієнт фінансової стабільності)			+				+			+			+	+		+				+	+	8
1.3	коефіцієнт забезпеченості власними оборотними засобами			+				+							+		+					+	5
1.4	коефіцієнт поточної заборгованості			+							+			+									3
1.5	коефіцієнт довгострокової фінансової незалежності			+							+			+									3
1.6	коефіцієнт концентрації позикового капіталу (фінансової залежності)								+								+						2
1.7	коефіцієнт співвідношення позикових і власних коштів	+							+								+						3
1.8	коефіцієнт заборгованості			+										+									2
1.9	коефіцієнт фінансового левериджу			+		+																	2
1.10	коефіцієнт фінансової стійкості																+	+					2
	Показники ліквідності і платоспроможності підприємства																						
1.11	коефіцієнт маневреності	+		+	+	+		+	+		+			+	+	+	+						11
1.12	коефіцієнт поточної ліквідності	+		+	+			+		+	+	+		+	+		+					+	11

Продовження табл. И.2

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24
1.13	коефіцієнт швидкої ліквідності			+	+			+			+	+		+	+		+	+				+	11
1.14	коефіцієнт абсолютної ліквідності	+		+	+			+				+		+	+		+	+					9
	Показники рентабельності підприємства																						
1.15	рентабельність активів				+	+		+		+		+		+			+	+					8
1.16	рентабельність власного капіталу			+		+		+			+			+	+		+						7
	рентабельність продукції				+	+		+			+			+			+						6
1.17	рентабельність капіталу			+							+	+							+				3
1.18	рентабельність перманентного капіталу			+							+												2
1.19	рентабельність капіталовкладень (інвестицій)											+		+									2
	Показники ділової активності підприємства																						
1.20	оборотність власного капіталу			+		+		+			+			+									5
1.21	коефіцієнт оборотності активів					+		+				+		+									4
1.22	оборотність кредиторської заборгованості			+				+										+			+		3
1.23	коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості							+			+							+				+	3

Продовження табл. И.2

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24
1.24	співвідношення кредиторської і дебіторської заборгованості												+	+			+					+	3
1.25	оборотність капіталу			+										+									2
1.26	оборотність позикового капіталу			+										+									2
	період оборотності кредиторської заборгованості									+				+									2
2	Техніко-технологічна безпека																						
	Показники виробництва																						
2.1	коефіцієнт зносу основних засобів			+	+	+		+							+				+		+	+	8
2.2	фондовіддача			+	+	+		+							+						+	+	7
2.3	фондоозброєність			+	+			+							+				+				5
2.4	коефіцієнт оборотності оборотних активів			+	+										+								3
2.5	матеріалоемність продукції			+	+			+											+				4
	Показники застосовуваних техніки і технологій																						
2.6	рівень прогресивності технологій		+					+												+	+		4
2.7	рівень прогресивності продукції		+					+												+			3
2.8	рівень технологічного потенціалу		+					+															2

Продовження табл. И.2

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24
3	Інтелектуально-кадрова безпека																						
3.1	коефіцієнт плинності кадрів	+	+	+	+	+		+							+				+		+	+	10
3.2	продуктивність праці	+		+	+			+											+		+	+	8
3.3	коефіцієнт обігу з вибуття			+		+																	2
3.4	невідпрацьований робочий час у відпрацьованому робочому фонді			+	+																		2
3.5	показник освітнього рівня		+					+															2
3.6	коефіцієнт раціоналізаторської активності																+				+	+	3
3.7	середня заробітна плата по підприємству			+												+							2
4	Екологічна безпека																						
4.1	концентрація забруднюючих речовин у викидах (у повітря, водне середовище, на ґрунт)		+			+	+												+	+	+	+	7
4.2	коефіцієнт безпечності продукції						+	+											+				3
4.3	коефіцієнт "екологічного балансу" раціонального використання відходів						+	+											+				3

Продовження табл. И.2

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24
4.4	штрафи за порушення природоохоронного законодавства						+	+															2
5	Правова безпека																						
5.1	відношення збитків, що понесені підприємством (як реальних, так і у вигляді упущеної вигоди) внаслідок порушення правових норм та загального розміру втрат, яким запобігла юридична служба		+			+	+																3
5.2	коефіцієнт платіжної дисципліни							+											+	+			3
5.3	коефіцієнт якості юридичних послуг							+											+	+			3
5.4	коефіцієнт юридичного менеджменту							+											+	+			3
6	Інформаційна безпека																						
6.1	коефіцієнт повноти інформації		+			+													+	+			4
6.2	коефіцієнт точності інформації		+			+													+	+			4
6.3	коефіцієнт суперечливості інформації		+			+													+	+			4
6.4	продуктивність інформації							+											+	+			3

Закінчення табл. И.2

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24
6.5	коефіцієнт інформаційної озброєності						+	+											+				3
6.6	коефіцієнт захищеності інформації						+	+											+	+			4
7	Силова безпека																						
7.1	вірогідність реалізації загроз у цій сфері		+			+																	2
7.2	коефіцієнт транспортної безпеки						+	+											+				3
7.3	коефіцієнт захищеності майна та персоналу підприємства						+	+											+				3

Складено автором

Додаток К

Таблиця К.1

Вибірка проектів ППП у ДТІ країн Європи

№	Країна	Проект ППП	Загальна характеристика
1	2	3	4
1	Великобританія	Автомагістраль А23 Дишфорт	Північний Схід Англії
2	Великобританія	Автомагістраль М6	Мідлендс
3	Великобританія	Автомагістраль М80 Хагг	Шотландія
4	Іспанія	Збільшення потужності магістральних доріг (R3, R4, R5, M50) доступу до Мадрида	на південь та Андалузії, ділянка 50 км; Валенсія - Лісабон, ділянка 29 км; до Гвадалахари та Барселони; ділянка 46 км Мадридської автостради (М-50)
5	Німеччина	Автомагістраль А7	Бордешмор – Гамбург; планування, фінансування та модернізація 65 км, експлуатація та обслуговування 59 км
6	Німеччина	LKW Maut	Толлінгова система для вантажних автомобілів (>7,5 т): мережа 14136 км, у т.ч. 12864 км федеральних автомагістралей, 1135 км магістральних доріг, деякі національні дороги; технологія GPS/GSM
7	Норвегія	Магістраль У39	Клетт - Бердшог в окрузі Сор-Тренделаг, ділянка 17,5 км, будівництво тунелю 7,5 км, міст через Федафьорд 570 м, міст Біркеленд 270 м
8	Польща	Автомагістраль А1	З'єднання Північ-Південь, ділянка 90 км шосе Гданськ-Катовіце
9	Польща	Автомагістраль А2	Франкфурт / Одер-Познань-Варшава, ділянка 254 км
10	Польща	Автомагістраль А4	Катовіце-Краків, ділянка 61 км
11	Португалія	Автомагістраль А23	Бейрас
12	Словаччина	“eMyto”	Толлінгова система для вантажних автомобілів (>3,5 т): мережа 2275 км, у т.ч. шосе, автомагістралі та окремі державні дороги 1-го класу; технологія GPS/GSM

Закінчення табл. К.1

1	2	3	4
13	Угорщина	Автомагістраль М1/М15	Ділянка 43 км автомагістралі від м. Дьор до кордну з Австрією, ділянка 14 км шосе, яке з'єднує магістраль М1 з Батиславським шосе (М15)
14	Угорщина	Автомагістраль М3	Будапешт-Полгар, ділянка 59
15	Угорщина	Автомагістраль М5	Ділянка 157 км пан`європейського транспортного коридору IV (Берлін – Прага – Братислава – Будапешт – Бухарест – Фесалоніки - Стамбул),
16	Угорщина	Автомагістраль М6	Ерд-Донаугаворо, ділянка 59 км
17	Угорщина	Автомагістраль М7	Будапешт-Székesfehérvár, ділянка 42 км
18	Угорщина	Hi-Go	Толлінгова система для вантажних автомобілів >3,5 т): довжина мережі 1157 км, у т.ч. шосе, автомагістралі; технологія DSRC+GPS
19	Хорватія	Автомагістраль А2	Загреб-Макель, ділянка 60 км
20	Хорватія	Автомагістраль А4	Загреб-Горикан, ділянка 96 км
21	Хорватія	Автомагістраль А8+А9	Істрійська магістраль, ділянка 145 км
22	Чеська Республіка	Автомагістраль D47	Острава-Ліпнік Над Беквоу, ділянка 80 км

Складено автором

Таблиця К.2

Детермінанти ризиків ППП у дорожньому господарстві

Група факторів	Фактор
1	2
Фактори зовнішнього середовища непрямого впливу	Діяльність міжнародних та наддержавних утворень (ООН, ЄС, СОТ та ін.)
	Тенденції розвитку світової економіки
	Діяльність міжнародних фінансових інституцій
	Демографічні: народжуваність, смертність, інтенсивність міграції/еміграції, середня тривалість життя, стиль життя, освітні стандарти
	Очікування у суспільстві
	Нові технології
	Нові матеріали
	Економічна стабільність
	Інфляція або дефляція
	Валютний курс
	База і ставки оподаткування, податкові пільги
	Купівельна спроможність населення
	Структура і динаміка споживання
	Доступність кредиту
	Стан ринку цінних паперів
	Процентні ставки
	Фінансова спроможність підприємств реального сектору економіки
	Рівень продуктивності основного капіталу і праці в галузі
	Конкуренція в галузі
	Стан системи державних фінансів
	Політичний процес
	Політичне функціонування (лобі, опозиція тощо)
	Відносини уряду з іншими країнами
	Вимоги місцевих влад
	Корупція
	Стан дозвільної системи
	Податкове законодавство
	Бюджетне право та фіскальні правила
	Патентне законодавство
	Сертифікація та стандартизація продукції
	Законодавство про охорону природного середовища
	Складність, рухливість та невизначеність законодавства
	Політика регіонального розвитку
Антимонопольна політика	
Грошово-кредитна політика	
Законодавче регулювання права власності	
Політика у зовнішньоекономічній сфері	
Ефективність судової і правоохоронної системи	
Законодавство про землю	
Інвестиційна політика	
Політика у сфері ППП	
Цінова та тарифна політика	
Політика в інноваційній сфері	
Природно-кліматичні	

Закінчення табл. К.2

1	2
	Природно-ресурсні
	Природоохоронні
Фактори зовнішнього середовища прямого впливу	Наявність кваліфікованої робочої сили
	Зміни уподобань споживачів
	Стан споживчого попиту
	Постачальники матеріальних ресурсів
	Постачальники фінансових ресурсів
	Постачальники енергії та комунальних послуг
	Постачальники інформації
	Інші постачальники (спеціалізовані фірми і установи (бухгалтерські, аудиторські тощо), транспортні агенції, страхові компанії, засоби зв'язку і передання інформації, кадрові агенції)
	Характер діяльності конкурентів
	Суб'єкти фінансової сфери (банківські установи, інвестиційні компанії, фондові біржі, акціонери, фінансові консультанти, платіжні системи)
	Суб'єкти державного сектору (працівники фіскальної служби, служби статистики, реєстраційної служби та санітарно-епідеміологічного контролю)
	Засоби масової інформації (преса, Інтернет, радіо, телебачення тощо)
	Громадські організації (неурядові організації, споживчі організації, організації захисту навколишнього середовища, представники інтересів національних меншин тощо)
	Місцева громадськість(місцеві ради ветеранів, мешканці районів, прилеглих до місця розташування підприємства; організації, розташовані поряд із підприємством)
Фактори внутрішнього середовища	Фінансовий стан партнера
	Дивідендна політика
	Дохідність проекту ППП
	Наявність інвестиційної політики
	Структура та стан основних засобів
	Використання оборотних засобів
	Структура собівартості
	Система контролю якості
	Рівень інноваційної діяльності
	Наявність НІОКР
	Ритмічність поставок
	Якість поставленої сировини та матеріалів
	Політика ресурсозбереження
	Впровадження нових технологій
	Впровадження природоохоронних заходів
	Компетентність та якість персоналу
	Рівень вмотивованості персоналу
	Корпоративна культура
	Портфель замовлень на виробництво
	Політика розрахунків з покупцями
	Маркетингова політика
	Стан забезпечення ефективного перебігу процесів, що забезпечують діяльність суб'єктів господарювання
	Організаційна структура управління
	Стан відносин між партнерами

Авторська розробка

Таблиця К.3

Кореляційний аналіз зв'язку факторів впливу на фінансування дорожніх робіт в Україні

Рік	Обсяг фінансування дорожніх робіт, млн. грн. (Y)	Валовий внутрішній продукт, млн. грн. (X ₁)	Рівень перерозподілу ВВП через зведений бюджет, % (X ₂)	Державний борг України, млн. грн. (X ₃)	Капітальні інвестиції, млн. грн. (X ₄)	Офіційний курс гривні до долара США (середній за період), грн. за 100 дол. США (X ₅)
2000	1293,8	170070	28,88099018	128294,4	23629	544,02
2001	1179,5	204190	26,90366815	126690,8	32573	537,21
2002	1186,8	225810	27,43647314	128551,9	37178	532,66
2003	1859,6	267344	28,16064696	132225,5	51011	533,27
2004	5101,7	345113	26,52157409	135253,9	75714	531,92
2005	3294,2	441452	30,39587543	246051,8	93096	512,47
2006	5782,4	544153	31,5741161	132255	125254	505,00
2007	9739	720731	30,51575414	142505	188486	505,00
2008	6909,3	948056	31,42145612	261326,6	233081	526,72
2009	6335,8	913345	29,88651605	453723,9	151777	779,12
2010	5438,2	1082569	29,05184797	647272,5	150667	793,56
2011	10016,7	1299991	30,65818148	357273,4	259932	796,76
2012	8094,5	1404669	31,71745799	399218,2	293692	799,10
2013	7492,5	1465198	30,22040025	480218,6	267728	799,30
2014	3305,4	1586915	28,73923934	947030,5	219420	1188,67
2015	5387,2	1988544	32,7893675	1333860,7	273116	2184,47
2016	10126,5	2385367	32,81924752	1650833,3	359216	2555,13
2017	22639	2982920	34,09308664	1833709,9	448461,5	2659,66
Коефіцієнт парної кореляції r_{xy}		0,78743704	0,734235105	0,650553835	0,848489587	0,644287182
Інтерпретація		високий ступінь зв'язку	високий ступінь зв'язку	середній ступінь зв'язку	високий ступінь зв'язку	середній ступінь зв'язку

Розраховано автором

Додаток Л

Таблиця Л.1

Часткові показники ФЕБ ППП та джерела вхідної інформації для їх розрахунку

Показник 1	Джерело вхідної інформації 2
Відношення дефіциту/профіциту державного бюджету до ВВП, %	Статистичний збірник "Бюджет України", Міністерство фінансів України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://www.minfin.gov.ua/news/bjudzhet/poperedni-bjudzheti ; Національні рахунки, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Рівень перерозподілу ВВП через дохідну частину зведеного бюджету, %	Статистичний збірник "Бюджет України", Міністерство фінансів України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://www.minfin.gov.ua/news/bjudzhet/poperedni-bjudzheti ; Національні рахунки, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Відношення обсягу сукупних платежів з обслуговування та погашення державного боргу до доходів державного бюджету, %	Показники виконання Державного бюджету України, Державна казначейська служба України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.treasury.gov.ua/main/uk/doccatalog/list?currDir=146477
Відношення обсягу державного та гарантованого державою боргу до ВВП, %	Статистичний збірник "Бюджет України", Міністерство фінансів України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://www.minfin.gov.ua/news/bjudzhet/poperedni-bjudzheti ; Національні рахунки, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Відношення обсягу валового зовнішнього державного боргу до ВВП, %	Статистичний збірник "Бюджет України", Міністерство фінансів України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://www.minfin.gov.ua/news/bjudzhet/poperedni-bjudzheti ; Національні рахунки, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Середньозважена дохідність облігацій внутрішньої державної позики (ОВДП) на первинному ринку, %	Дохідність ОВДП на первинному ринку, Національний банк України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://bank.gov.ua/control/uk/allinfo
Питома вага готівки поза банками в загальному обсязі грошової маси (M0/M3), %	Грошово-кредитна та фінансова статистика, Національний банк України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://bank.gov.ua/control/uk/publish/article?art_id=69009&cat_id=58127

1	2
Рівень середньозваженої процентної ставки за кредитами, наданими депозитним корпораціям (крім Національного банку) в національній валюті, відносно індексу споживчих цін	Грошово-кредитна та фінансова статистика, Національний банк України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://bank.gov.ua/control/uk/publish/article?art_id=69009&cat_id=58127 ; експрес-випуск "Індекс цін" (видання Держстату)
Питома вага довгострокових кредитів у загальному обсязі наданих кредитів, %	Грошово-кредитна та фінансова статистика, Національний банк України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://bank.gov.ua/control/uk/publish/article?art_id=69009&cat_id=58127
Кількість активних платіжних карток до 2008 року,	Дані у розрізі банків-учасників платіжних систем щодо кількості платіжних карток та інфраструктури їх обслуговування, НБУ [Електронний ресурс].- Режим доступу: https://www.bank.gov.ua/control/uk/doccatalog/list?currDir=44577
Кількість платіжних пристроїв до 2008 року, %	Дані у розрізі банків-учасників платіжних систем щодо кількості платіжних карток та інфраструктури їх обслуговування, НБУ [Електронний ресурс].- Режим доступу: https://www.bank.gov.ua/control/uk/doccatalog/list?currDir=44577
Співвідношення недіючих кредитів до сукупних валових кредитів, %	Грошово-кредитна та фінансова статистика, Національний банк України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://bank.gov.ua/control/uk/publish/article?art_id=27843415&cat_id=44578#1 ; Статистика індикаторів фінансової стійкості, Національний банк України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://bank.gov.ua/control/uk/publish/category?cat_id=44575
Співвідношення банківських кредитів та депозитів в іноземній валюті, %	Грошово-кредитна та фінансова статистика, Національний банк України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://bank.gov.ua/control/uk/publish/article?art_id=27843415&cat_id=44578#1
Співвідношення довгострокових (понад 1 рік) кредитів та депозитів, разів	Грошово-кредитна та фінансова статистика, Національний банк України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://bank.gov.ua/control/uk/publish/article?art_id=27843415&cat_id=44578#1
Рівень проникнення страхування (страхові премії до ВВП), %	Інформація про стан і розвиток страхового ринку України, Національна комісія, що здійснює державне регулювання у сфері ринків фінансових послуг [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://www.nfp.gov.ua/ua/Informatsiia-pro-stan-i-rozvytok-strakhovoho-rynku-Ukrainy.html
Рівень капіталізації лістингових компаній, % ВВП	Звіт Національної комісії з цінних паперів та фондового ринку, НКЦПФР [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://www.nssmc.gov.ua/reports/

1	2
Індекс зміни офіційного курсу національної грошової одиниці до долара США, середній за період	Офіційний курс гривні щодо іноземних валют, Національний банк України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://bank.gov.ua/files/Exchange_r.xls
Частка кредитів в іноземній валюті в загальному обсязі наданих кредитів, %	Грошово-кредитна та фінансова статистика, Національний банк України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://bank.gov.ua/control/uk/publish/article?art_id=27843415&cat_id=44578#1
Ступінь зносу основних засобів на підприємствах транспорту та зв'язку, %	Наявність і стан основних засобів за видами економічної діяльності, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Рентабельність (збитковість) операційної діяльності підприємств транспорту та зв'язку, %	Рентабельність операційної діяльності великих та середніх підприємств за видами економічної діяльності, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Ступінь зносу основних засобів у будівництві, %	Наявність і стан основних засобів за видами економічної діяльності, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Рентабельність (збитковість) операційної діяльності підприємств будівництва, %	Рентабельність операційної діяльності великих та середніх підприємств за видами економічної діяльності, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Ступінь зносу основних засобів промисловості, %	Наявність і стан основних засобів за видами економічної діяльності, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Ступінь зносу основних засобів у сільському господарстві, мисливстві, лісовому господарстві, %	Наявність і стан основних засобів за видами економічної діяльності, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Обсяг виконаних дорожніх робіт до 2000 року, %	Ремонт доріг, Державне агентство автомобільних доріг [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://ukravtodor.gov.ua/timeline/remont_dorih.html
Валове нагромадження основного капіталу, % ВВП	Валове нагромадження основного капіталу, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/ ; Національні рахунки, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Відношення вартості нововведених основних засобів до обсягу капітальних інвестицій, %	Статистичний бюлетень "Баланс основних засобів України", Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/ ; експрес-випуск "Капітальні інвестиції в Україні", Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/

1	2
Відношення чистого приросту прямих іноземних інвестицій до ВВП, %	Зовнішньоекономічна діяльність, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/ ; Національні рахунки, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Питома вага обсягу виконаних наукових і науково-технічних робіт у ВВП, %	Статистичний збірник «Наукова та інноваційна діяльність в Україні», Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/ ; Національні рахунки, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Відношення витрат на наукові та науково-технічні роботи за рахунок держбюджету, % ВВП	Статистичний збірник «Наукова та інноваційна діяльність в Україні», Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/ ; Національні рахунки, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Чисельність спеціалістів, які виконують науково-технічні роботи, до чисельності зайнятого населення (на 1 тис. осіб)	Статистичний збірник «Наукова та інноваційна діяльність в Україні», Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/ ; Статистичний збірник "Економічна активність населення України", Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Частка осіб, які повідомили, що за останні 12 місяців користувалися послугами Інтернету (обстеження домогосподарств), %	Соціально-економічне становище домогосподарств України, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/ ; Статистичний збірник "Доступ домогосподарств України до Інтернету", Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Відношення середньомісячної номінальної заробітної плати до прожиткового мінімуму на одну працездатну особу, разів	Статистичний збірник "Соціальні індикатори рівня життя населення", Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Відношення середнього розміру пенсії за віком до прожиткового мінімуму осіб, які втратили працездатність, разів	Статистичний збірник "Соціальні індикатори рівня життя населення", Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Рівень злочинності (кількість злочинів на 100 тис. осіб населення)	Правопорушення, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/ ; Демографічний щорічник "Населення України", Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/

1	2
Сума несплаченої заробітної плати станом на 1 січня (1 липня) до фонду оплати за грудень (червень) звітного року, %	Доповідь "Про соціально-економічне становище України", Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/ ; Макроекономічні показники, Національний банк України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://bank.gov.ua/control/uk/publish/article?art_id=23487024&cat_id=57896
Рівень зайнятості населення у віці 15-70 років, відсотків населення відповідної вікової групи	Статистичний збірник "Економічна активність населення України", Демографічний збірник "Населення України", Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Відкритість економіки, %	Зовнішньоекономічна діяльність, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Питома вага послуг автомобільного транспорту в загальному обсязі експорту послуг, %	Зовнішньоекономічна діяльність, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Питома вага послуг автомобільного транспорту в загальному обсязі імпорту послуг, %	Зовнішньоекономічна діяльність, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Рівень тіньової економіки, % ВВП	Тенденції тіньової економіки, Міністерство економічного розвитку і торгівлі України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.me.gov.ua/Documents/List?lang=uk-UA&id=e384c5a7-6533-4ab6-b56f-50e5243eb15a&tag=TendentsiiTinovoiEkonomiki
Рівень безробіття населення (за методологією Міжнародної організації праці) у % до економічно активного населення працездатного віку	Доповідь "Ринок праці", Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Індекс споживчих цін (до попереднього року)	Статистичний збірник "Україна у цифрах" (видання Державної служби статистики України), Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Відношення наявного доходу населення до ВВП, %	Доходи та витрати населення України, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/ ; Національні рахунки, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Частка імпорту палива з однієї країни (компанії) у загальному обсязі його імпорту, %	Країни за товарною структурою зовнішньої торгівлі, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Знос основних виробничих фондів підприємств паливно-енергетичного комплексу, %	Наявність і стан основних засобів за видами економічної діяльності, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/

1	2
Енергоємність ВВП, кг умовного палива /грн.	Розрахунки Державного агентства з енергоефективності та енергозбереження України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: sae.gov.ua/uk/activity/plany-ta-zvity
Чисельність наявного населення, % до рівня 1990 року	Демографічний щорічник "Населення України", Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Загальний коефіцієнт міграційного приросту, скорочення (-) (на 10 тис. осіб)	Чисельність населення, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Рівень перерозподілу ВВП через видаткову частину бюджету, %	Статистичний збірник "Бюджет України", Міністерство фінансів України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://www.minfin.gov.ua/news/bjudzhet/poperedni-bjudzheti ; Національні рахунки, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Рівень виконання плану по видатках бюджету, %	Звітність про виконання бюджетів, Державна казначейська служба України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.treasury.gov.ua/main/uk/doccatalog/list?currDir=146477
Незаконне, у тому числі нецільове, та неефективне використання бюджетних коштів, % до ВВП	Річні звіти Рахункової палати, Рахункова палата України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ac-rada.gov.ua/control/main/uk/publish/category/32826 ; Національні рахунки, Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www.ukrstat.gov.ua/
Індекс сприйняття корупції	Corruption Perception Index, Transparency International [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://www.transparency.org/news/feature/corruption_perceptions_index_2017#table
Незалежність судової системи	The Global Competitiveness Index, World Economic Forum [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www3.weforum.org/docs/
Фаворитизм у рішеннях чиновників	The Global Competitiveness Index, World Economic Forum [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www3.weforum.org/docs/
Транспарентність політики держорганів	The Global Competitiveness Index, World Economic Forum [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://www3.weforum.org/docs/
Індекс розвитку електронного уряду ООН, розрахований для України	The UN E-Government Development Index, United Nations [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://publicadministration.un.org/egovkb/en-us/Data/Country-Information/id/180-Ukraine/dataYear/
Коефіцієнт автономії (фінансової незалежності)	Звітність підприємства
Коефіцієнт поточної заборгованості	Звітність підприємства

1	2
Коефіцієнт довгострокової фінансової незалежності	Звітність підприємства
Коефіцієнт валової рентабельності виробництва	Звітність підприємства
Коефіцієнт оборотності активів	Звітність підприємства
Коефіцієнт оборотності кредиторської заборгованості	Звітність підприємства
Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості	Звітність підприємства
Коефіцієнт поточної ліквідності (коефіцієнт покриття)	Звітність підприємства
Коефіцієнт швидкої ліквідності	Звітність підприємства
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	Звітність підприємства
Коефіцієнт зносу основних засобів	Звітність підприємства
Фондовіддача	Звітність підприємства
Фондоозброєність	Звітність підприємства
Коефіцієнт мобільності активів	Звітність підприємства
Матеріалоємність продукції	Звітність підприємства
Коефіцієнт плинності кадрів	Звітність підприємства
Коефіцієнт раціоналізаторської активності	Звітність підприємства
Коефіцієнт співвідношення висококваліфікованих та кваліфікованих працівників до загальної кількості працюючих	Звітність підприємства
Коефіцієнт платіжної дисципліни	Звітність підприємства
Коефіцієнт якості юридичних послуг	Звітність підприємства
Коефіцієнт безпеки транспорту	Звітність підприємства
Коефіцієнт захищеності майна та персоналу підприємства	Звітність підприємства
Коефіцієнт повноти інформації	Звітність підприємства
Коефіцієнт точності інформації	Звітність підприємства
Коефіцієнт суперечливості інформації	Звітність підприємства
Коефіцієнт забруднення території впливу	Звітність підприємства
Коефіцієнт раціонального використання відходів	Звітність підприємства

1	2
Коефіцієнт рівня ймовірності банкрутства підприємства	Звітність підприємства
Коефіцієнт фінансового ризику	Звітність підприємства
Співвідношення кредиторської та дебіторської заборгованості	Звітність підприємства
Відповідність кваліфікації керівників ПП та його працівників, діяльність яких пов'язана з виконанням робіт за проектом ППП, вимогам законодавства	Дані підприємства; Єдиний державний реєстр юридичних осіб, фізичних осіб-підприємців та громадських формувань [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://usr.minjust.gov.ua/ua/freesearch ; Дані веб-порталу ProZorro [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://prozorro.gov.ua/ ; Аудиторський висновок (звіт незалежного аудитора) щодо фінансової звітності приватного партнера [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://smida.gov.ua/ ; Відомості інформаційної бази даних НКЦПФР [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://smida.gov.ua/ ; Єдиний державний реєстр судових рішень [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://reyestr.court.gov.ua/ ; Єдиний державний веб-портал відкритих даних [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://data.gov.ua/
Відповідність дій керівників та персоналу ПП чинним нормам законодавства	Дані підприємства; Єдиний державний реєстр юридичних осіб, фізичних осіб-підприємців та громадських формувань [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://usr.minjust.gov.ua/ua/freesearch ; Дані веб-порталу ProZorro [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://prozorro.gov.ua/ ; Аудиторський висновок (звіт незалежного аудитора) щодо фінансової звітності приватного партнера [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://smida.gov.ua/ ; Відомості інформаційної бази даних НКЦПФР [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://smida.gov.ua/ ; Єдиний державний реєстр судових рішень [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://reyestr.court.gov.ua/ ; Єдиний державний веб-портал відкритих даних [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://data.gov.ua/
Дотримання внутрішніх регламентів ПП, порушення яких може призвести до фінансових збитків	Дані підприємства; Аудиторський висновок (звіт незалежного аудитора) щодо фінансової звітності приватного партнера [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://smida.gov.ua/ ; Відомості інформаційної бази даних НКЦПФР [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://smida.gov.ua/ ; Єдиний державний реєстр судових рішень [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://reyestr.court.gov.ua/

1	2
Відсутність порушень у сфері корупції та конфлікту інтересів	Дані підприємства; Дані веб-порталу ProZorro [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://prozorro.gov.ua/ ; Аудиторський висновок (звіт незалежного аудитора) щодо фінансової звітності приватного партнера [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://smida.gov.ua/ ; Відомості інформаційної бази даних НКЦПФР [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://smida.gov.ua/ ; Єдиний державний реєстр судових рішень [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://revestr.court.gov.ua/
Дотримання норм ділової етики	Дані підприємства; Дані веб-порталу ProZorro [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://prozorro.gov.ua/ ; Аудиторський висновок (звіт незалежного аудитора) щодо фінансової звітності приватного партнера [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://smida.gov.ua/ ; Єдиний державний реєстр судових рішень [Електронний ресурс]. - Режим доступу: http://revestr.court.gov.ua/ ; Єдиний державний веб-портал відкритих даних [Електронний ресурс]. - Режим доступу: https://data.gov.ua/

Авторська розробка

Таблиця Л.2

Розрахунок вагових коефіцієнтів комплексних показників ФЕБ державного партнера за результатами експертного опитування

№	Складова ФЕБ	Бали, проставлені експертами															Сума балів складової	Загальний ранг складової	Вагомість складової
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15			
1	Фінансова безпека	8	6	8	7	8	7	8	8	7	7	8	8	8	8	7	113	1	0,209
2	Енергетична безпека	6	5	7	6	5	8	4	6	4	5	4	5	5	5	6	81	4	0,150
3	Соціальна безпека	7	8	4	5	6	6	6	5	6	6	7	6	7	6	5	90	3	0,167
4	Виробнича безпека	2	3	5	1	3	4	3	4	2	1	2	4	4	4	1	43	6	0,079
5	Зовнішньоекономічна безпека	1	1	2	3	2	3	5	1	1	2	1	1	1	1	3	28	8	0,052
6	Демографічна безпека	5	7	6	8	7	5	7	7	8	8	6	7	6	7	8	102	2	0,189
7	Макроекономічна безпека	3	2	1	2	1	1	1	3	5	3	3	2	2	3	4	36	7	0,067
8	Інвестиційно-інноваційна безпека	4	4	3	4	4	2	2	2	3	4	5	3	3	2	2	47	5	0,087
	Разом	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	540	-	1,0

Розраховано автором

Таблиця Л.3

Дані для розрахунку коефіцієнта конкордації

№	Складова ФЕБ	Ранги складової на основі бальних оцінок експертів															Середня сума рангів	Сума рангів
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15		
1	Фінансова безпека	1	3	1	2	1	2	1	1	2	2	1	1	1	1	2	67,5	22
2	Енергетична безпека	3	4	2	3	4	1	5	3	5	4	5	4	4	4	3	67,5	54
3	Соціальна безпека	2	1	5	4	3	3	3	4	3	3	2	3	2	3	4	67,5	45
4	Виробнича безпека	7	6	4	8	6	5	6	5	7	8	7	5	5	5	8	67,5	92
5	Зовнішньоекономічна безпека	8	8	7	6	7	6	4	8	8	7	8	8	8	8	6	67,5	107
6	Демографічна безпека	4	2	3	1	2	4	2	2	1	1	3	2	3	2	1	67,5	33
7	Макроекономічна безпека	6	7	8	7	8	8	8	6	4	6	6	7	7	6	5	67,5	99
8	Інвестиційно-інноваційна безпека	5	5	6	5	5	7	7	7	6	5	4	6	6	7	7	67,5	88

Розраховано автором

Значення коефіцієнта конкордації: 0,796

Коефіцієнт конкордації, зважений по критерію Пірсона: 83,578

Табличне значення критерію Пірсона за рівня значимості 0,05: 14,07

Таблиця Л.4

Розрахунок вагових коефіцієнтів комплексних показників ФЕБ приватного партнера за результатами експертного опитування

№	Складова ФЕБ	Бали, проставлені експертами															Сума балів складової	Загальний ранг складової	Вагомість складової
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15			
1	Фінансова безпека	7	6	7	7	6	7	7	7	7	6	7	7	7	7	7	102	1	0,243
2	Техніко-технологічна безпека	5	7	6	6	5	6	5	6	6	7	6	5	5	6	5	86	2	0,205
3	Інтелектуально-кадрова	6	5	5	5	7	4	6	4	5	5	5	6	6	5	6	80	3	0,190
4	Правова	4	2	2	1	2	3	2	1	1	1	1	2	1	2	2	27	7	0,064
5	Силова	1	3	3	2	1	5	1	5	2	2	2	1	3	3	3	37	5	0,088
6	Інформаційна	3	4	1	4	4	2	4	2	4	4	4	4	4	4	4	52	4	0,124
7	Екологічна	2	1	4	3	3	1	3	3	3	3	3	3	2	1	1	36	6	0,086
	Разом	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		-	1,0

Розраховано автором

Таблиця Л.5

Дані для розрахунку коефіцієнта конкордації

№	Складова ФЕБ	Ранги складової на основі бальних оцінок експертів															Середня сума рангів	Сума рангів
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15		
1	Фінансова безпека	1	2	1	1	2	1	1	1	1	2	1	1	1	1	1	60	18
2	Техніко-технологічна безпека	3	1	2	2	3	2	3	2	2	1	2	3	3	2	3	60	34
3	Інтелектуально-кадрова	2	3	3	3	1	4	2	4	3	3	3	2	2	3	2	60	40
4	Правова	4	6	6	7	6	5	6	7	7	7	7	6	7	6	6	60	93
5	Силова	7	5	5	6	7	3	7	3	6	6	6	7	5	5	5	60	83
6	Інформаційна	5	4	7	4	4	6	4	6	4	4	4	4	4	4	4	60	68
7	Екологічна	6	7	4	5	5	7	5	5	5	5	5	5	6	7	7	60	84

Розраховано автором

Значення коефіцієнта конкордації: 0,809

Коефіцієнт конкордації, зважений по критерію Пірсона: 72,83

Табличне значення критерію Пірсона за значимості 0,05: 12,59

Часткові показники ФЕБ державного партнера та партнерських відносин

№	Показник	Умов. познач.	Опт. знач.	2012	2013	2014	2015	2016	2017
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	Відношення дефіциту/профіциту державного бюджету до ВВП, %	X_{PU1}	від -2 до 3	-3,805	-4,416	-4,919	-2,271	-2,946	-1,605
2	Рівень перерозподілу ВВП через дохідну частину зведеного бюджету, %	X_{PU2}	від 25 до 28	31,718	30,220	28,739	32,789	32,819	34,093
3	Відношення обсягу сукупних платежів з обслуговування та погашення державного боргу до доходів державного бюджету, %	X_{PU3}	6	26,667	32,873	47,271	93,715	33,622	59,734
4	Відношення обсягу державного та гарантованого державою боргу до ВВП, %	X_{PU4}	20	36,700	39,883	69,369	79,062	80,900	71,798
5	Відношення обсягу валового зовнішнього державного боргу до ВВП, %	X_{PU5}	40	14,873	15,237	30,627	41,531	41,092	61,474
6	Середньозважена дохідність облігацій внутрішньої державної позики (ОВДП) на первинному ринку, %	X_{PU6}	4	12,940	13,130	13,440	13,070	9,160	10,470
7	Питома вага готівки поза банками в загальному обсязі грошової маси (М0/М3), %	X_{PU7}	20	26,286	26,158	29,574	28,436	28,511	27,500
8	Рівень середньозваженої процентної ставки за кредитами, наданими депозитним корпораціям (крім Національного банку) в національній валюті, відносно індексу споживчих цін	X_{PU8}	від 3 до 5	14,900	14,700	2,900	-31,200	2,000	0,200
9	Питома вага довгострокових кредитів у загальному обсязі наданих кредитів, %	X_{PU9}	60	21,640	19,100	21,288	21,806	25,875	26,439
10	Кількість активних платіжних карток до 2008 року, %	X_{PU10}	100	85,821	92,342	85,656	79,940	83,962	90,363
11	Кількість платіжних пристроїв до 2008 року, %	X_{PU11}	100	137,428	180,752	166,126	157,423	174,845	199,487
12	Співвідношення недіючих кредитів до сукупних валових кредитів, %	X_{PU12}	2	12,890	12,890	18,980	28,030	30,470	56,450
13	Співвідношення банківських кредитів та депозитів в іноземній валюті, %	X_{PU13}	від 90 до 110	118,839	124,086	152,656	168,649	134,498	109,355
14	Співвідношення довгострокових (понад 1 рік) кредитів та депозитів, разів	X_{PU14}	1	2,365	1,759	2,833	3,886	4,127	3,278
15	Рівень проникнення страхування (страхові премії до ВВП), %	X_{PU15}	8	1,531	1,956	1,687	1,495	1,474	1,456
16	Рівень капіталізації лістингових компаній, % ВВП	X_{PU16}	від 70 до 90	19,721	21,276	28,836	3,193	0,823	0,823
17	Індекс зміни офіційного курсу національної грошової одиниці до долара США, середній за період	X_{PU17}	від 0,97 до 1,04	1,003	1,000	1,487	1,838	1,170	1,041
18	Частка кредитів в іноземній валюті в загальному обсязі наданих кредитів, %	X_{PU18}	20	36,750	33,818	46,311	55,805	55,552	43,872
19	Ступінь зносу основних засобів на підприємствах транспорту та зв'язку, %	X_{PU19}	від 30 до 40	96,000	96,700	97,900	51,700	50,600	50,600
20	Рентабельність (збитковість) операційної діяльності підприємств транспорту та зв'язку, %	X_{PU20}	від 5 до 8	5,400	3,500	-1,700	1,100	5,100	-0,900
21	Ступінь зносу основних засобів у будівництві, %	X_{PU21}	від 30 до 40	55,100	51,900	54,400	53,000	36,000	36,000
22	Рентабельність (збитковість) операційної діяльності підприємств будівництва, %	X_{PU22}	від 6 до 10	-0,100	0,000	5,800	-7,600	-0,400	1,800

Продовження табл. Л.6

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
23	Ступінь зносу основних засобів промисловості, %	X _{PU23}	від 30 до 40	57,300	56,900	60,300	76,900	69,400	69,400
24	Ступінь зносу основних засобів у сільському господарстві, мисливстві, лісовому господарстві, %	X _{PU34}	від 25 до 35	34,600	35,800	38,800	38,900	37,300	37,300
25	Обсяг виконаних дорожніх робіт до 2000 року, %	X _{PU25}	90	13,576	5,308	0,867	2,650	7,867	17,807
26	Валове нагромадження основного капіталу, % ВВП	X _{PU26}	30	18,993	16,861	14,136	13,549	15,456	16,004
27	Відношення вартості нововведених основних засобів до обсягу капітальних інвестицій, %	X _{PU27}	85	69,885	66,341	57,498	79,342	56,267	56,267
28	Відношення чистого приросту прямих іноземних інвестицій до ВВП, %	X _{PU28}	7	0,257	0,256	0,257	0,3278	0,335	0,335
29	Питома вага обсягу виконаних наукових і науково-технічних робіт у ВВП, %	X _{PU29}	3	0,7517	0,762	0,650	0,553	0,483	0,483
30	Відношення витрат на наукові та науково-технічні роботи за рахунок держбюджету, % ВВП	X _{PU30}	1	0,340	0,329	0,253	0,197	0,155	0,155
31	Чисельність спеціалістів, які виконують науково-технічні роботи, до чисельності зайнятого населення (на 1 тис. осіб)	X _{PU31}	22	5,203	4,926	4,954	7,450	6,015	6,015
32	Частка осіб, які повідомили, що за останні 12 місяців користувалися послугами Інтернету (обстеження домогосподарств), %	X _{PU32}	80	35,300	41,000	46,000	55,000	58,700	58,700
33	Відношення середньомісячної номінальної заробітної плати до прожиткового мінімуму на одну працездатну особу, разів	X _{PU33}	3	2,904	2,931	2,959	3,419	3,734	3,734
34	Відношення середнього розміру пенсії за віком до прожиткового мінімуму осіб, які втратили працездатність, разів	X _{PU34}	2	1,373	1,335	1,306	1,350	1,286	1,286
35	Рівень злочинності (кількість злочинів на 100 тис. осіб населення)	X _{PU35}	1000	979,863	1237,151	1164,831	1316,541	1385,867	1230,284
36	Сума несплаченої заробітної плати станом на 1 січня (1 липня) до фонду оплати за грудень (червень) звітного року, %	X _{PU36}	0	3,175	7,727	7,425	3,786	4,612	3,283
37	Рівень зайнятості населення у віці 15-70 років, відсотків населення відповідної вікової групи	X _{PU37}	60	63,621	64,070	57,182	55,486	55,500	55,689
38	Відкритість економіки, %	X _{PU38}	75	97,656	87,227	94,548	99,860	97,269	97,243
39	Питома вага послуг автомобільного транспорту в загальному обсязі експорту послуг, %	X _{PU39}	5	3,173	3,084	3,990	2,558	2,411	2,555
40	Питома вага послуг автомобільного транспорту в загальному обсязі імпорту послуг, %	X _{PU40}	5	2,9107	2,590	2,978	1,663	2,156	2,425
41	Рівень тіньової економіки, % ВВП	X _{PU41}	13	34,000	35,000	43,000	40,000	35,000	32,000
42	Рівень безробіття населення (за методологією Міжнародної організації праці) у % до економічно активного населення працездатного віку	X _{PU42}	5	8,100	7,300	9,300	9,500	9,700	9,500
43	Індекс споживчих цін (до попереднього року)	X _{PU43}	від 2 до 3	1,006	0,997	1,121	1,487	1,139	1,144
44	Відношення наявного доходу населення до ВВП, %	X _{PU44}	від 53 до 55	81,816	82,955	72,572	66,888	64,002	64,002
45	Частка імпорту палива з однієї країни (компанії) у загальному обсязі його імпорту, %	X _{PU45}	25	68,679	68,086	44,573	34,125	24,389	24,389
46	Знос основних виробничих фондів підприємств паливно-енергетичного комплексу, %	X _{PU46}	від 30 до 40	58,400	61,900	61,400	82,600	62,100	62,100
47	Енергоємність ВВП, кг умовного палива /грн.	X _{PU47}	0,25	0,620	0,613	0,550	0,530	0,530	0,530
48	Чисельність наявного населення, % до рівня 1990 року	X _{PU48}	100	88,030	87,875	87,630	82,814	82,488	82,149
49	Загальний коефіцієнт міграційного приросту, скорочення (-) (на 10 тис. осіб)	X _{PU49}	від 2 до 3	1,356	0,701	0,525	0,332	0,2489	0,282

Закінчення табл. Л.6

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
50	Рівень перерозподілу ВВП через видаткову частину бюджету, %	X_{PA1}	30	35,058	34,524	32,965	34,189	35,040	35,434
51	Рівень виконання плану по видатках бюджету, %	X_{PA2}	98	94,427	94,192	93,871	96,550	95,561	96,213
52	Незаконне, у тому числі нецільове, та неефективне використання бюджетних коштів, % до ВВП	X_{PA3}	0	0,921	1,220	1,233	0,631	0,471	0,426
53	Індекс сприйняття корупції	X_{PA4}	0	26,000	25,000	26,000	27,000	29,000	30,000
54	Незалежність судової системи	X_{PA5}	7	2,100	2,500	2,200	2,000	2,300	2,300
55	Фаворитизм у рішеннях чиновників	X_{PA6}	7	2,600	2,500	2,300	2,500	2,700	2,500
56	Транспарентність політики держорганів	X_{PA7}	7	3,700	3,600	3,500	3,600	3,700	3,700
57	Індекс розвитку електронного уряду ООН, розрахований для України	X_{PA8}	1	0,565	0,565	0,503	0,503	0,608	0,608

Розраховано автором

Таблиця Л.7

Часткові показники ФЕБ ПАТ «Броварське ШРБУ № 50» та партнерських відносин

№	Показник	Умов. познач.	Опт. знач.	2012	2013	2014	2015	2016	2017
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	Коефіцієнт автономії (фінансової незалежності)	X_{PR1}	> 0,5	0,713	0,626	0,660	0,729	0,728	0,543
2	Коефіцієнт поточної заборгованості	X_{PR2}	зменшення	0,287	0,374	0,340	0,265	0,272	0,457
3	Коефіцієнт довгострокової фінансової незалежності	X_{PR3}	збільшення	0,713	0,626	0,660	0,735	0,728	0,543
4	Коефіцієнт валової рентабельності виробництва	X_{PR4}	збільшення	0,048	0,079	0,000	0,030	0,0155	0,023
5	Коефіцієнт оборотності активів	X_{PR5}	збільшення	0,592	0,616	0,613	0,569	1,473	1,644
6	Коефіцієнт оборотності кредиторської заборгованості	X_{PR6}	збільшення	1,662	1,874	1,995	2,225	6,275	4,535
7	Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості	X_{PR7}	збільшення	1,649	1,904	1,286	1,261	6,804	5,916
8	Коефіцієнт поточної ліквідності (коефіцієнт покриття)	X_{PR8}	від 1 до 3	2,376	1,984	2,103	2,598	1,975	1,368
9	Коефіцієнт швидкої ліквідності	X_{PR9}	> 1	0,934	1,222	1,892	1,957	1,445	1,071
10	Коефіцієнт абсолютної ліквідності	X_{PR10}	від 0,2 до 0,35	0,102	0,160	0,243	0,710	1,062	0,085
11	Коефіцієнт зносу основних засобів	X_{PR11}	зменшення	0,816	0,832	0,824	0,830	0,774	0,733
12	Фондовіддача	X_{PR12}	збільшення	0,388	2,188	2,294	1,953	4,054	4,172
13	Фондоозброєність	X_{PR13}	збільшення	1084,735	206,586	309,294	256,267	278,767	372,602
14	Коефіцієнт мобільності активів	X_{PR14}	≥ 5	2,155	2,929	2,5099	2,2108	1,161	1,670
15	Матеріалоемність продукції	X_{PR15}	зменшення	0,520	0,633	0,808	0,631	0,749	0,769
16	Коефіцієнт плинності кадрів	X_{PR16}	зменшення	0,110	0,0958	0,517	0,0571	0,065	0,069
17	Коефіцієнт раціоналізаторської активності	X_{PR17}	збільшення	0,700	0,600	0,500	0,500	0,700	0,800
18	Коефіцієнт співвідношення висококваліфікованих та кваліфікованих працівників до загальної кількості працюючих	X_{PR18}	збільшення	0,600	0,750	0,800	0,750	0,750	0,750
19	Коефіцієнт платіжної дисципліни	X_{PR19}	збільшення	0,900	0,700	0,600	0,700	0,900	0,700

Закінчення табл. Л.7

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
20	Коефіцієнт якості юридичних послуг	X_{PR20}	збільшення	0,800	0,800	0,800	0,800	0,800	0,700
21	Коефіцієнт безпеки транспорту	X_{PR21}	зменшення	0,020	0,023	0,030	0,026	0,023	0,023
22	Коефіцієнт захищеності майна та персоналу підприємства	X_{PR22}	зменшення	0,300	0,340	0,480	0,400	0,300	0,300
23	Коефіцієнт повноти інформації	X_{PR23}	1	0,900	0,900	0,700	0,700	0,900	0,700
24	Коефіцієнт точності інформації	X_{PR24}	1	0,800	0,800	0,700	0,600	0,600	0,800
25	Коефіцієнт суперечливості інформації	X_{PR25}	1	0,800	0,800	0,700	0,600	0,800	0,700
26	Коефіцієнт забруднення території впливу	X_{PR26}	зменшення	0,072	0,070	0,071	0,061	0,075	0,075
27	Коефіцієнт раціонального використання відходів	X_{PR27}	збільшення	0,306	0,305	0,315	0,271	0,343	0,348
28	Коефіцієнт рівня ймовірності банкрутства підприємства	X_{PA9}	≥ 2	4,855	2,754	3,113	3,852	8,637	5,498
29	Коефіцієнт фінансового ризику	X_{PA10}	1	0,403	0,598	0,515	0,372	0,374	0,842
30	Співвідношення кредиторської та дебіторської заборгованості	X_{PA11}	1	1,203	0,942	0,606	0,802	2,624	1,151
31	Відповідність кваліфікації керівників ПП та його працівників, діяльність яких пов'язана з виконанням робіт за проектом ППП, вимогам законодавства	X_{PA12}	1	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000
32	Відповідність дій керівників та персоналу ПП чинним нормам законодавства	X_{PA13}	1	0,900	0,800	0,800	0,800	0,900	0,500
33	Дотримання внутрішніх регламентів ПП, порушення яких може призвести до фінансових збитків	X_{PA14}	1	0,800	0,800	0,800	0,800	0,800	0,800
34	Відсутність порушень у сфері корупції та конфлікту інтересів	X_{PA15}	1	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900
35	Дотримання норм ділової етики	X_{PA16}	1	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900

Розраховано автором

Таблиця Л.8

Часткові показники ФЕБ ПАТ «Львівське СБМУ № 1» та партнерських відносин

№	Показник	Умов. познач.	Опт. знач.	2012	2013	2014	2015	2016	2017
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	Коефіцієнт автономії (фінансової незалежності)	X_{PR1}	$> 0,5$	0,576	0,445	0,379	0,494	0,302	-0,367
2	Коефіцієнт поточної заборгованості	X_{PR2}	зменшення	0,259	0,461	0,512	0,506	0,968	1,088
3	Коефіцієнт довгострокової фінансової незалежності	X_{PR3}	збільшення	0,741	0,539	0,488	0,494	0,637	0,645
4	Коефіцієнт валової рентабельності виробництва	X_{PR4}	збільшення	0,120	0,000	0,000	0,037	0,102	0,009
5	Коефіцієнт оборотності активів	X_{PR5}	збільшення	1,012	0,530	0,107	0,311	1,747	3,121
6	Коефіцієнт оборотності кредиторської заборгованості	X_{PR6}	збільшення	6,279	2,294	0,619	1,300	6,693	11,421
7	Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості	X_{PR7}	збільшення	11,750	2,560	0,459	3,050	40,394	22,838
8	Коефіцієнт поточної ліквідності (коефіцієнт покриття)	X_{PR8}	від 1 до 3	0,539	0,650	0,389	0,092	0,654	0,713
9	Коефіцієнт швидкої ліквідності	X_{PR9}	> 1	0,466	0,612	0,336	0,051	0,154	0,201
10	Коефіцієнт абсолютної ліквідності	X_{PR10}	від 0,2 до 0,35	0,003	1,925	0,918	0,000	0,065	0,034
11	Коефіцієнт зносу основних засобів	X_{PR11}	зменшення	0,570	0,606	0,603	0,604	0,649	0,728

Закінчення табл. Л.8

12	Фондовіддача	X_{PR12}	збільшення	0,587	0,695	0,146	0,365	2,311	10,801
13	Фондоозбросність	X_{PR13}	збільшення	304,688	146,280	177,404	231,894	163,370	32,404
14	Коефіцієнт мобільності активів	X_{PR14}	≥ 5	0,163	0,428	0,249	0,0490	1,728	3,460
15	Матеріалоємність продукції	X_{PR15}	зменшення	0,475	0,732	0,715	0,493	0,682	0,777
16	Коефіцієнт плинності кадрів	X_{PR16}	зменшення	0,113	0,231	0,308	0,325	0,232	0,0787
17	Коефіцієнт раціоналізаторської активності	X_{PR17}	збільшення	0,600	0,500	0,500	0,600	0,700	0,800
18	Коефіцієнт співвідношення висококваліфікованих та кваліфікованих працівників до загальної кількості працюючих	X_{PR18}	збільшення	0,600	0,650	0,700	0,750	0,800	0,750
19	Коефіцієнт платіжної дисципліни	X_{PR19}	збільшення	0,400	0,500	0,600	0,200	0,600	0,700
20	Коефіцієнт якості юридичних послуг	X_{PR20}	збільшення	0,600	0,600	0,200	0,500	0,800	0,800
21	Коефіцієнт безпеки транспорту	X_{PR21}	зменшення	0,030	0,034	0,038	0,034	0,034	0,034
22	Коефіцієнт захищеності майна та персоналу підприємства	X_{PR22}	зменшення	0,225	0,257	0,300	0,256	0,225	0,200
23	Коефіцієнт повноти інформації	X_{PR23}	1	0,900	0,900	0,900	0,900	1,000	1,00
24	Коефіцієнт точності інформації	X_{PR24}	1	0,900	0,900	0,700	0,700	0,800	0,800
25	Коефіцієнт суперечливості інформації	X_{PR25}	1	0,800	0,800	0,700	0,700	0,700	0,600
26	Коефіцієнт забруднення території впливу	X_{PR26}	зменшення	0,074	0,065	0,052	0,061	0,067	0,072
27	Коефіцієнт раціонального використання відходів	X_{PR27}	збільшення	0,343	0,309	0,301	0,315	0,321	0,332
28	Коефіцієнт рівня ймовірності банкрутства підприємства	X_{PA9}	≥ 2	9,175	1,838	0,582	1,176	7,361	4,365
29	Коефіцієнт фінансового ризику	X_{PA10}	1	0,737	1,247	1,639	1,025	4,307	3,728
30	Співвідношення кредиторської та дебіторської заборгованості	X_{PA11}	1	2,162	1,636	2,989	19,939	11,515	6,025
31	Відповідність кваліфікації керівників ПП та його працівників, діяльність яких пов'язана з виконанням робіт за проектом ППП, вимогам законодавства	X_{PA12}	1	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000
32	Відповідність дій керівників та персоналу ПП чинним нормам законодавства	X_{PA13}	1	0,350	0,350	0,350	0,350	0,350	0,500
33	Дотримання внутрішніх регламентів ПП, порушення яких може призвести до фінансових збитків	X_{PA14}	1	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900
34	Відсутність порушень у сфері корупції та конфлікту інтересів	X_{PA15}	1	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900
35	Дотримання норм ділової етики	X_{PA16}	1	0,350	0,350	0,350	0,350	0,900	0,500

Розраховано автором

Таблиця Л.9

Часткові показники ФЕБ ПАТ «Одестрансбуд» та партнерських відносин

№	Показник	Умов. познач.	Опт. знач.	2012	2013	2014	2015	2016	2017
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	Коефіцієнт автономії (фінансової незалежності)	X_{PR1}	$> 0,5$	0,411	0,736	0,752	0,784	0,682	0,717
2	Коефіцієнт поточної заборгованості	X_{PR2}	зменшення	0,556	0,262	0,247	0,215	0,317	0,279
3	Коефіцієнт довгострокової фінансової незалежності	X_{PR3}	збільшення	0,444	0,738	0,753	0,785	0,683	0,721
4	Коефіцієнт валової рентабельності виробництва	X_{PR4}	збільшення	0,075	0,543	0,132	0,076	0,059	0,054

Закінчення табл. Л.9

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
5	Коефіцієнт оборотності активів	X_{PR5}	збільшення	0,949	0,433	0,463	0,390	0,452	0,372
6	Коефіцієнт оборотності кредиторської заборгованості	X_{PR6}	збільшення	1,761	1,022	6,999	5,091	4,887	3,749
7	Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості	X_{PR7}	збільшення	1,531	0,806	0,907	0,759	0,997	0,829
8	Коефіцієнт поточної ліквідності (коефіцієнт покриття)	X_{PR8}	від 1 до 3	1,822	3,612	3,855	4,449	3,021	3,435
9	Коефіцієнт швидкої ліквідності	X_{PR9}	> 1	1,362	2,295	2,586	2,756	1,714	2,088
10	Коефіцієнт абсолютної ліквідності	X_{PR10}	від 0,2 до 0,35	0,111	0,287	0,231	0,222	0,175	0,162
11	Коефіцієнт зносу основних засобів	X_{PR11}	зменшення	0,634	0,559	0,592	0,612	0,608	0,626
12	Фондовіддача	X_{PR12}	збільшення	4,916	6,866	9,064	8,435	11,161	9,739
13	Фондоозбросність	X_{PR13}	збільшення	82,782	32,788	18,978	19,547	21,109	25,578
14	Коефіцієнт мобільності активів	X_{PR14}	≥ 5	14,318	17,876	19,175	22,090	22,688	22,440
15	Матеріалоемність продукції	X_{PR15}	зменшення	0,921	0,581	0,664	0,642	0,671	0,963
16	Коефіцієнт плинності кадрів	X_{PR16}	зменшення	0,095	0,090	0,054	0,106	0,128	0,266
17	Коефіцієнт раціоналізаторської активності	X_{PR17}	збільшення	0,500	0,550	0,600	0,650	0,600	0,700
18	Коефіцієнт співвідношення висококваліфікованих та кваліфікованих працівників до загальної кількості працюючих	X_{PR18}	збільшення	0,550	0,600	0,600	0,650	0,650	0,700
19	Коефіцієнт платіжної дисципліни	X_{PR19}	збільшення	0,600	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900
20	Коефіцієнт якості юридичних послуг	X_{PR20}	збільшення	0,700	0,800	0,800	0,700	0,700	0,800
21	Коефіцієнт безпеки транспорту	X_{PR21}	зменшення	0,020	0,020	0,026	0,023	0,020	0,020
22	Коефіцієнт захищеності майна та персоналу підприємства	X_{PR22}	зменшення	0,300	0,340	0,480	0,400	0,340	0,300
23	Коефіцієнт повноти інформації	X_{PR23}	1	0,800	0,800	0,600	0,500	0,600	0,600
24	Коефіцієнт точності інформації	X_{PR24}	1	0,800	0,800	0,600	0,600	0,700	0,700
25	Коефіцієнт суперечливості інформації	X_{PR25}	1	0,800	0,700	0,600	0,700	0,800	0,800
26	Коефіцієнт забруднення території впливу	X_{PR26}	зменшення	0,064	0,056	0,062	0,061	0,067	0,066
27	Коефіцієнт раціонального використання відходів	X_{PR27}	збільшення	0,287	0,307	0,306	0,292	0,309	0,291
28	Коефіцієнт рівня ймовірності банкрутства підприємства	X_{PA9}	≥ 2	3,585	3,509	3,851	3,513	2,833	2,764
29	Коефіцієнт фінансового ризику	X_{PA10}	1	1,4321	0,359	0,330	0,276	0,466	0,394
30	Співвідношення кредиторської та дебіторської заборгованості	X_{PA11}	1	0,950	0,559	0,447	0,448	0,737	0,597
31	Відповідність кваліфікації керівників ПП та його працівників, діяльність яких пов'язана з виконанням робіт за проектом ППП, вимогам законодавства	X_{PA12}	1	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000
32	Відповідність дій керівників та персоналу ПП чинним нормам законодавства	X_{PA13}	1	0,350	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900
33	Дотримання внутрішніх регламентів ПП, порушення яких може призвести до фінансових збитків	X_{PA14}	1	0,800	0,800	0,800	0,800	0,800	0,800
34	Відсутність порушень у сфері корупції та конфлікту інтересів	X_{PA15}	1	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900
35	Дотримання норм ділової етики	X_{PA16}	1	0,900	0,900	0,900	0,350	0,900	0,900

Розраховано автором

Часткові показники ФЕБ ПАТ «Рівнеавтошляхбуд» та партнерських відносин

№	Показник	Умов. познач.	Опт. знач.	2012	2013	2014	2015	2016	2017
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	Коефіцієнт автономії (фінансової незалежності)	X_{PR1}	> 0,5	0,083	0,091	0,187	0,250	0,215	0,381
2	Коефіцієнт поточної заборгованості	X_{PR2}	зменшення	0,917	0,909	0,813	0,750	0,786	0,619
3	Коефіцієнт довгострокової фінансової незалежності	X_{PR3}	збільшення	0,083	0,091	0,187	0,250	0,215	0,381
4	Коефіцієнт валової рентабельності виробництва	X_{PR4}	збільшення	0,068	0,063	0,080	0,110	0,082	0,142
5	Коефіцієнт оборотності активів	X_{PR5}	збільшення	1,151	1,027	1,390	1,293	2,3800	3,483
6	Коефіцієнт оборотності кредиторської заборгованості	X_{PR6}	збільшення	3,148	2,589	4,091	5,820	10,911	11,892
7	Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості	X_{PR7}	збільшення	2,467	1,897	2,892	4,063	7,363	12,855
8	Коефіцієнт поточної ліквідності (коефіцієнт покриття)	X_{PR8}	від 1 до 3	0,763	0,766	0,781	0,830	0,816	0,756
9	Коефіцієнт швидкої ліквідності	X_{PR9}	> 1	0,605	0,676	0,708	0,684	0,717	0,550
10	Коефіцієнт абсолютної ліквідності	X_{PR10}	від 0,2 до 0,35	0,022	0,036	0,206	0,326	0,201	0,176
11	Коефіцієнт зносу основних засобів	X_{PR11}	зменшення	0,623	0,625	0,665	0,683	0,672	0,497
12	Фондовіддача	X_{PR12}	збільшення	1,294	3,447	4,230	3,526	6,551	7,522
13	Фондоозброєність	X_{PR13}	збільшення	192,296	78,551	80,980	81,730	81,486	147,575
14	Коефіцієнт мобільності активів	X_{PR14}	≥ 5	2,323	2,2890	1,736	1,651	1,784	0,880
15	Матеріалоемність продукції	X_{PR15}	зменшення	0,791	0,6716	0,676	0,608	0,691	0,638
16	Коефіцієнт плинності кадрів	X_{PR16}	зменшення	0,071	0,103	0,070	0,078	0,064	0,084
17	Коефіцієнт раціоналізаторської активності	X_{PR17}	збільшення	0,350	0,500	0,450	0,400	0,600	0,600
18	Коефіцієнт співвідношення висококваліфікованих та кваліфікованих працівників до загальної кількості працюючих	X_{PR18}	збільшення	0,550	0,600	0,600	0,600	0,600	0,650
19	Коефіцієнт платіжної дисципліни	X_{PR19}	збільшення	0,800	0,700	0,700	0,600	0,900	0,900
20	Коефіцієнт якості юридичних послуг	X_{PR20}	збільшення	0,700	0,800	0,600	0,600	0,800	0,800
21	Коефіцієнт безпеки транспорту	X_{PR21}	зменшення	0,010	0,012	0,015	0,012	0,012	0,012
22	Коефіцієнт захищеності майна та персоналу підприємства	X_{PR22}	зменшення	0,350	0,350	0,400	0,350	0,350	0,350
23	Коефіцієнт повноти інформації	X_{PR23}	1	0,900	0,900	0,800	0,800	0,900	0,900
24	Коефіцієнт точності інформації	X_{PR24}	1	0,900	0,900	0,700	0,700	0,800	0,800
25	Коефіцієнт суперечливості інформації	X_{PR25}	1	0,800	0,800	0,600	0,700	0,800	0,700
26	Коефіцієнт забруднення території вливу	X_{PR26}	зменшення	0,069	0,071	0,072	0,068	0,071	0,072
27	Коефіцієнт раціонального використання відходів	X_{PR27}	збільшення	0,324	0,326	0,324	0,296	0,321	0,326
28	Коефіцієнт рівня ймовірності банкрутства підприємства	X_{PA9}	≥ 2	2,290	2,041	3,5100	3,655	4,715	10,201
29	Коефіцієнт фінансового ризику	X_{PA10}	1	10,990	9,966	4,336	3,007	3,662	1,628
30	Співвідношення кредиторської та дебіторської заборгованості	X_{PA11}	1	1,769	1,614	2,098	3,046	2,026	3,156
31	Відповідність кваліфікації керівників ПП та його працівників, діяльність яких пов'язана з виконанням робіт за проектом ППП, вимогам законодавства	X_{PA12}	1	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000
32	Відповідність дій керівників та персоналу ПП чинним нормам законодавства	X_{PA13}	1	0,650	0,650	0,650	0,650	0,650	0,650

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
33	Дотримання внутрішніх регламентів ПП, порушення яких може призвести до фінансових збитків	X_{PA14}	1	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900
34	Відсутність порушень у сфері корупції та конфлікту інтересів	X_{PA15}	1	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900
35	Дотримання норм ділової етики	X_{PA16}	1	0,6500	0,650	0,650	0,650	0,650	0,650

Розраховано автором

Таблиця Л.11

Часткові показники ФЕБ ПАТ «ШРБУ № 33» та партнерських відносин

№	Показник	Умов. познач.	Опт. знач.	2012	2013	2014	2015	2016	2017
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	Коефіцієнт автономії (фінансової незалежності)	X_{PR1}	> 0,5	0,299	0,494	0,528	0,515	0,564	0,600
2	Коефіцієнт поточної заборгованості	X_{PR2}	зменшення	0,634	0,506	0,472	0,485	0,436	0,400
3	Коефіцієнт довгострокової фінансової незалежності	X_{PR3}	збільшення	0,366	0,494	0,528	0,515	1,128	1,200
4	Коефіцієнт валової рентабельності виробництва	X_{PR4}	збільшення	0,000	0,0369	0,144	0,164	0,000	0,074
5	Коефіцієнт оборотності активів	X_{PR5}	збільшення	0,765	0,397	0,143	0,079	0,142	1,444
6	Коефіцієнт оборотності кредиторської заборгованості	X_{PR6}	збільшення	1,915	0,916	0,363	0,219	0,994	4,599
7	Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості	X_{PR7}	збільшення	3,527	2,124	0,866	0,344	0,750	8,102
8	Коефіцієнт поточної ліквідності (коефіцієнт покриття)	X_{PR8}	від 1 до 3	0,477	0,871	0,863	0,791	0,710	1,390
9	Коефіцієнт швидкої ліквідності	X_{PR9}	> 1	0,416	0,669	0,686	0,615	0,534	1,122
10	Коефіцієнт абсолютної ліквідності	X_{PR10}	від 0,2 до 0,35	0,001	0,200	0,001	0,003	0,030	0,534
11	Коефіцієнт зносу основних засобів	X_{PR11}	зменшення	0,497	0,544	0,553	0,571	0,634	0,692
12	Фондовіддача	X_{PR12}	збільшення	0,923	0,852	0,257	0,136	0,228	2,751
13	Фондоозбросність	X_{PR13}	збільшення	171,380	123,942	289,421	452,746	493,482	388,787
14	Коефіцієнт мобільності активів	X_{PR14}	≥ 5	1,394	0,788	0,688	0,622	0,449	1,255
15	Матеріалоємність продукції	X_{PR15}	зменшення	0,945	0,755	0,765	0,732	0,801	0,800
16	Коефіцієнт плинності кадрів	X_{PR16}	зменшення	0,0823	0,063	0,093	0,075	0,125	0,066
17	Коефіцієнт раціоналізаторської активності	X_{PR17}	збільшення	0,500	0,500	0,200	0,200	0,500	0,550
18	Коефіцієнт співвідношення висококваліфікованих та кваліфікованих працівників до загальної кількості працюючих	X_{PR18}	збільшення	0,600	0,650	0,650	0,700	0,700	0,700
19	Коефіцієнт платіжної дисципліни	X_{PR19}	збільшення	0,400	0,300	0,200	0,200	0,600	0,700
20	Коефіцієнт якості юридичних послуг	X_{PR20}	збільшення	0,700	0,700	0,200	0,200	0,800	0,800
21	Коефіцієнт безпеки транспорту	X_{PR21}	зменшення	0,020	0,022	0,026	0,022	0,022	0,022
22	Коефіцієнт захищеності майна та персоналу підприємства	X_{PR22}	зменшення	0,300	0,330	0,54	0,540	0,330	0,330
23	Коефіцієнт повноти інформації	X_{PR23}	1	0,900	0,900	0,800	0,800	0,900	0,900
24	Коефіцієнт точності інформації	X_{PR24}	1	0,900	0,900	0,600	0,600	0,800	0,600

Закінчення табл. Л.11

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
25	Коефіцієнт суперечливості інформації	X_{PR25}	1	0,800	0,800	0,600	0,700	0,800	0,700
26	Коефіцієнт забруднення території впливу	X_{PR26}	зменшення	0,072	0,068	0,032	0,031	0,057	0,069
27	Коефіцієнт раціонального використання відходів	X_{PR27}	збільшення	0,326	0,325	0,287	0,285	0,317	0,325
28	Коефіцієнт рівня ймовірності банкрутства підприємства	X_{PA9}	≥ 2	2,263	2,349	0,825	0,739	0,903	7,587
29	Коефіцієнт фінансового ризику	X_{PA10}	1	2,345	1,024	0,895	0,941	1,773	1,667
30	Співвідношення кредиторської та дебіторської заборгованості	X_{PA11}	1	2,514	4,718	2,080	2,074	3,319	1,878
31	Відповідність кваліфікації керівників ПП та його працівників, діяльність яких пов'язана з виконанням робіт за проектом ППП, вимогам законодавства	X_{PA12}	1	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000
32	Відповідність дій керівників та персоналу ПП чинним нормам законодавства	X_{PA13}	1	0,200	0,200	0,250	0,250	0,350	0,350
33	Дотримання внутрішніх регламентів ПП, порушення яких може призвести до фінансових збитків	X_{PA14}	1	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900
34	Відсутність порушень у сфері корупції та конфлікту інтересів	X_{PA15}	1	0,900	0,900	0,900	0,900	0,900	0,350
35	Дотримання норм ділової етики	X_{PA16}	1	0,350	0,350	0,350	0,900	0,900	0,900

Розраховано автором

Додаток М

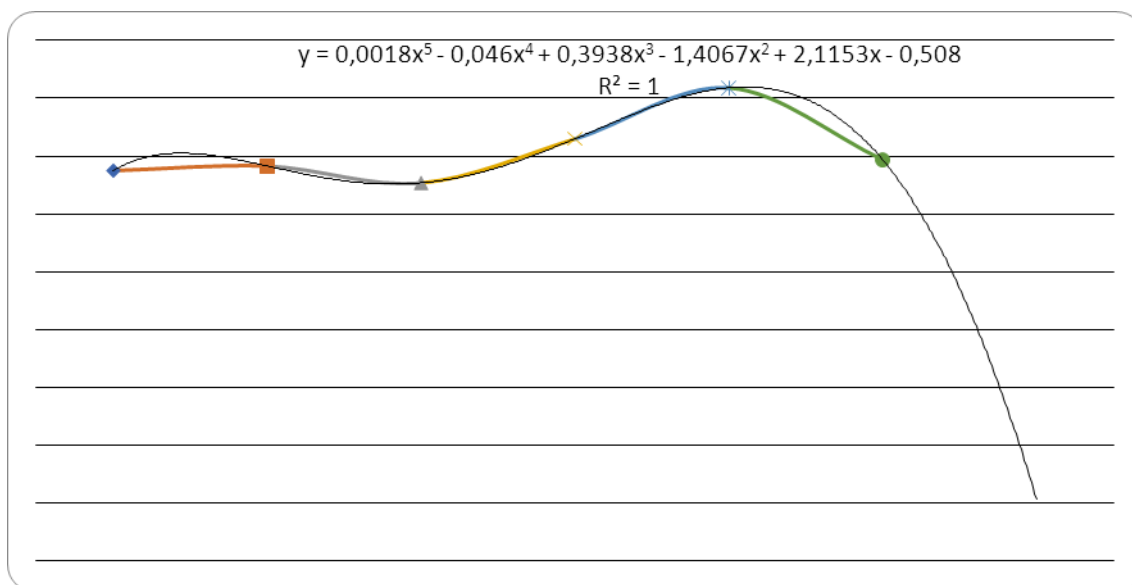


Рисунок М.1. Поліноміальний тренд зміни комплексного показника фінансової безпеки приватного партнера (ПАТ «Броварське ШБУ № 50»)

Розраховано автором

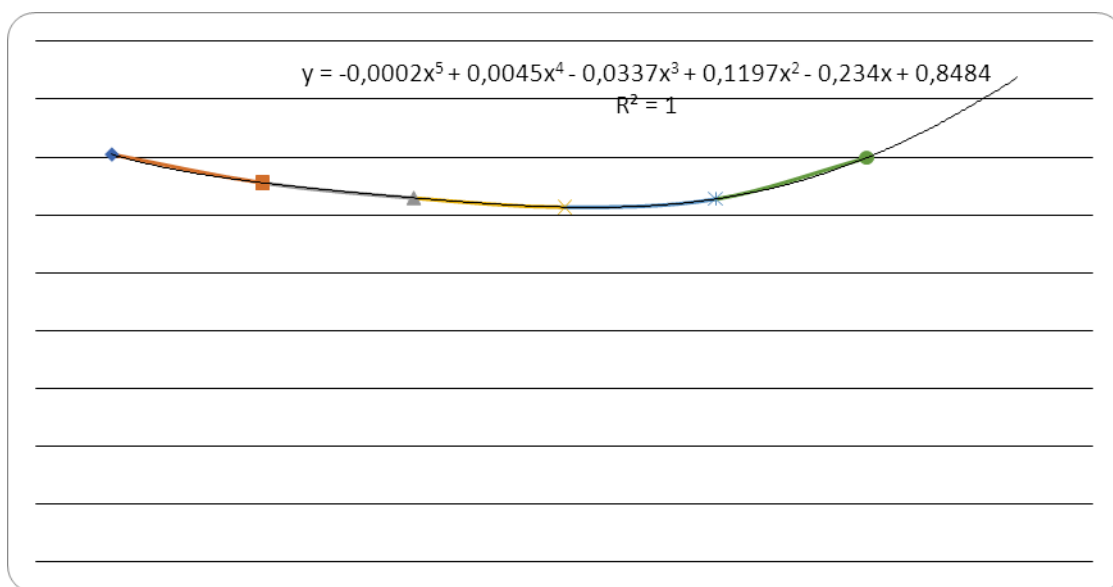


Рисунок М.2. Поліноміальний тренд зміни комплексного показника техніко-технологічної безпеки приватного партнера (ПАТ «Броварське ШБУ № 50»)

Розраховано автором